

Bibliothek
Główna
UMK Toruń

015 510/1909

3679

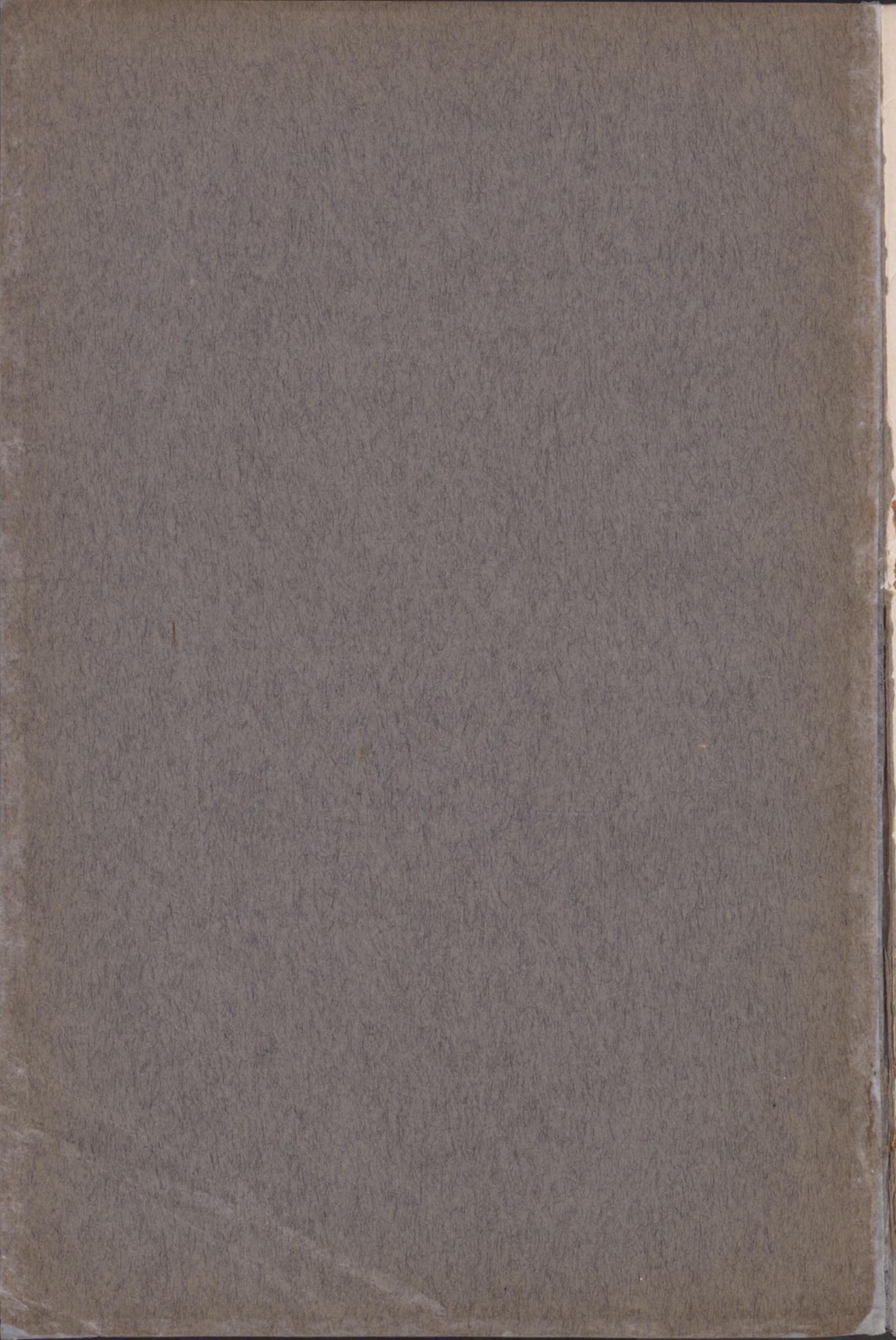
Jahresbericht
der
Handelskammer

für den
Regierungsbezirk Bromberg

für
1909

Bericht über das Wirtschaftsjahr.

Bromberg 1910.
Greunauer'sche Buchdruckerei Richard Krahl.



Jahresbericht

der

Handelskammer

für den

Regierungsbezirk Bromberg

für

≡ 1909 ≡

—
Bericht über das Wirtschaftsjahr.

Bromberg 1910.

Grüenauer'sche Buchdruckerei Richard Krahl.

11

Handwritten text, likely bleed-through from the reverse side of the page.

Handwritten text, likely bleed-through from the reverse side of the page.

Handwritten text, likely bleed-through from the reverse side of the page.

015510



Handwritten text, likely bleed-through from the reverse side of the page.

Präsidium 1910.

Präsident: Geh. Kommerzienrat **L. Aronsohn**,
Vizepräsident: Stadtrat **R. Zawadzki**,
Schatzmeister: Stadtrat **Carl Beck**,
Schriftführer: **Franz Bengsch**.

Mitglieder der Handelskammer 1910.

	Mitglied seit	Wahlperiode bis Ende
I. Wahlbezirk.		
1. L. Aronsohn , Geh. Kommerzienrat, Bankier in Bromberg	1883	1911
2. Carl Beck , Fabrikbesitzer in Bromberg	1886	1911
3. Franz Bengsch , Kaufmann in Bromberg	1902	1915
4. Martin Friedländer , Kaufmann in Bromberg	1902	1913
5. Emil Kolwitz , Kommerzienrat, Kaufmann in Bromberg . .	1904	1915
6. L. Matthes , Kaufmann in Bromberg	1896	1913
7. J. Moses , Kaufmann in Bromberg	1892	1915
8. Carl Pauls , Kaufmann in Bromberg	1906	1913
9. R. Zawadzki , Kaufmann in Bromberg	1893	1911
II. Wahlbezirk.		
10. L. Bärwald , Fabrikbesitzer in Nakel	1896	1915
11. Oskar Bauer , Kaufmann in Nakel	1908	1913
12. Bernh. Schwarz , Fabrikbesitzer in Nakel	1896	1911
III. Wahlbezirk.		
13. Heymann Dobrzynski , Kaufmann in Hohensalza	1910	1915
14. Heinrich Klosmann , Bergwerks- u. Fabrikdirektor in Montwy	1910	1915
15. Dr. jur. Leopold Levy , Fabrikbesitzer in Hohensalza . . .	1904	1911
16. S. Salomonsohn , Bankier in Hohensalza	1896	1911
17. V. Wasowicz , Apothekenbesitzer in Hohensalza	1908	1913
IV. Wahlbezirk.		
18. J. Engländer , Fabrikbesitzer in Gnesen	1906	1913
19. Leon von Grabski , Fabrikdirektor in Gnesen	1897	1915
20. J. Rogowski , Fabrikbesitzer in Gnesen	1908	1913
21. Otto Schilling , Kaufmann in Gnesen	1908	1911
V. Wahlbezirk.		
22. Victor Gross , Fabrikbesitzer in Schneidemühl	1896	1911
23. Louis Schweriner , Kaufmann in Schneidemühl	1907	1913
24. Wilhelm Rosengarten , Fabrikbesitzer in Schneidemühl . .	1896	1915

Dr. M. Kandt

Syndikus der Handelskammer.
Amtdauer seit 22. September 1903.

Ausschüsse der Handelskammer

gemäß § 8 der Geschäftsordnung.

1. Verwaltungs-Ausschuß.

R. Zawadzki, Bromberg, Vorsitzender,	Viktor Groß, Schneidemühl,
Carl Beck, Bromberg, stellv. Vorsitzender,	Emil Kolwitz, Bromberg,
L. Bärwald, Rafel,	J. Rogowski, Gnesen.
Martin Friedländer, Bromberg,	

2. Verkehrs-Ausschuß.

Martin Friedländer, Bromberg, Vor-	Leon v. Grabski, Gnesen,
sitzender,	Emil Kolwitz, Bromberg,
Franz Bengsch, Bromberg, stellv. Vor-	Dr. jur. Leop. Levy, Hohensalza,
sitzender,	J. Moses, Bromberg.
L. Bärwald, Rafel,	

3. Handels- und Gewerbe-Ausschuß.

J. Moses, Bromberg, Vorsitzender,	S. Salomonsohn, Hohensalza,
Carl Beck, Bromberg, stellv. Vorsitzender,	Otto Schilling, Gnesen,
Dr. jur. Leop. Levy, Hohensalza,	Bernh. Schwarz, Rafel.
L. Matthes, Bromberg,	

4. Ausschuß für Sozialpolitik und Bildungsweesen.

Carl Beck, Bromberg, Vorsitzender,	Carl Pauls, Bromberg,
L. Matthes, Bromberg, stellv. Vorsitzender,	W. Rosengarten, Schneidemühl.
Dskar Bauer, Rafel,	

5. Ausschuß für den Jahresbericht und die Berichtigung des Handelsregisters.

Martin Friedländer, Bromberg, Vor-	J. Engländer, Gnesen,
sitzender,	H. Rossmann, Montwy,
S. Salomonsohn, Hohensalza, stellv.	Louis Schweriner, Schneidemühl.
Vorsitzender,	

Ständige Kommissionen (Fachausschüsse) der Handelskammer

gemäß § 11 der Geschäftsordnung.

Fachauschuß für Holzhandel und Holzindustrie, Flößerei und Schifffahrt.

(1. Fachauschuß.)

1. Franz Bengsch, Bromberg, Vor-	9. Carl Richter, Hohensalza,
sitzender,	10. Max Reßlaff, Kolmar i. P.,
2. J. Engländer, Gnesen, stellv. Vor-	11. Emil Sawall, Czarnikau,
sitzender,	12. Max Sommerfeldt, Schönhagen,
3. L. Bärwald, Rafel, Mitglied,	13. Sally Tobias, Schönlanke,
4. August Bumke, Bromberg,	14. Stanislaus Wittkowski,
5. Bruno Haase, Schulitz,	Schneidemühl,
6. (Franz Haase, Draßig), verstorben,	15. Dr. Max Lindau, Schulitz,
7. Ernst Müller, Bromberg,	16. Albert Lenk, Argenuau.
8. Dskar Peter, Klein-Bartelsee,	

Sachauschuß für die Zuckerindustrie.

(2. Sachauschuß.)

- | | |
|---|-----------------------------------|
| 1. Dr. L. Levy, Hohensalza, Vorsitzender, | 4. Gustav Groop, Niezychowo, |
| 2. L. v. Grabzki, Gnesen, stellv. Vorsitzender, | 5. Friedrich Reischauer, Pakosch, |
| 3. Hermann Baude, Montwy, | 6. Josef Walzyk, Kruschwitz, |
| | 7. Dr. Paul Mehne, Amsee. |

Sachauschuß für die Maschinenindustrie.

(3. Sachauschuß.)

- | | |
|---|-----------------------------------|
| 1. Emil Kolwiz, Bromberg, Vorsitzender, | 8. Rudolf Gruse, Schneidemühl, |
| 2. J. Rogowski, Gnesen, stellv. Vorsitzender, | 9. Ernst Knitter, Bromberg, |
| 3. Walter Bock, Prinzenthal, | 10. Albert Morawiek, Strelno, |
| 4. Adolf Brandenburger, Gnesen, | 11. Bruno Riek, Czarnikau, |
| 5. Leo v. Czarlinski, Hohensalza, | 12. Hermann Welke, Schneidemühl, |
| 6. Simon Davidsohn, Hohensalza, | 13. Leopold Zobel, Bromberg, |
| 7. Paul Gehhaar, Rafel, | 14. Gustav Zschalig, Prinzenthal. |

Sachauschuß für den Kartoffel-, Futtermittel- und Düngemittelhandel.

(4. Sachauschuß.)

- | | |
|--|---|
| 1. J. Schweriner, Schneidemühl, Vorsitzender, | 8. Karl Freudenthal, Hohensalza, |
| 2. Martin Friedländer, Bromberg, stellv. Vorsitzender. | 9. Otto Hansel, Bromberg, |
| 3. Hans Best, Schneidemühl, | 10. Julius Jacob Lewin
i. J. M. Lewin, Schloß Filehne, |
| 4. Ferdinand Bigalke, Kolmar i. P., | 11. Jsaak Kax, Wongrowiz, |
| 5. Emil Dahmer, Bromberg, | 12. Albert Swiderski, Gnesen, |
| 6. Leo Davidsohn, Hohensalza. | 13. Julius Tilsiter, Bromberg, |
| 7. Max Eichler, Tremessen, | 14. (Hermann Fleck, Rafel), verstorben. |

Sachauschuß für Getreidehandel und Mühlenindustrie.

(5. Sachauschuß.)

- | | |
|---|-------------------------------------|
| 1. L. Bärwald, Rafel, Vorsitzender, | 7. David Fzig, Rafel, |
| 2. J. Schweriner, Schneidemühl, stellv. Vorsitzender, | 8. Knauer, Bromberg, |
| 3. Willy Bärwald, Bromberg, | 9. Isidor Kallmann, Argenau, |
| 4. Heimann Chaim, Znin, | 10. Siegfried Segall, Wongrowiz, |
| 5. Heymann Dobrzynski, Hohensalza, | 11. Heinrich Seligsohn, Samotschin, |
| 6. Adolf Fuß, Bromberg, | 12. Albert Swiderski, Gnesen, |
| | 13. Justus Bierold, Hohensalza. |

Ständige Kommission für das Verkehrswesen.

(6. ständige Kommission.)

- | | |
|--|--------------------------------------|
| 1. J. Moses, Bromberg, Vorsitzender, | 6. Paul Hoffert, Uch, |
| 2. S. Salomonsohn, Hohensalza, stellv. Vorsitzender, | 7. Moriz Jaks, Rafel, |
| 3. Alfred Finger, Wongrowiz, | 8. Joseph Josephsohn, Crone a. Br., |
| 4. Leo Flatauer, Filehne, | 9. Markus Penjer, Czarnikau, |
| 5. David Herrmann, Rafel, | 10. Richard Pfishner, Gnesen, |
| | 11. Hermann Waldstein, Schneidemühl, |

12. Eduard Rosenberg, Hohensalza,
13. Max Rosenthal, Bromberg,
14. Ludwig Schulz, Bromberg,

15. W. Wirtschaft, Bromberg,
16. (Felix Püchler, Bromberg), verstorb.

Mitglieder der ständigen Kommission für Handel und Gewerbe, insbesondere den Kleinhandel.
(7. Kommission.)

- | | |
|---|---------------------------------------|
| 1. W. Rosengarten, Schneidemühl,
Vorsitzender, | 9. Bronislaus Mnichowski, Mogilno, |
| 2. Carl Pauls, Bromberg, stellv. Vor-
sitzender, | 10. Albert Maas, Filehne, |
| 3. Johannes von Broedere, Erin, | 11. Adolf Dsinski, Crone, |
| 4. Hermann Casparh, Czarnikau, | 12. Wladislaw Pajzderski, Wrottschen, |
| 5. Max Eichler, Tremessen, | 13. Roman Strzhyzewski, Znin, |
| 6. Wazlaw Feigel, Labischin, | 14. Gustav Strohmann, Kolmar i. P., |
| 7. Carl Lehmann, Wongrowitz, | 15. Leo Schmul, Janowitz, |
| 8. Albert Lenk, Argenau, | 16. Jan Wojewodzki, Pafosch, |
| | 17. Hermann Weile, Schönlanke. |

Beeidigte und öffentlich angestellte Handelsfachverständige.

I. Bücherrevisoren.

Carl Bed, Bromberg,
Otto Doerfel, Bromberg,
Albert Fahnke, Bromberg,
Isidor Fromm, Gnesen,

Oskar Bauer, Rafel (Nebe),
Friedrich Wilhelm Ricklaus, Rafel,
Gustav Dreier, Schneidemühl,
Max Eichler, Tremessen.

II. Probenehmer für Rohzucker und Melasse.

Rudolf Panknien, Amsee,
Adolf Pfeiler, Argenau,
Curt Brüche, Bromberg,
Heinrich Vogt, Bromberg,
Franz Mikietynski, Friedrichshöhe
(Kr. Wirß),
Oskar Haß, Gnesen,
A. v. Janowski, Gnesen,
A. Thiel, Gnesen,
Wilh. Möbel, Hohensalza,

C. Lüttich, Hohensalza,
M. Scherle, Kruschwitz,
Oskar Bauer, Rafel,
Heinrich Fischer, Pafosch,
Wilhelm Galow, Seeheim,
Hugo Gehrke, Großendorf (in Thorn III
wohnhaft),
Paul Fleischer, Znin,
Carl Pilaski, Znin.

III. Handelsmakler.

Adolf Fuß, Bromberg,

IV. Wäger.

Heinrich Vogt, Bromberg,
Otto Schmidt, Bromberg,

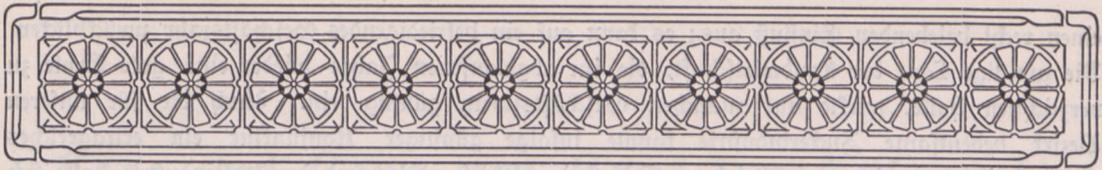
F. W. Ricklaus, Rafel,
Adam Pesalski, Rafel.

V. Sachverständiger für Holz.

Albert Weber, Bromberg.

VI. Dispatcheur.

W. Wirtschaft, Bromberg.



Einleitung.

Das Jahr 1909 läßt sich in bezug auf die allgemeine Wirtschaftslage wie das Vorjahr in zwei deutlich von einander unterscheidbare Teile zerlegen. In der ersten Jahreshälfte war eine einheitliche Tendenz nicht zu erkennen; es war eine Zeit der Stagnation; genau wie im Jahre 1908 herrschte volle Ungewißheit darüber, ob der Tiefstand der Konjunktur bald überwunden sein, oder noch weitere Rückschritte zu erwarten wären; in der zweiten Jahreshälfte dagegen bewegte sich die Haupttendenz merklich in der Richtung einer Besserung der allgemeinen Lage und des Aufschwungs der wirtschaftlichen Entwicklung, so daß das Jahr 1909 mit der Hoffnung auf eine kräftigere Erholung und Gesundung des Wirtschaftslebens im Jahre 1910 abschloß.

Als hemmende Einflüsse machten sich in den ersten Monaten namentlich Befürchtungen auf dem Gebiete der auswärtigen Politik, hervorgerufen durch die Verhältnisse auf dem Balkan, geltend, dann aber wirkte über ein halbes Jahr lähmend die Ungewissenheit über die Gestaltung der Finanzreform und den Einfluß, den sie auf Handel und Industrie ausüben würde. Als sich dann herausstellte, daß die im vorigen Jahresbericht hervorgehobenen Befürchtungen einer einseitigen Belastung von Handel, Gewerbe und Industrie durchaus berechtigt gewesen waren, da fand der Unwille der betroffenen Kreise lebhaften Ausdruck in einer imposanten Kundgebung jener Versammlung vom 12. Juni 1909, in der der Hansa-Bund für Gewerbe, Handel und Industrie gegründet wurde. Unsere Handelskammer, die durch ihre bisherige Betätigung stets bewiesen hat, daß sie den Wert einer gesunden ertragreichen Landwirtschaft und ihre hervorragende Bedeutung für die Volkswohlfahrt in vollem Maße zu würdigen weiß, zögerte keinen Augenblick, sich dem Hansa-Bunde anzuschließen, denn nicht dem Kampfe gegen die Landwirtschaft, sondern der Ausrottung von Auswüchsen, der Beseitigung einseitiger Belastung von Gewerbe, Handel und Industrie dient diese Organisation. Es kann nicht ausbleiben, daß infolge der eingetretenen Überbürdung dieser Erwerbsstände die Steuererträge hinter den Erwartungen zurückbleiben werden, so daß der Vorlage des Jahres 1909 in nicht zu fernem Zeit eine neue folgen muß. Hier wird es Aufgabe des Hansa-Bundes sein, mit dem vollem Gewicht seiner Kraft einzusetzen und den Forderungen der Gerechtigkeit zum Siege zu verhelfen. Zweifellos ist das Ereignis der Gründung des Hansa-Bundes das bedeutendste des Jahres 1909 und es berechtigt zu der Hoffnung, daß fortan Gewerbe, Handel und Industrie eine bessere Würdigung und Berücksichtigung ihrer Interessen durch Gesetzgebung und Verwaltung erfahren werden als bisher.

Bei dem geschilderten Mangel einer einheitlichen wirtschaftlichen Tendenz im Jahre 1909 kann es nicht wunder nehmen, daß auch die einzelnen Gewerbe sich in sehr verschiedener Lage befanden. Der das ganze Jahr hindurch flüssige Geldstand übte auf das Bankgeschäft

einen recht belebenden Einfluß aus; es kann auf ein befriedigendes Geschäftsjahr zurückblicken. Die günstige Lage der Landwirtschaft, die im abgelaufenen Jahre wieder eine gute Ernte zu verzeichnen hatte, wirkte auf manchen Geschäftszweig günstig ein. Auch die für unseren Bezirk bedeutsame Zuckerindustrie konnte infolge günstiger Konjunktur ein ertragreiches Geschäftsjahr verzeichnen. Auf dem Gebiete des Holzhandels und der Holzindustrie hatte sich ein intensiver Reinigungsprozeß vollzogen, dem erfreulicherweise keine Firma des Bezirks zum Opfer fiel, der aber doch wesentlich dazu beitrug, eine Besserung der Lage dieses seit mehreren Jahren daniederliegenden Geschäftszweiges herbeizuführen. Auch in manch anderen Geschäftszweigen zeigten sich deutlich Anzeichen einer Gesundung unter Ausmerzung schwächerer Existenzen.

Die Gewerbe hingegen, welche in erster Linie von der Finanzreform betroffen wurden, waren zumeist in einer recht üblen Lage. Wo es die Natur des Artikels gestattete, fand zwar vor Inkrafttreten des Steuergesetzes ein recht lebhaftes Geschäft statt, so namentlich in der Tabakbranche; aber ihm folgte dann auf lange Zeit hinaus völlige Geschäftsstille. In einer ganz besonders schwierigen Lage befand sich das einst blühende Brauergewerbe. Obgleich schon ohnehin seit Jahren infolge der Antialkoholbewegung ein dauernder Rückgang des Bierkonsums statistisch nachweisbar ist, wurde das Gewerbe mit einer Steuer belegt, die eine empfindliche weitere Einschränkung des Verbrauchs zur Folge haben mußte. Schonungslos überließ man nicht nur dem Gewerbe die Sorge, wie es die Last auf den Konsum abwälzen konnte, sondern setzte solchen Bestrebungen noch den heftigsten Widerstand entgegen. Im Brauergewerbe wird daher die Wirkung der Steuergesetzgebung am deutlichsten in die Erscheinung treten. Nur dort, wo das Gewerbe fest geschlossen zusammenstand, war teilweise eine Abwälzung der Lasten auf den Verbrauch möglich.

Die Versteuerung aller möglichen Artikel, welche das Jahr 1909 namentlich dem Mittelstand brachte, wird erst in der Folgezeit voll zur Wirkung gelangen. Er kann aber diese Lasten nur dann tragen, wenn seine Produktivkraft durch weise Maßnahmen gehoben wird. Pflicht der Regierung ist es daher, mehr denn je alles zu tun, was sie zur Förderung von Gewerbe, Handel und Industrie zu leisten vermag. Hierzu gehört in erster Linie Förderung des Verkehrs, Beschleunigung des Ausbaues der bereits beschlossenen Wasserstraßen und Eisenbahnen, Schaffung neuer Verkehrslinien, Verbesserung der Fahrpläne, Ermäßigung der Frachten, Einführung des Staffeltarifs auch im Personenverkehr, Ermäßigung der Fernspreckgebühren etc. und weitgehende Berücksichtigung anderer auf diesem Gebiete liegender Wünsche. Eine falsche Sparsamkeit an dieser Stelle wäre durchaus verkehrt und müßte Handel, Gewerbe und Industrie weitere Schädigungen zufügen. Wir haben in Jahresberichten, in Eingaben und Denkschriften alles, was in dieser Hinsicht bezüglich unseres Bezirks geschehen kann, bereits des öfteren so eingehend dargelegt, daß sich eine nochmalige Wiederholung erübrigt.

Die Grundlagen des Wirtschaftslebens unseres Bezirks — das hat sich wieder deutlich in den letzten schweren Jahren gezeigt — sind gesund und beruhen auf Arbeitsamkeit und Tüchtigkeit der erwerbstätigen Bevölkerung, darum haben sie auch gegenüber allen Anstürmen standgehalten. Deshalb wollen wir auch den Kleinmut bannen und von der Zukunft die Hinwegräumung der noch vorhandenen Schranken und Hemmnisse und damit eine noch günstigere Weiterentwicklung unseres Bezirks erwarten.

Lage und Gang von Handel und Gewerbe nach Einzelberichten der Interessenten.

Für diese Berichte übernimmt die Handelskammer keine Verantwortung.

I. Landwirtschaftliche Rohprodukte und Fabrikate, insbesondere Nahrungs- und Genussmittel.

Getreidehandel.

In den Monaten Januar bis März 1909 war das Geschäft sehr ruhig, der Umsatz mäßig und der Nutzen außerordentlich gering, es war nach dem lebhaften Geschäft des Herbstes 1908 ein ausgesprochener Rückschlag eingetreten. Im Frühjahr 1909 hat sich dann, zum Teil veranlaßt durch das sehr ungünstige Wetter, eine sehr feste Stimmung entwickelt, der Umsatz wurde lebhafter und die Läger konnten allgemein mit sehr gutem Nutzen geräumt werden. In den Sommermonaten stockte das Geschäft dann völlig, weil die Vorräte fast aufgebraucht waren und bei den abnorm hohen Preisen das Geschäft sich auf den kleinen Umsatz im Lokalverkehr beschränken mußte.

Weizen. Die Weizenernte war wesentlich besser, als man zunächst angenommen hatte, doch zeigte sich für außerordentlich gute Qualitäten lebhafte Nachfrage zum Export nach Böhmen, zum Teil auch über Neufahrwasser, so daß bei guten Preisen ein stotzes und befriedigendes Geschäft möglich war. Im übrigen hat der Preisstand des Weizens sehr bald nachgeben müssen, da sich der Durchschnittserdruß doch höher gestaltete, als die ursprünglichen Schätzungen befürchten ließen und so hat beim Beginn des Herbstes langsam, aber stetig der Weizenstand eine Verminderung

erfahren, was zur Folge hatte, daß die Läger sich anhäuften, da nutzbringend diese Frucht nicht abzusetzen war.

Roggen. Die neue Ernte wurde zunächst allgemein sehr ungünstig beurteilt und die Preise setzten noch recht hoch ein. Hier war im Herbst noch Gelegenheit gegeben, mit verhältnismäßig kleinem, aber sicherem Nutzen Ware umzusetzen, indessen die Befürchtungen, welche die Erntestatistik bezüglich der geernteten Mengen aussprach, machte die Händler kopfscheu und veranlaßte sie, ihre Läger in spekulativer Absicht zu vergrößern. Nachdem indessen das Ausland seine Forderungen erheblich reduzierte und es sich herausstellte, daß auch hier im Inlande die Erntemengen die Ergebnisse einer Durchschnittsernte weit übertrafen, erfuhr die Preise einen erheblichen Rückgang und so kam es, daß die Händler, die den Anschluß eines rechtzeitigen Verkaufs versäumten, an ihren Lägern eine erhebliche Einbuße erlitten.

In ähnlicher, wenn auch nicht so schroffer Weise wie bei Roggen zeigte sich die Situation auf dem **Hafer**markte. Auch hier traten wir im Spätherbst in eine rückgängige Bewegung ein und auch bei diesem Cereal konnte der Zwischenhandel nur verlustbringend arbeiten. Hafer, der in hiesigem Distrikt verhältnismäßig wenig angebaut wird, wird überdies in der Hauptsache nur von den Proviantämtern aufgenommen, und da diese den Produzenten vor dem Händler bevorzugen, blieb dieser Artikel für den Handel fast ohne Bedeutung.

Ein vollständiger Ausfall ist bei dem diesjährigen **Gerstegeschäft** zu verzeichnen. Hier

trat der Umstand verhängnisvoll in die Erscheinung, daß unsere heimischen, sonst so beliebten Gerstensorten durch Kälte und trockene Witterung in ihrer Entwicklungsperiode starke Einbuße an ihrer Keimkraft erlitten und daher den sonst so schlanken und leicht zu bewerkstelligenden Absatz an die Mälzereien des Westens erschwerten. Nur ausgesucht gut geerntete und durch die Farbe verlockende Qualitäten fanden zu angemessenen Preisen Abnehmer, doch fällt deren Menge unerheblich ins Gewicht, weil der weitaus überwiegende Prozentsatz diese Bedingungen nicht erfüllen konnte und, wenn überhaupt, nur bei großen Konzessionen im Preise abzusehen war. Dazu kam die außerordentlich ungünstige Lage der Brauindustrie, verschärft durch die neue Gesetzgebung. Dem Gerstengeschäft haben diese Umstände schwere Verluste zugefügt, es ist seit Jahren nicht so schlecht gewesen und erhebliche Kapitalien dürften hierbei verloren gegangen sein.

Mühlenindustrie.

Nach einer Knappheit im Getreideangebot, welche ein Anziehen der Preise für Rohprodukt und Fabrikate zur Folge hatte, traten bei Erntebeginn erhebliche Preisrückgänge ein, die verlustbringend für diejenigen Mühlen wurden, deren Lagerbestände aus vorjähriger Ernte noch beträchtlich waren, was fast allgemein der Fall gewesen ist. Die Ernte war eine gute. Speziell unsere Gegend brachte tadellose Qualitäten. Namentlich war dies der Fall hinsichtlich des Weizens. Das Angebot in diesem Artikel blieb deshalb ein dauernd reges und wenn auch dafür stets Preise angelegt werden mußten, welche den Berliner Notierungen gleichkamen, ja, diese manchmal überschritten, ermöglichten die schönen, eine größere Ausbeute sichernden Qualitäten doch ein lohnendes Geschäft in Weizenmehlen, auch nach Berlin, wo unsere Fabrikate wegen ihrer vorzüglichen Backfähigkeit und Weiße andauernd gefragt waren und mit Aufgeld gehandelt wurden. Das Weizenmehlgeschäft

gestaltete sich demnach als befriedigendes und unsere Werke konnten bei Tag- und Nachtbetrieb kaum den Ansprüchen der Käufer genügen.

Das Roggenmehlgeschäft muß indeß als ein dauernd unbefriedigendes bezeichnet werden. Zwar stand die Roggenernte Deutschlands in der Menge der vorjährigen nach, indes verfügte der Westen und Süden in diesem Jahre über verhältnismäßig ebenso reichliche Zufuhren, wie wir im Osten, und es trat der seltene Fall ein, daß Roggen in West- und Süddeutschland nicht teurer einstand, als hier bei uns. Das hatte seinen Grund in dem Exportbedürfnis Danzigs, das größere Mengen schweren Roggens von uns zu hohen Preisen wegzog. Auch in Berlin blieb diese Brotsfrucht dauernd billig angeboten. Dort beeinflusste den Markt minderwertiger pommerscher u. mecklenburger Roggen, der, billig erhältlich, mit besserem pommerschen Gewächs gemischt, zur Andienung und Vermahlung kam. Der Osten ist mit seinen Roggenmehlen auf Berlin und die weiter westlichen Märkte angewiesen und da dort die Preise unrentabel blieben, stockte von hier aus der Absatz, und das Wenige was gehandelt wurde, ließ keinen Nutzen.

Die Grüz- und Graupenfabrikation lag ebenfalls danieder. Der früher lebhafte Export dieser Branche nach Nordamerika, Schweden und Rußland wurde verhindert von derjenigen Zeitperiode ab, die durch den Abschluß der Handelsverträge gekennzeichnet wird. Die seitdem bestehenden Prohibitivzölle machten jeden Export nach diesen Ländern unmöglich und zwangen die deutschen Graupenmühlen mehr als seither, den inländischen Markt aufzusuchen. Die durch den Absatzmangel hervorgerufene Überproduktion zeitigte einen Konkurrenzkampf der großen Mühlen untereinander und demzufolge billige Preise. Die westlichen Großmühlen suchen deshalb die hiesigen Absatzgebiete auf und schränken unsere Bewegungsfreiheit ein, zwingen uns auch, billig und ohne Nutzen zu verkaufen, um den Betrieb der Graupenmühlen nicht ganz ruhen lassen zu müssen.

Im allgemeinen waren bisher die Geschäftsergebnisse als befriedigende nicht zu bezeichnen und das finanzielle Resultat dürfte hinter demjenigen des Vorjahres zurückstehen.

Der Umsatz war nicht geringer wie im Vorjahr. Unsere Hauptabsatzgebiete sind Berlin, Rheinland-Westfalen, Danzig. Der Verkauf findet direkt statt, soweit die Provinz in Frage kommt, sonst durch Agenten. Am Exporthandel beteiligen sich die hiesigen Mühlen nicht.

Weizen und Roggen standen vom Inland in genügenden Mengen zu etwas erhöhten Preisen, wie im Vorjahr, zur Verfügung. Gerste bezog man billiger wie inländische aus dem benachbarten Polen.

Bei gleichen Arbeitslöhnen war die Anzahl der Arbeiter ungefähr dieselbe, wie im Vorjahr.

Kartoffelhandel.

Die Kampagne 1908/09 fand in den Stärkefabriken ein recht frühes Ende, ja, so früh, wie es kaum in früheren Jahren zu beobachten war. Bereits bis Mitte Januar waren sämtliche Kartoffeln den Stärkefabriken abgeliefert, so daß für diese Fabriken nur eine sehr kurze Kampagne in Frage kam. Hervorgerufen wurde diese kleine Kampagne durch den im Oktober 1908 so plötzlich und so furchtbar früh eingetretenen scharfen Frost. Sämtliche Landwirte hielten nun mit dem Verkauf noch verfügbarer Kartoffeln zurück, so daß sich auch im Frühjahr 1909 ein großer Bedarf an Saatkartoffeln bemerkbar machte. Es war des öfteren zu beobachten, daß Landwirte ihren ganzen Bedarf an Pflanzkartoffeln kaufen mußten.

So wenig erfreulich auch die letzte Kampagne war, mit um so besseren Aussichten nahte die neue Kampagne. Die zu Beginn des September unternommenen Informationsreisen zeigten bereits, daß auf eine ziemlich gute Kartoffelernte zu rechnen war und je weiter diese Informationsfahrten fortgesetzt wurden, um so mehr wurde obige Annahme bestärkt. Die Ernte entsprach den gehegten Erwartungen

und da der Stärkegehalt ein recht guter war, so wurde der Einkauf wesentlich erleichtert.

Die Stärkefabriken begannen den Einkauf mit einem recht guten Preise. Dieser hielt sich auch trotz des sehr starken Angebotes von Kartoffeln bis Anfang November. Dann machte sich eine kleine Rückwärtsbewegung im Preise bemerkbar. Nach allem vorher Gesagten ist in der Kampagne 1909/10 auf einen ziemlich großen Umsatz zu rechnen, so daß mit Bestimmtheit auf eine der größten Kampagnen zu rechnen ist.

Stärke- und Stärkezucker-Industrie.

Der Ertrag der vorjährigen Kartoffelernte war verhältnismäßig gering, sowohl an Menge wie an Stärkegehalt. Ein großer Teil der Kartoffeln wurde durch unerwartet frühen Frost gegen Ende Oktober noch auf dem Felde überrascht und verdorben. Von Mitte Januar 1909 ab waren Kartoffeln daher überhaupt nicht mehr zu kaufen.

Der Betrieb der Stärkefabriken konnte bei weitem nicht ausgenutzt werden. Das Rohmaterial reichte nur zu einer kleinen Winterkampagne, so daß die Aufarbeitung der Rückstände schon Ende Februar beendet war. Die Sirupfabrik war hingegen den größten Teil des Jahres im Betrieb.

Die Geschäftsabschlüsse ließen sich zuerst regelrecht an, leider wurden aber von einer Vereinigung von Stärke- und Stärkezuckerfabriken — angeblich gegründet zur Hebung der Preise — diese in unverantwortlicher und grundloser Weise geworfen zum Schaden der Fabriken, selbst der Landwirtschaft und des gesamten Stärkegewerbes. Erst im Frühjahr, als die durch den Oktoberfrost angerichteten enormen Schäden immer klarer in die Erscheinung traten und die Aussichten auf eine Nachkampagne vollständig schwanden, erfuhren die Preise für Kartoffelfabrikate, gestützt durch die feste Haltung im Getreidemarkt, eine Aufwärtsbewegung von einigen Mark, so daß Fabriken, die sich der Preisschleuderei im Herbst

nicht angeschlossen haben, noch hübschen Gewinn erzielen.

In hiesiger Gegend übertrifft die diesjährige Kartoffelernte die vorhergegangene bedeutend in bezug auf Menge und Stärkegehalt. Trotzdem haben Kartoffeln einen verhältnismäßig guten Preis. Billige Fabrikpreise, auf die die Verbraucher für die neue Kampagne rechneten und in deren Erwartung sie ihre Einkäufe für den Rest der alten Kampagne auf das geringste Maß beschränkten, waren nicht erreichbar.

In dem außerordentlich starken Bedarf fanden die Preise eine starke Stütze, daneben aber auch in der geringen holländischen Kartoffelernte, die den deutschen Kartoffelfabrikanten ermöglicht, auf dem Weltmarkte mit den holländischen wieder erfolgreich in Wettbewerb zu treten.

Futter- und Düngemittel.

Futtermittel. Das Geschäft in Futtermitteln hatte vom Anfang des Jahres 1909 bis zum Eintritt der neuen Ernte fast die gleiche Entwicklung wie das Getreidegeschäft, namentlich im Spätfrühjahr war infolge des andauernd kalten Wetters das Geschäft ungewöhnlich lebhaft und lohnend. Seit Eintritt der neuen Ernte ist das Futtermittelgeschäft dagegen recht unbefriedigend gewesen. In erster Reihe stockte der Absatz in Kleie usw. vollständig, weil die Landwirte genötigt waren, die schwer verkäufliche Gerste selber zu verfüttern. Andererseits waren diverse Ölkuchensorten, insbesondere Sonnenblumenkuchen, Baumwollsaatmehl, infolge schlechter Ernte außergewöhnlich teuer, so daß der Verbrauch in diesen Artikeln sehr beschränkt werden mußte. Immerhin wurde an den diversen Sorten Ölkuchen verhältnismäßig gut verdient, während Kleie vielfach unter Einkaufspreis fortgegeben werden mußte.

Melassefutter und Ölkuchenehl. Der Absatz für Ölkuchenehl und Melassefutter gestaltete sich in den ersten Monaten bis Mai recht günstig. Die Sendungen von Rußland kamen pünktlich an, Bedarf war vor-

handen, die Preise bewegten sich nach oben. In Melassefutter wurden neue Geschäfte durch außergewöhnlich hohen Preisstand der Melasse fast gar nicht getätigt. Nachdem die alten Schlüsse erledigt waren, wurde der Absatz dann auch speziell in Melassefutter recht schlecht und hielt sich während des ganzen Jahres auf dieser schlechten Basis.

Das letzte Vierteljahr brachte infolge der Mißernte in Sonnenblumen sehr große Ausfälle, weil die Sonnenblumenkuchen entweder gar nicht geliefert wurden oder an Gehalt an Fett und Protein so gering gewesen sind, daß große Differenzen und Unannehmlichkeiten mit den Empfängern zu bestehen waren.

Melasse hat im Preise immer noch nicht nachgegeben und das Geschäft in Melassefutter dürfte immer mehr zusammenschrumpfen, wenn die Preise nicht bald den normalen Stand erreichen.

Düngemittel. Der Umsatz in Düngemitteln war im ganzen wohl etwas größer als im Vorjahre, der Nutzen dagegen noch mehr gedrückt als bisher. Daß das Geschäft so unlohnend geworden, ist in der Hauptsache auf die Tätigkeit der Genossenschaften zurückzuführen, welche, zum Teil mit staatlicher Subvention und Protektion, das Geschäft in immer größerem Umfange an sich ziehen und das an sich ziemlich einfach liegende Geschäft selbst mit dem allerkleinsten Nutzen machen, während andererseits die Genossenschaften seitens des Kalifornikats ganz ungewöhnliche Bevorzugungen genießen und die Ware zu Preisen bekommen, die für den Händler selbst bei größtem Bedarf ausgeschlossen sind.

Sämereien und Saaten.

Das Sämereiengeschäft pro 1909 kann als ein recht gutes bezeichnet werden, namentlich war der Verlauf der zweiten Hälfte des Geschäftsjahres besonders lohnend.

In Klee saaten ließ die einheimische große Ernte in Rotklee, Schwedischklee und Wundklee nur einen geringen Verbrauch befürchten. Das Angebot war ein ganz be-

deutendes, doch stand wider Erwarten demselben auch ein erheblicher Bedarf gegenüber. Außerdem hatten die Preise einen so niedrigen Stand eingenommen, daß sie zu Spekulationskäufen ermunterten. Ein lebhafter Bedarf war auch in Gelbklee, Inkarnatklee, Bokharaklee, Schotenklee und Luzerne zu decken.

Sehr günstig verlief das Geschäft in Grassaaten. Trotz der hohen Preise für die besseren Kulturgräser, wie Knaulgras, Wiesen-schwingel, Wiesenfuchschwanz, Fioringras, Kammgras usw., war der Bedarf ein sehr großer; bei Schluß der Saison wurden die Läger bei fortgesetzt steigenden Preisen meistens geräumt. In den Hauptsorten, wie Englisch und Italienisch Raygras, Timothy, Schaf-schwingel, war ebenfalls ein großer Umsatz mit gutem Nutzen.

Auch in Futterkräutern entwickelte sich ein flottes Geschäft. Der Hauptartikel Serradella, der anfangs der Saison mit 13—15 *M* pro Ztr. einsetzte, wurde schließlich mit 20 *M* und darüber bezahlt; auch hier dürften alle Vorräte ausverkauft sein. Desgleichen waren Rummel, Senf, Spörgel, Zuckerhirse begehrte Artikel, ebenso Pferdezahl-Mais.

Das Hauptinteresse nahm in diesem Jahr Eckendorfer Runkelsamen in Anspruch. Die Ernte darin war nur klein, außerdem stellte es sich heraus, daß die Stecklinge für das nächste Jahr stark gelitten hatten, so daß auch die Aussichten der künftigen Ernte ungünstig waren. Die Preise gingen von 30 *M* pro Ztr. sprunghaft in die Höhe und notierten schließlich 56 *M* pro Ztr. Vorräte wurden überall geräumt. Dementsprechend gingen auch in diesem Jahre die anderen Sorten Runkeln stärker, ebenso waren Möhren und Wruken in allen Sorten stark begehrt und meistens ausverkauft.

Der strenge Winter mit seinen reichlichen Schneefällen ließ annehmen, daß die Winter-saaten, namentlich Weizen, stark gelitten hatten und sogar ausgefroren sein würden. Glücklicherweise hat sich diese Annahme nicht bestätigt und sind nur stellenweise Schäden aufgetreten. Der

Bedarf in Sommergetreide, namentlich in den besseren Originalsaaten, war ein ganz bedeutender, und Sommerroggen, Sommerweizen, Gerste und Hafer wurden zu steigenden Preisen flott gehandelt. Ebenso erzielten Wicken, Peluschken, Pferdebohnen, Erbsen, Lupinen schlanken Absatz.

In der zweiten Hälfte des Jahres belebte sich das Geschäft ganz besonders. Die anhaltend nasse und kalte Witterung des Sommers hat auf die Samenentwicklung sehr ungünstig eingewirkt, und ließ für viele Sorten, wie Gelbklee, Weißklee, Rotklee, Luzerne, Grassamen, Runkeln, Möhren usw., eine Mißernte befürchten. Die Preise gingen rapide und sprunghaft in die Höhe, und die noch vorhanden gewesenen Läger wurden mit gutem Nutzen zu Spekulationszwecken ausverkauft. Für die nächste Frühjahrssaison ist ein bedeutender Bedarf zu decken und ein recht lebhaftes Geschäft zu erwarten.

Kunst- und Handelsgärtnerei.

Das Geschäft in Blumen- und Pflanzendekorationen für Festlichkeiten war im Winter nur sehr mäßig. Dagegen war der Absatz an Pflanzen, Blumen und Sträuchern im Frühjahr gut. Im Sommer trat die übliche Geschäftsstille ein und hielt bis in den Herbst, länger als sonst, an.

Das Herbstgeschäft in Blumenbinderei und Topfpflanzen war gut, aber der Absatz in Bäumen und Sträuchern sehr gering. Die Ursache hierfür war hauptsächlich die kolossale Dürre, die größere Anpflanzungen unmöglich machte. Aus diesem Grunde mußten selbst eingegangene Aufträge unerledigt bleiben und für das nächste Frühjahr vornotiert werden.

Mißfällig aufgenommen wurde die ca. achtfache Erhöhung der Jahresbeiträge für die Landwirtschaftliche Berufsgenossenschaft, zumal dieselben nicht nur für das Jahr 1908, sondern auch für die Jahre 1906 und 1907 nachträglich eingezogen wurden und zwar nur von denjenigen Gärtnereien, die ihren Sitz im Stadtkreise Bromberg haben. Die im Land-

freise befindlichen Gärtnereien sind davon nicht betroffen worden.

Da Unfälle im Gärtnereibetriebe eine Seltenheit sind, weil gefährliche Maschinen, wie solche in der Landwirtschaft gebräuchlich, nicht benutzt werden, so war den Beteiligten diese auffallende Erhöhung der Beiträge unerklärlich.

Bierbrauerei und Mälzerei.

Die beiden Monate April und Mai waren der Temperatur und den Witterungsverhältnissen nach noch zu den Wintermonaten zu rechnen, so daß auf das Sommergeschäft nur noch 4 Monate verblieben. Obgleich im Durchschnitt in der Witterung nicht ungünstig, waren doch lange Perioden tropischer Dürre mit wochenlangem Regen abwechselnd dem Bierkonsum nicht förderlich. Keiner Brauerei im Bezirk gelang es, den durch den schier endlosen Winter und seinen Begleiterscheinungen hervorgerufenen Minderabsatz einzuholen. Auch die Sommermonate erreichten kaum normale Absatzziffern. Die bis zum 15. Juli herrschende Unsicherheit in betreff der Brausteuergestaltung ließ auch keine Unternehmungslust aufkommen. Als dann endlich nach fast neunmonatlicher schwerster Beunruhigung sämtlicher am Braugewerbe interessierter Kreise das Brausteuergesetz vom 15. Juli 1909 herauskam, sah man ein Gesetz, welches trotz aller Petitionen seitens des leidtragenden Braugewerbes nur einseitig das fiskalische Interesse wahrt. Unter der beruhigenden Verheißung, daß dieses Gesetz eine Konsumsteuer vorsehe, welche also auf die breiten Massen abgewälzt werden solle, wurden dem Gewerbe der Norddeutschen Brausteurgemeinschaft allein 100 Millionen Mark neue Steuern aufgebürdet, ohne daß gesetzlich ein gangbarer Weg zur wirklichen Abwälzung derselben vorgesehen worden ist. Durch Sonderinteressen einiger Gruppen von Brauereien war in letzter Stunde die Einigkeit im Braugewerbe gestört und der Reichstag überließ dem Gewerbe nur den Weg der Selbsthilfe. Noch in allerletzter Stunde wurde eine in geradem Sinne als

Produktionsschutz aufzufassende Bestimmung in das Gesetz hineingeslickt, dahin lautend, daß neu erstehende Brauereien einen 50 % Steuerzuschlag, später 25 % zu zahlen hätten.

Diese Bestimmung ist belanglos, weil ja jede noch so kleine bestehende Brauerei von interessierten Konsortien aufgekauft und ausgebaut werden kann, um dann durch genossenschaftliche Beteiligung von Gastwirten jede Steuerabwälzung zu hintertreiben. Wenn hiervon noch nicht in erheblichem Maße Gebrauch gemacht ist, so dürfte es nur an der allgemeinen rückläufigen Konjunktur im Braugewerbe liegen. Die seit Jahren durch Zölle auf Gerste und Futtermittel, durch höhere Kohlenpreise, stetig steigende Löhne usw. aufgehäuften Mehrkosten für die Brauereien verlangten dringend seit längerer Zeit eine Aufbesserung der durch unsinnige Konkurrenz unrentabel gewordenen Bierpreise, welche nur hinausgeschoben worden war, angesichts der neuen Brausteuererhöhung. Als deren Sätze mit einer Mehrbelastung von Mk. 10,00 für einen Doppelzentner Malz und Aufhebung der Steuerfreiheit für Zucker festgesetzt waren, und in den Reichstagsverhandlungen anerkannt war, daß Mittel- und Kleinbrauereien aus einem Doppelzentner Malz nur ca. 4 hl konsumfähiges Bier herstellen können, war der Steuermehranteil für 1 hl Bier auf Mk. 2,50 festzulegen. Obwohl die oben erwähnten Mehraufwendungen sehr reichlich einen Aufschlag von weiteren Mk. 4,00 und darüber per 1 hl rechtfertigten, einigten sich die Brauereien von Bromberg und den Nachbarorten und angrenzender Gebiete nach Anhörung der hiesigen Gastwirtsvereinigungen auf einen Gesamtaufschlag von nur Mk. 5,00 für 1 hl Bier. Hierdurch ist der anderen Gegenden gegenüber erheblich billigere Bierpreis des hiesigen Gebiets ungefähr auf das gleiche Niveau der größeren Nachbarorte gebracht, und den Brauereien endlich Gelegenheit gegeben, wieder zu normalen Verdiensten zu gelangen, selbst wenn mit einem erheblichen Konsumrückgang gerechnet werden muß. Der

hier eingeleitete und teilweise auch von Unberufenen künstlich durch falsche Darstellungen geführte Bierkrieg dürfte aller Voraussicht nach nicht allzubedenkliche Formen annehmen, kann aber zu beträchtlichen Nachlässen der Brauereien führen.

Das beginnende Geschäftsjahr hat erfreulicherweise mit einer im ganzen Reiche fast gleichmäßig reichlichen Gerstenernte mit guten Qualitäten zu rechnen. Gute Gersten dürften gegen das Vorjahr um ca. Mk. 20,00 billiger einzukaufen sein. Die im Gegensatz zur Gerstenernte recht ungünstige Hopfenernte bringt nur geringe Mengen, teils auch abfallende Qualität zu erheblich teuren Preisen (über das Doppelte gegen das Vorjahr) an den Markt. Es fällt dieses aber nicht so ausgiebig ins Gewicht, weil in den Brauereien sehr erhebliche Mengen vorjähriger gut konservierter Hopfen vorhanden sind; im Durchschnitt nach berufenen Schätzungen bis zu $\frac{3}{4}$ des Jahresbedarfs.

Für die Malzfabrikation war das ablaufende Semester entsprechend den Verhältnissen im Brauereigewerbe noch ungünstiger, so daß allgemein mit erheblichen, nicht verkauften oder nicht abgeforderten Lagerbeständen gerechnet werden muß, welche nach Eröffnung der neuen Mälzereikampagne natürlich nicht unerheblich im Werte gedrückt werden.

Die allgemein abwartende Haltung im Braugewerbe läßt annähernde Schätzungen für die Zukunft nicht auskommen. Der gegenwärtig überall herrschende Pessimismus kann durch eine Belebung der allgemeinen Geschäftslage und namentlich auf dem Arbeitsmarkte gänzlich umgestaltet werden.

Spritzfabrikation.

Im Handel mit Spiritus und Spritz wurde die Geschäftslage während des Berichtsjahres hauptsächlich durch die Branntweinsteuerreform beeinflusst. Die Voraussicht einer bedeutenden Verteuerung des Trinkbranntweins regte die Destillateure zu einer umfangreichen Vorversorgung an, so daß der Absatz, zumal in den Monaten Juli/September, weit über

den regelmäßigen Bedarf stieg. Die hiesige Branntwein-Reinigungsanstalt konnte infolgedessen in dieser Zeit ihre Leistungsfähigkeit in vollstem Maße ausnutzen. Trotzdem war das Reinigungs-geschäft und die Spiritus-Lagerei weit weniger nutzbringend als in den Vorjahren, weil durch die seit dem 1. Oktober 1908 in Geltung befindlichen neuen Grundverträge mit der Spiritus-Zentrale die Bezüge der Spritzfabriken allgemein sehr erheblich herabgesetzt worden sind.

Seit dem 1. Oktober d. J. ist der Absatz an Trinkbranntwein enorm zurückgegangen, im wesentlichen infolge der starken Vorversorgung, doch wird auch für die Dauer infolge der bedeutenden Verteuerung mit einer starken Verminderung des Verbrauchs zu rechnen sein.

Bergällter (denaturierter) Branntwein zu brenn-gewerblichen und technischen Zwecken wurde dagegen vor wie nach der Steuererhöhung zu dem gleichen billigen Preise gehandelt. Man darf bezüglich dieses Artikels auch in Zukunft auf eine weitere Ausdehnung des Verbrauchs hoffen.

Destillation und Essigfabrikation.

Für das Destillations-gewerbe ist das Jahr 1909 ein unvergeßliches. Seit dem Jahre 1887, in welchem der große Verbrauchszoll von 70 Pf. auf den Liter Alkohol Gesetz wurde, ging zwar der Nutzen des Geschäfts stetig zurück, doch waren bisher immerhin die Verhältnisse noch erträglich. Die Jahre 1908 und 1909 beunruhigten die Destillateure mit dem Monopolespenst, welches endlich verschwand, um der Steuererhöhung von 55 Pf. pro Liter Platz zu machen.

Wenn auch die erhöhte Verbrauchsabgabe dem Monopol vorzuziehen und von zwei Übeln als das kleinere zu betrachten ist, so trifft sie im großen Teile die Destillateure. Diese werden jetzt mit einer größeren Kapitalanlage arbeiten, ihrer Kundschaft einen höheren Kredit einräumen müssen und der Nutzen wird hinter dem früheren Verhältnis weit zurückbleiben; dazu kommt noch, daß der Konsum entschieden zurückgehen wird.

Der Nutzen, den die Nachsteuer, welche 35 Pf. pro Liter reinen Alkohols betrug, den Destillateuren in Aussicht stellte, erwies sich bald illusorisch, denn die Zentrale hatte sofort nach Beschluß des Branntweinsteuergesetzes den Preis pro Liter um 10 Pf. erhöht, um ihn nach dem Inkrafttreten des Gesetzes um 20 Pf. fallen zu lassen; diejenigen also, welche sich mit Spiritus in großen Mengen versorgten, hatten durchaus keinen Vorteil davon; auch mußten die Vorräte von fertigen Likören genau nach ihrer Stärke nachversteuert werden.

Das Fruchtsaftgeschäft ist in diesem Jahre ein gutes zu nennen; die Frucht (in unserem Bezirk handelt es sich fast ausschließlich um Sauerkirschen) war in diesem Jahre besser und ergiebiger als im vergangenen Jahre.

Für die Spriteszigelfabrikation ist das Rohprodukt Spiritus im Jahre 1909 zu teuer geworden und da im Bromberger Regierungsbezirk das Konkurrenzprodukt Essigessenz viel Absatz findet, so war das Geschäft schleppend und unlohnend.

Tabak-, Zigarren- und Zigarettenfabrikation.

Die Nachfrage nach Zigarren war in der ersten Hälfte des Jahres ständig im Steigen begriffen, und wurde nach Annahme des neuen Tabaksteuergesetzes so groß, daß auch nicht annähernd alle Orders zur Lieferung bis zum Inkrafttreten des Gesetzes angenommen werden konnten. Aufträge zu den durch das neue Gesetz bedingten höheren Preisen waren aber vorher nicht zu erlangen. Der Verkauf gestaltete sich dann auch nach Inkrafttreten der neuen Steuer so schwierig, daß erhebliche Arbeiterentlassungen vorkamen.

Das neue Tabaksteuergesetz, das den ausländischen Rohtabak mit 40% vom Werte belastet, hat auf dem Tabakmarkt große Bewegung hervorgerufen. Durch den Wertzoll machte sich sofort nach Inkrafttreten eine besonders starke Nachfrage der Fabrikanten nach

billigen Tabaken bemerkbar, die schließlich dazu führte, daß diese Tabake enorm im Preise stiegen, wodurch eine verhältnismäßig große Belastung für die niedrigen Zigarrenpreislagen entstanden ist, das Gegenteil von dem, was das Wertzollgesetz bezwecken wollte.

Die hiesigen Fabriken decken ihren Bedarf an ostindischen Tabaken fast ausschließlich am Markt in Holland, westindische Tabake kaufen sie von den Tabakpflanzern auf Cuba, durch Vermittelung ihrer Agenten in Habana.

Für die Zigarettenindustrie verlief dieses Jahr der Steuerkämpfe empfindlich störend und ungleichmäßig und brachte schließlich erneut Verluste. Zum Teil hat ja die allgemeine schwache Wirtschaftslage den schlechten Geschäftsgang mitverursacht, aber am meisten fühlbar wurde die Unlust zum Kauf vor der Entscheidung über die Steuervorlage. Dann wurde das Geschäft sehr lebhaft, aber nur kurze Zeit, in der sich die Käufer gleich über den Bedarf hinaus versorgten. Darauf trat wieder für mehrere Monate Stillstand ein. Ein solcher Geschäftsgang, die erhöhte Steuer und die Art ihrer Staffelung kam den Fabrikanten sehr hart an. Die ganz großen Fabriken verspüren dies ja weniger, sie schaffen sich durch technische Bervollkommnungen und Mehrabsatz einen Ausgleich. Die kleinen und mittleren Betriebe aber sehen sich in ihrer Existenz gefährdet, da bei dem enormen Wettbewerb in dieser Branche die steuerliche Mehrbelastung sich auf die Verbraucher nicht ab-schieben läßt.

Die Beschaffung des Rohmaterials gestaltete sich sehr schwierig.

Die Schnupftabakindustrie mußte sich den neuen Verhältnissen anzupassen.

Molkereiprodukte.

Infolge der Dürre und der dadurch bedingten Futternot trat im Nachsommer Milchmangel ein, der Unruhe und Unsicherheit im Geschäft zur Folge hatte. Die günstige Herbst-

witterung beseitigte wohl etwas die Knappheit, doch wurde die Qualität der hieraus erzeugten Produkte vielfach mangelhaft, so daß besonders im Buttergeschäft viele Klagen laut wurden.

Viehhandel.

Die Lage des deutschen Viehhandels war im Berichtsjahr im Gegensatz zum Vorjahr eine etwas bessere. Wenn diese Besserung sich auch nicht auf alle Gattungen des Geschäftsbetriebes erstreckte, so war sie doch merklich und für das Gesamtergebnis ausschlaggebend. Wir traten in das Jahr mit recht niedrigen Preisen ein, die es ermöglichten so einzukaufen, daß bei einem Hauptartikel, der sonst immer gewaltige Verluste bringt, dem Fettvieh, welches die Händler der Kundenschaft abnehmen müssen, um Magervieh liefern zu können, Verluste vermieden werden konnten. Ebenso konnte Magervieh in den hauptsächlichlichen Zuchtgegenden Bayern und Ostpreußen infolge sehr reichlichen Angebotes preiswert eingekauft und mit üblichem Nutzen verkauft werden. Der Bedarf war allerdings infolge schlechter Futter- und Strohernte in einem großen Teil des Reiches nicht so groß, wie in früheren Jahren.

Im Einzelnen ist zu bemerken, daß die Preise für Schlachtvieh von Januar bis Juni/Juli gleichmäßig auf mittlerer Höhe blieben und in der zweiten Hälfte des Jahres für prima Qualitäten erhebliche Steigerungen erfuhren, die bis zum Schluß anhielten.

Die gleichen Verhältnisse ergab der Markt für Schlachtschafvieh, dagegen waren für Schlachtschweine die Preise während des ganzen Jahres sehr hoch und sind es auch heute noch.

Der Handel mit Magervieh war in Zugochsen gut, diese waren 50 bis 100 Mk. billiger zu liefern als früher. Magervieh zur Mast wurde erheblich billiger gehandelt. So kosteten ostpreussische Stiere 2 bis 3, bei geringen Qualitäten auch 4 Mk. pro Zentner weniger. Das gleiche ergab sich bei bayrischem Vieh zur Mast.

Magere Hammel zur Mast, die auch 3 bis 4 Pf. pro Pfund billiger waren, wurden auf-

fallend wenig gekauft. Es läßt sich annehmen, daß Fett Hammel im kommenden Jahr sehr knapp und teuer sein werden.

Im Pferdehandel hat sich nichts geändert, es wurden nach wie vor Kaltblüter Fohlen gekauft, und es ist auch im Osten das deutliche Bestreben der Landwirtschaft zu bemerken, von der Warmblutzucht abzugehen und sich der Kaltblutzucht zuzuwenden, d. h. also weniger Remonten und sehr starke Arbeitspferde zu züchten.

Für das kommende Jahr lassen sich für Schlachtvieh, namentlich erste Qualitäten, recht hohe Preise in Aussicht stellen, nicht allein für Deutschland, sondern auch für Österreich-Ungarn. In Österreich-Ungarn sind die Preise heute schon so hoch, daß die Interessenten glauben, mit dem Erlaß eines Ausfuhrverbotes von seiten Österreich-Ungarns rechnen zu müssen. Dies würde auf erste Qualitäten erheblichen preissteigernden Einfluß haben.

Konservenindustrie.

In der Fabrikation der Fleischkonserven ist ein kleiner Rückgang des Umsatzes zu verzeichnen, was wohl besonders darauf zurückzuführen ist, daß der Bedarf der Marineverwaltung ein geringerer war. Die Verkaufspreise waren etwas gewichen; trotz der ungünstigen Lage waren die Arbeitslöhne dieselben geblieben. Die Fabrikation für Gemüsekonserven zeigt gegen das Vorjahr keine wesentliche Änderung.

Gemüsekonserven. Es waren 1909 sehr wenig Pilze gewachsen und die Fabrikation war eine ganz minimale. Der ganze Betrieb litt unter der wirtschaftlichen Depression.

Kolonialwarenhandel.

Die Kolonialwarenbranche hat wie in den Vorjahren schlechte Ergebnisse aufzuweisen. Ihre Erwartungen, daß die Bedürfnisse, die in Zeiten des Niedergangs der Erwerbsverhältnisse zurückgeschraubt werden, im Berichtsjahre wieder in höherem Maße gedeckt werden würden, haben sich nicht erfüllt.

Kaffee. Der Konsum ist trotz höherer Preise, die sich von Anfang bis zum Ende des Jahres behaupteten, und trotz des erhöhten Solles nicht geringer geworden.

In **Zichorien** bewegte sich der Bedarf in dem Umfange des Vorjahres. Die Preise blieben genau dieselben wie seit zwei Jahren.

Zucker. Der Konsum steigert sich von Jahr zu Jahr. Die Preise setzten zu Anfang der Kampagne im Oktober für weiße Ware mit M 19,— ein und erreichten infolge des starken Exports nach dem Auslande zu Ende des Jahres die Höhe von M 22,— per Zentner.

Reis wurde infolge der guten Kartoffelernte etwas weniger gekauft. Die Preise behaupteten sich das ganze Jahr hindurch auf derselben Höhe. Nur auf Termine zu Frühjahrslieferungen trat im Oktober eine kleine Abschwächung ein, die sich aber sehr bald wieder erholte und der Artikel schloß zu Ende des Jahres mit fester Tendenz.

Pflaumen, Bosnier. Die Ernte war sehr klein und die Preise infolgedessen um 7 bis 10 Mark per 100 Pfund höher als im Vorjahr. Der Konsum schränkte sich daher sehr ein, zumal der Ernteertrag in hiesiger Gegend ganz bedeutend war.

Petroleum. Amerikanisches Petroleum wurde in dem bisherigen Umfange gehandelt, hatte aber infolge der österreichischen und russischen Konkurrenz im Laufe des Herbstes eine Preisermäßigung um etwa 1 M per Zentner zu verzeichnen.

Seringe. Die Fangresultate von 1909 waren folgende:

in Schottland	ca. 1 331 631 t
„ Darnmouth und Lowestoft „	555 000 „
„ Holland	763 000 „
von Norwegen Fettheringen. „	374 538 „
„ Herbst Sloe	3 200 „
„ Frühf. Baartheringen . . „	99 750 „
„ Nordseeheringen	30 468 „
in Island	80 487 „
„ Deutschland	440 000 „
ca. 3 673 074 t	

Trotz dieses guten Ergebnisses blieben die Preise hoch. Sie setzten im Monat September für schottische gestempelte Ware mit 23 M transito ein und stiegen nach und nach bis auf 37 M transito.

Rohprodukte.

Das Geschäft in Lumpen war im letzten Geschäftsjahre sehr schleppend. Zu lohnenden Preisen waren nur feine wollene Lumpen unterzubringen, während alle groben Qualitäten vernachlässigt blieben. Lumpen zur Pappfabrikation waren in letzter Zeit etwas teurer zu verkaufen, dagegen zur Papierfabrikation schwerer unterzubringen.

Knochen gehen infolge des Syndikats zu festgelegten Preisen schlank ab.

Alt-Eisen hatte vom I. bis zum III. Quartal rückgängige Konjunktur. Die Preise zogen erst im IV. Quartal an, so daß auch hierin das Geschäft etwas lohnender wurde.

Alte Metalle lagen während des ganzen Jahres flau und waren nur zu unlohnenden Preisen unterzubringen.

II. Holzhandel. — Holzindustrie.

Holzhandel und Holzpedition.

Der Verein Deutscher Holz- und Flößereiinteressenten berichtet:

Der Holzhandel ist bereits drei Jahre nehmend, denn auch das verflossene Jahr hat, obwohl eine kleine Besserung eingetreten ist, keinen Nutzen gebracht. Der Bedarf ist ein wenig gestiegen. Die Umsätze waren etwas größer als im vorigen Jahre; die alten Läger in Schnittmaterial konnten etwas gelichtet werden, nur die Preise konnten sich nicht erholen, sie blieben vielmehr das ganze Jahr hindurch — namentlich für mittlere und geringe Ware — so niedrig, daß der Anschaffungswert nicht erzielt wurde.

Die großen Vorräte aus den früheren Jahren haben sich wesentlich verringert, denn



die Industrie, die Möbelfabrikation, und auch die Bautätigkeit fanden, wenn auch nur in bescheidenen Grenzen, wieder etwas Beschäftigung, und es ist somit eine wieder langsam steigende Konjunktur zurzeit nicht mehr zu verkennen. Es ist anzunehmen, daß auch die Preise etwas anziehen werden.

Wenn die Preise für Rohmaterial (Rundholz) bereits im Herbst um etwa 5 % gegen die Sommerpreise anzogen, so kann dies freilich als Maßstab nicht dienen, denn diese Erscheinung tritt gewöhnlich im Spätherbst dann ein, wenn die Zufuhr klein ist und die Deckung des Bedarfs zu weit hinausgeschoben wird.

Aber auch der Zwischenhandel hat keinen Nutzen gebracht, denn die Einkaufspreise in Rußland blieben hoch und weder Fiskus noch Privatbesitzer lassen sich von Konjunkturen beeinflussen.

Obwohl das Geld den ganzen Sommer hindurch sehr billig war, — der Bankdiskont war auf 3 % und der Privatkont zuweilen auf $1\frac{3}{4}$ % gesunken, — gaben die Hypothekbanken Geld zu mäßigen Sätzen für Bauzwecke nicht her, wodurch die Bautätigkeit wesentlich eingeschränkt wurde.

Der Zusammenbruch der Holzkommissionsfirma Julius Brühl jun. kann für den Holzhandel im allgemeinen nur dienlich sein. Ein derartiges Kredit-Unwesen — woran sich 12 große Banken mit ca. 4 Millionen Mark beteiligt haben — gibt zu denken. Eine unsolide Konkurrenz wurde dadurch förmlich gezüchtet.

Für den Transport der Hölzer vom Walde zu den Flußablagen war der Winter günstig. Von der Weihnachtszeit bis zum 15. März, mit Ausnahme der Zeit vom 3. Januar bis 8. Januar, war Frostwetter, zuweilen bis 16 Grad R und viel Schnee. Einen so anhaltenden starken Winter haben wir lange nicht mehr gehabt.

Am 20. März löste sich das Eis der Weichsel in Zawichost und am 26. März in Thorn. Es trat eine große Überschwemmung ein, indem das Wasser der Weichsel in Thorn auf 6,70 m

stieg. Das Wetter war kühl und trocken. Die Holzablagen wurden rechtzeitig infolge der drohenden Gefahr gut befestigt und es ist deshalb beim Eisgang Schaden nicht entstanden.

Das Wasser fiel dann bald ab und mit dem Verbinden der Hölzer konnte Ende März begonnen werden. Nachdem die am 30. April zuerst angekommenen 10 Traften Rundholz im Hasen Brahemünde geborgen waren, trat eine Pause ein. Der Wasserstand der Weichsel vom 7. Mai stieg bis zum 12. Mai von 1,90 m auf 5,46 m, und die auf der Fahrt befindlichen Holztransporte mußten an geeigneten Stellen Schutz suchen und anstellen. Kaum war das Wasser etwas abgefallen, da stieg es am 21. Mai wieder auf 3,08 m. Die Flößerei wurde dadurch recht kostspielig und verzögerte sich derart, daß erst am 24. Mai die eigentliche Zufuhr in Schillno begann. Ganz ohne Schaden ist das Hochwasser nicht verlaufen, denn es sind mehrere Traften Holz in Rußland zerfchlagen und verschwommen.

Die Holzzufuhr auf dem Wasserwege über Schillno war größer als im Vorjahre. Es lagerten während des Sommers zuweilen bis 180 Traften unverkaufte Hölzer auf der Weichsel. Käufer verhielten sich reserviert und vermuteten für den Herbst billigere Preise. Verkäufer dagegen wollten mit Verlust nicht verkaufen und hofften auf ein besseres Herbstgeschäft. Nur wenige Partien wurden im Laufe des Sommers zu mäßigen Preisen aus dem Markt genommen, während das Gros erst im Herbst und Spätherbst, im Preise etwas steigend, verkauft wurde. Das ganze Geschäft stand mehr im Zeichen des Zwanges, denn weder Verkäufer noch Käufer haben dabei ein lukratives Geschäft gemacht. Für den Verkäufer waren die Anschaffungskosten, Spesen, Zinsverluste und Kosten während des langen Liegens auf der Weichsel so erheblich, daß von einem Nutzen im allgemeinen keine Rede sein kann. Für den Käufer standen die schließlich bewilligten Preise in keinem rechten Verhältnis zur Schnittware (Bretter, Balken usw.), aber der Handel

darf nicht ganz ruhen und die Mühlen dürfen nicht stehen, zumal wenn Hoffnung auf eine kräftigere Belegung des gesamten Holzhandels vorhanden ist.

Die Zufuhr an Rundtannen und Eichen ist gegen das Vorjahr wesentlich gestiegen. Beide Holzsorten werden auch im Sommer auf den Mühlen geschnitten, während dies bei Kiefern nicht recht angängig ist, weil die Bretter dann verblauen. Aber nicht nur, daß Rundtannen und Eichen im Sommer geschnitten und die Mühlen beschäftigt werden konnten, es bestand auch ein flotter Absatz in Schnittware, weil Tannen sich wesentlich billiger stellen als Kiefern und deshalb immer mehr Aufnahme für Bauzwecke gefunden haben. Für Eichen lag ein besonderer größerer Bedarf vor, weil in den Vorjahren wenig Eichen eingeführt wurden und weil der Vorrat erschöpft war.

Bis auf einige Partien Rundkiefern, die im Thorner und im Hafen Brahemünde überwinterten, wurde alles verkauft.

In Schweden war die Zufuhr wesentlich kleiner als im Vorjahre. Die Preise waren sehr gedrückt, weil die Verwendung eiserner Schweden immer mehr Aufnahme findet.

Hochwasserschäden sind im Berichtsjahr nicht zu verzeichnen, auch das Johanni-Hochwasser ist in diesem Sommer ausgeblieben.

Der Holzhafen bei Thorn wurde am 5. Oktober eröffnet und dem Verkehr übergeben. Die Baukosten betragen $3\frac{1}{4}$ Million Mark, wovon der Staat und die Stadt Thorn je die Hälfte zu tragen haben. Der Hafen ist 70 Hektar groß und bietet Raum für etwa 130 Traften Holz. Der Tarif für das Lagern von Floßholz ist auf 0,3 Pf. pro Quadratmeter und Woche für die Zeit vom 1. November bis 30. April und auf 0,5 Pf. pro Quadratmeter Floßholz und Woche für die Zeit vom 1. Mai bis 30. Oktober festgesetzt. Die Kosten des Einschwenkens und Einschleppens in den Hafen belaufen sich auf etwa 30 Mark pro Traft.

Die letzten zwei Traften Holz trafen am 15. November in Thorn ein und überwintern mit noch anderen 34 Traften im Thorner Hafen. Etwa ebensoviel Traften haben den Hafen Brahemünde zum Überwintern aufgesucht. Diese Partien sind unverkauft geblieben.

Das seit dem 1. Oktober 1907 erhöhte Liegegeld im Hafen Brahemünde wurde auf wiederholte Anträge der Handelskammer und der Interessenten mit dem 1. April 1909 wieder auf die früheren Sätze ermäßigt.

Der Hafen Brahemünde, welcher im Frühjahr noch einen ziemlich großen Bestand an alten Hölzern hatte, wurde dann bald geräumt, indem die meisten Hölzer westwärts verkauft und verflößt wurden. Bei Ankunft der neuen Hölzer war der Hafen ziemlich leer und es dauerte bis nach Mitte Juli, bevor derselbe wieder voll und ganz gefüllt wurde. Voll belegt blieb der Hafen bis Ende Oktober, dann ging der Bestand bis zum Schluß der Schifffahrt auf ca. 80 000 Ikd. Meter zurück, nachdem noch am Schluß der Schifffahrtsperiode die Beförderung nach den Mühlen und durch den Kanal forciert wurde.

In Rußland überwintern diesmal nur 4 Traften Kantholz, die ihren Bestimmungsort nicht mehr erreichen konnten.

Der Wasserstand auf der Weichsel war von August ab bis zum Schluß der Schifffahrt — mit Ausnahme der ersten Hälfte des Oktober — sehr niedrig, worunter namentlich die Schifffahrt sehr zu leiden hatte.

Auch der Wasserstand der Neße, insbesondere die Strecke zwischen Gromaden und Ufch, war seit August so niedrig, daß die Fahrzeuge nur wenig beladen werden konnten und die Frachtsäke insolgedessen erheblich aufgebessert werden mußten. Zwischen Bahnfracht und Wasserfracht nach Berlin war kaum mehr ein Unterschied.

Die Flößerei durch den Bromberger Kanal westwärts begann erst mit dem 20. April und endete mit dem 22. November. Der Flößerei-

verkehr war nur sehr mittelmäßig und ist durch den Tagesdienst erledigt worden. Nachts brauchte nicht geschleust zu werden.

Die neue Linienführung des Bromberger Kanals (Umgehungs-Kanal) ist von den zuständigen Behörden genehmigt und der Aus- bau wird demnächst zur Ausführung gelangen. Die Mehrkosten dieses neuen Projekts gegen das alte belaufen sich auf 2 660 000 Mark. Die Vorteile für den Schiffsverkehrsverkehr sind so bedeutend, daß die Mehrkosten mehr wie aufgewogen werden.

Die Grenze bei Schillno passierten in diesem Jahre 1385 Traften Holz gegen 1094 Traften im Vorjahre, also mehr 291 Traften. Davon wurden in den Hafen Brahemünde 779 860 Ifd. Meter Floßholz von 4 Meter Tafelbreite eingeschleust, d. h. bei 800 Ifd. Meter pro Traft gerechnet rund 70 % der Gesamtzufuhr, während in diesem Jahre nur 30 % in Thorn, Schulitz, Fordon, Graudenz, Elbing, Danzig usw. zur Ablieferung gelangten.

Den Bromberger Kanal passierten

a) von der Weichsel	4861 Schützen Floßholz
b) von der Oberbrahe	114 $\frac{1}{2}$ " "
	Summe 4975 $\frac{1}{2}$ Schützen
gegen	3477 $\frac{1}{2}$ "
im Vorjahre, also mehr	1498 Schützen.

Davon lagen:

a) in Weisenthöhe	24 $\frac{1}{3}$ Schützen
b) im langen Trödel	24 $\frac{1}{2}$ "
c) zwischen 6. u. 8. Schleuse	15 $\frac{1}{2}$ "
	Summe 64 $\frac{1}{2}$ Schützen.

Im Hafen Brahemünde lagern rund 80 000 Ifd. Meter Floßholz, darunter befinden sich unverkaufte, noch den russischen Holz- händlern gehörige Hölzer von ca. 30 000 Ifd. Metern.

Zu recht erheblichen Störungen im Flößereiverkehr hat das einseitige Verbot des Zusammenbindens (Spannens) der Holztafeln mit Draht geführt. Die diesbezügliche, für den Regierungsbezirk Bromberg erlassene Polizeiverordnung, wonach das Spannen mit Draht

verboten ist, wird strikte durchgeführt, während in allen anderen Bezirken ein solches Verbot nicht erlassen ist.

Die aus Rußland ankommenden Holzflöße sind fast sämtlich mit Draht gespannt. Sie erhalten aber nur dann eine Tournummer für den Hafen Brahemünde, wenn der Draht entfernt ist und die Holzflöße mit Tauen oder Beden zusammengespannt sind.

Dieses plötzliche Umarbeiten bereitet den Holzinteressenten nicht allein Schwierigkeiten, sondern auch nicht unerhebliche Kosten. Es wäre an der Zeit, daß endlich ein einheitliches Verbot erlassen wird dahingehend, daß mit Draht gespannte Holzflöße die Grenze nicht passieren dürfen. Die Flöße können dann schon an den Ablagen vorschriftsmäßig hergerichtet werden.

Die Ostdeutsche Binnenschiffahrts-Berufsgenossenschaft hat in ihren Unfallverhütungs- vorschriften gleichfalls das Spannen mit Draht verboten, weil durch verrosteten Draht vielfach Blutvergiftungen vorgekommen sind.

Für die am rechten Braheufer belegenen Schneidemühlen ist eine Uferbahn ein sehr dringendes Bedürfnis. Der Verkehr wird von Jahr zu Jahr größer, und die Schnittware muß nach wie vor oft große Strecken per Wagen zu den Stationen Bromberg und Brahnau befördert werden. Es wäre zu wünschen, da die Interessenten nicht in der Lage sind, aus eigenen Mitteln ein Gleis zu bauen, daß die Behörden, insonderheit der Eisenbahnfiskus, sich dafür interessieren möchten.

Die Einfuhr bestand aus folgenden Holz- sorten:

1. Rundkiefern	570 292 Stück
gegen . . .	365 063 " im Vorjahre
mehr . . .	205 229 Stück

Die Preise waren im Sommer niedrig, wie im Vorjahre, zogen dagegen im Herbst etwas an.

2. Rundtannen	. 124 739 Stück
gegen . . .	44 641 " im Vorjahre
mehr . . .	80 098 Stück.

Die Preise haben sich gegen das Vorjahr trotz der großen Zufuhr kaum geändert. In dieser großen Stückzahl liegt freilich ein großer Teil schwacher Tannen, die sonst nicht an den Markt gebracht wurden. Diese wurden verhältnismäßig zu billigeren Preisen gehandelt.

3. **Kantkiefern** . 569 248 Stück
 gegen . . . 508 799 „ im Vorjahre
 mehr . . . 60 449 Stück.

Sämtliche sogenannten Mauerlatten fanden schlanken Absatz. Die Preise sind gegen das Vorjahr um 10—15 % gestiegen. Der Vorrat ist geräumt.

4. **Riegelhölzer** . 22 214 Stück
 gegen . . . 68 985 „ im Vorjahre
 weniger . . . 46 771 Stück.

Auch die Kanthölzer und schwache Mauerlatten wurden zu erhöhten Preisen — meist nach Westpreußen — schnell verkauft.

5. **Sleeper** . . . 223 524 Stück
 gegen . . . 269 806 „ im Vorjahre
 weniger . . . 46 282 Stück.

Timber und Sleeper konnten auch in diesem Jahre wieder zu vorjährigen Preisen verkauft werden.

6. **Rundelisen** . . 144 153 Stück
 gegen . . . 76 764 „ im Vorjahre
 mehr . . . 67 389 Stück.

Die Zufuhr hat sich vermöge des guten Winters und des größeren Bedarfs gegen das Vorjahr fast verdoppelt. Trotzdem blieb die Nachfrage groß und die Preise sind ganz erheblich gestiegen.

7. **Rundeschen** . 10 317 Stück
 gegen . . . 3 032 „ im Vorjahre
 mehr . . . 7 285 Stück.

Auch sämtliche Eschen wurden zu erhöhten Preisen gern gekauft.

8. **Eichene Plançons und □Eichen**
 16 890 Stück
 gegen . . . 25 931 „ im Vorjahre
 weniger . . . 9 041 Stück.

Die Abflauung vom vorigen Herbst blieb bestehen.

9. **Rundeichen** . 13 560 Stück
 gegen . . . 10 745 „ im Vorjahre
 mehr . . . 2 815 Stück.

Rundeichen waren begehrt. Die Preise sind gegen das Vorjahr weiter gestiegen.

10. **Eichene Rundflöße**
 oder Rundschwellen 105 458 Stück
 gegen 136 186 „
 weniger 30 728 Stück,

behaupteten die vorjährigen Preise und waren leicht verkäuflich.

11. **Eichene Bahnschwellen**
 108 269 Stück
 gegen . . . 226 862 „ im Vorjahre
 weniger . . . 118 593 Stück,

waren schwer verkäuflich. Die Preise sind erheblich zurückgegangen.

12. **Eichene Weichenschwellen**
 6 799 Stück
 gegen . . . 19 118 „ im Vorjahre
 weniger . . . 12 319 Stück;

Rückgang wie bei eich. Bahnschwellen.

13. **Kieferne Bahnschwellen**
 462 151 Stück
 gegen . . . 1 248 691 „ im Vorjahre
 weniger . . . 786 540 Stück,

konnten nur zu herabgesetzten Preisen an den Mann gebracht werden. Das ganze Schwellengeschäft ist stark zurückgegangen. Die Ursache liegt zum Teil darin, daß eiserne Schwellen mehr Aufnahme gefunden haben.

14. **Eichene Tramway-Schwellen**
 23 867 Stück
 gegen . . . 55 316 „ im Vorjahre
 weniger . . . 31 449 Stück,

sind im Preise etwas zurückgegangen.

15. **Eipen** 1254 Stück
 gegen . . . — „ im Vorjahre

16. **Birken** 1599 Stück
 gegen . . . 103 „ im Vorjahre
 mehr 1496 Stück.

Diese beiden Holzsorten sind wieder in Aufnahme gekommen und waren zu mäßigen Preisen verkäuflich. Sämtliche Laubhölzer sind im Preise gestiegen und konnten schlanke verkauft werden.

Holzindustrie.

Für die Holzindustrie waren die Aussichten bei Beginn des Jahres 1909 recht trübe. Die allgemeine Depression, die das Jahr 1908 zurückgelassen, setzte sich weiter fort und verursachte, daß die großen Vorräte an Schnittmaterial, die im Herbst 1908 notgedrungen eingeschobert wurden, weiter unverkäuflich blieben. Die anhaltende Knappheit an Hypothekenskapital, verbunden mit dem großen Angebot leerer Wohnungen in Berlin, ließ wenig Hoffnung, daß die Nachfrage nach geschnittenem Baumaterial sich beleben würde, zumal auch der politische Horizont noch nicht ganz wolkenfrei war. Unter dem Druck der großen eingeschoberten Vorräte ergriffen die Mühlen jede Möglichkeit, sich durch Verkauf etwas zu erleichtern. Dieses Bestreben hinderte naturgemäß ein auch nur mäßiges Steigen der geradezu verlustbringenden Preise, als endlich im späten Frühling einige Nachfrage eintrat. Am meisten hatten die Preise für Stamm Bretter II. Klasse unter diesen Verhältnissen zu leiden, da diese hauptsächlich für den Baumarkt in Betracht kamen. Die Nachfrage nach Zopfbrettern und Material der Möbeltischlerei war nicht ganz eingeschlafen und hielt auch an, so daß hierin große Vorräte auf 1909 nicht übernommen worden sind. Der Verkauf des frischen Einschnitts war recht schwierig, es war ausgeschlossen, auch nur kleine Preiserhöhungen durchzusetzen, und die Mühlen mußten zufrieden sein, den größten Teil ihrer Produktion an ihre alte Kundschaft absetzen zu können. Merkwürdigerweise war es noch leichter, die doch im Laufe des Sommers erst lufttrocken werdende Ware zu verkaufen, als die direkt verarbeitungsfähige alte, eingeschoberte Ware. Nur beim Abschluß von Balken, die schließlich lebhaft gefragt

wurden, wohl vielfach auf Spekulation, war es möglich, die Mitnahme von $\frac{1}{4}$ " Stamm II. Klasse, allerdings zu den alten Preisen, durchzusetzen.

Den ersten Transporten russischer Rundhölzer begegnete ablehnende Haltung, nur die besseren Partien fanden, wenn auch schwierig, Käufer. Schließlich sammelten sich auf der Weichsel während des Sommers große Partien geringen Materials an. Selbst der billige Reichsbankdiskont, der während des ganzen Sommers herrschte, vermochte nicht das Geschäft zu beleben. Während des Herbstes änderte sich die Situation insofern, als infolge größerer Geldflüssigkeit für Hypotheken die Bautätigkeit in Berlin sich steigerte und gleichzeitig auch die Möbelindustrie, die weniger abgeflaut war, kräftiger auflebte. Die Nachfrage nach Zopfbrettern stieg, ebenso gelang es, mit dem frischen Fußbodenmaterial den Rest der alten Kampagne abzustößen. Es muß jedoch betont werden, daß eine, wenn auch nur kleine Preissteigerung erst eintrat, als im Spätherbst das Material direkt anfing, knapp zu werden. Die Nachfrage hat bis heute angehalten, namentlich sind Balken, besonders Bretter und Zopf gefragt. Auch die bis dahin vielfach unverkäuflichen stärkeren Stammbretter als $\frac{3}{4}$ ", 2", die ausschließlich der Bautischlerei dienen, wurden, obgleich zu wenig gewinnbringenden Preisen, absetzbar.

Diese stetige Nachfrage hatte, wie das leider vielfach in der Holzbranche eintritt, auf der Weichsel eine ganz ungerechtfertigte Haufe zur Folge, die selbst die geringeren Partien zu um ca. 10 % gesteigerten Preisen Käufer finden ließ. Namentlich um die erst spät ankommenden Schneideholzpartien von der Suprasl erhob sich ein wahrer Wettlauf. Diese Partien, die durchaus nicht mehr den Charakter früherer Jahre haben, wurden zu Preisen eingekauft, die ein Steigen der Bretterpreise um mindestens 10 % voraussetzen, was aller Voraussicht nach ausgeschlossen ist. Wenngleich jetzt zum Schluß des Jahres die Verkaufsmöglichkeit eine genügende zu nennen ist, so stehen die Holzindustriellen bezüglich des

Einkaufs für die neue Kampagne vor einer sehr schweren Aufgabe. Die Einkäufe auf der Weichsel sind zu sehr schwierigen Bedingungen erfolgt und bei den Holzterminen im Walde setzt sich der Hauffetaumel in einer Weise fort, daß jede Kalkulation unmöglich ist. Sicher werden Preissteigerungen, die bei diesen Verhältnissen ganz unbedingt nötig sind, beim Verkauf des neuen Einschnitts gar nicht oder nur kümmerlich durchzusetzen sein.

Im November fallierte in Berlin ein bedeutendes Kommissionsgeschäft und riß eine ganze Reihe anderer Firmen mit sich hinein. Wie es sich zeigte, waren die Verhältnisse dieses Geschäfts durchaus ungesund. Mit einem verhältnismäßig kleinen Kapital war der allerdings sehr gewandte Inhaber in der Lage, gestützt durch ausgedehnte Diskontverbindungen, eine Reihe von ihm abhängiger Firmen zu schaffen, und, indem er diese als Käufer auftreten und sich auch gegenseitig Konkurrenz beim Einkauf machen ließ, dem Weichselmarkt ein Gepräge zu geben, das er nicht verdiente. Da aber diese Firma den russischen Holzbesitzern vielfach auf ihr Holz Vorschüsse in Akzepten gezahlt hatte und es ihr dann nicht gelingen konnte, diese Akzente zu prolongieren, so mußten eben Käufer geschaffen werden, um neue Unterschriften zu erhalten. Hierdurch erhielt der Markt den Anschein der Hauffe, die tatsächlich in nichts begründet war. Ein Fallieren dieser Firma im Sommer würde die Aussichten für 1910 wesentlich günstiger gestaltet haben, da der Einkauf sich dann ruhiger vollzogen hätte.

Die Bautätigkeit in Bromberg namentlich im Herbst war überreichlich, so daß man schon leise Befürchtungen bezüglich Vermietungs- und Beleihungsmöglichkeit der zum 1. April 1910 fertig werdenden Objekte nicht ganz unterdrücken kann. Jedenfalls dürfte ein nochmaliges Steigen des Diskonts diese Aussichten sehr verschlechtern. Allerdings meldete die Bank von England jetzt ein Sinken ihres Diskontsatzes um $\frac{1}{2}$ %, man könnte also hoffen, daß die Reichsbank mit ihrer Rate von 5 % auskommen wird.

Jalousiefabrikation.

Ist schon der Geschäftsgang im Vorjahre als ungünstig bezeichnet worden, so trifft dieses Urteil auf das Berichtsjahr in erhöhtem Maße zu. Die Verkaufspreise sind bedeutend gewichen. Die noch immer ungünstige Lage des Baugewerbes war wohl hauptsächlich die Ursache der schlechten Lage. Hierdurch bedingt, machte sich eine außerordentlich große Konkurrenz der süd- und westdeutschen Fabriken geltend, die in ihrer Gegend selbst schlecht beschäftigt, im Osten Erweiterung ihres Absatzgebietes suchten.

Kunst und Luxusmöbelfabrikation.

Zu Anfang des Jahres 1909 machte sich eine rege Kauflust bemerkbar, die aber im Sommer nachließ und im Herbst vollständig abflaute und sich auch noch nicht wieder gehoben hat. Die Geschäfte in der Möbelbranche haben fortgesetzt mit großen Schwierigkeiten zu kämpfen. Prima Rohmaterialien stehen sehr hoch im Preise, ohne daß es möglich ist, bei dem sehr lahmen Geschäftsgange einen höheren Nutzen für die fertige Ware zu erzielen. Aussichten auf Besserung sind nur sehr schwach.

Über die Luxusmöbelbranche im besonderen ist folgendes zu berichten:

Die kleine Besserung, welche sich im Herbst 1908 gezeigt hatte, flaute im Frühjahr 1909 wieder ab. Was man schon im Herbst 1908 befürchtet hatte, daß die Aufwärtsbewegung weniger in den tatsächlichen Verhältnissen der Branche als in der allgemeinen Hoffnung auf Besserung ihre Ursache hatte, trat ein. Während des ganzen ersten Halbjahres 1909 machte sich eine Depression bemerkbar, die der des Jahres 1908 kaum etwas nachgab. Günstiger war nur, daß im allgemeinen die Zahlungseinstellungen weniger häufiger auftraten, weil die ungesundesten Elemente schon im Vorjahr das Feld geräumt hatten.

In der zweiten Hälfte machte sich endlich eine Belebung des Geschäftes bemerkbar, von der man annehmen dürfte, daß sie den Ein-

tritt in eine bessere Zeit anbahne. Gegen den Schluß des Jahres konnte man die Aufwärtsbewegung sogar stürmisch nennen. Die außerordentlich starke Nachfrage nach Ware beruhte allerdings zum Teil auf der Besorgnis, daß zum Frühjahr heftige Lohnkämpfe zu erwarten seien. Ob das Gewerbe in den gesunden Bahnen wird verharren können, hängt zum großen Teil davon ab, ob die Tarifverhandlungen mit den Arbeitern zu einem gedeihlichen Abschluß kommen. Sollte diese Hoffnung trügen, dann geht die Branche schweren Zeiten entgegen.

Die Geldverhältnisse waren im Jahre 1909 normal.

Der außerordentlich milde Winter verhinderte den Import russischer Hölzer nach Deutschland. Die Preise zogen infolgedessen sehr stark an und haben auch jetzt noch eine ungewöhnliche Höhe. Es wird nicht an Versuchen fehlen, die Preise der fertigen Fabrikate mit denen der Rohhölzer in Einklang zu bringen.

Holzwoollfabrikation und Seilspinnerei.

Die Holzwoollfabrikation hat ihren Absatz gehoben, es wurde mehr verschickt wie 1908. Leider aber sind die Preise wesentlich zurückgegangen; es ist kein oder ein sehr geringer Nutzen verblieben.

Der Rückgang der Preise erklärt sich aus dem scharfen Wettbewerb der bayerischen Fabriken um den Platz Berlin. Berlin ist der Hauptabnehmer der deutschen Fabriken und dorthin strömt alles. Infolgedessen sind die Preise dort furchtbar gedrückt und es ist keine Aussicht vorhanden, daß das vorläufig besser wird. Es wäre nun gar nicht mehr möglich, weiter zu fabrizieren, wenn die Anlage in Miala nicht so günstig für den Export läge, aber das hilft der Fabrikation etwas auf und die Aufträge gehen regelmäßig ein, so daß ein kontinuierlicher Betrieb dadurch möglich ist.

Ferner kommt hinzu, daß sich einige Fabriken neu aufgemacht haben, denen aber nur eine kurze Lebensdauer beschieden sein dürfte, denn es ist an dem Artikel Holzwoolle herzlich wenig zu verdienen.

Eine Besserung und Gesundung der Lage ist nur dadurch zu erhoffen, daß die Werke, die nicht mehr rentieren, stillgelegt werden oder den Betrieb einstellen. Das wird wohl auch bald kommen, teils freiwillig, teils zwangsweise, wenn die Mittel versagen.

Holzwoolleseile waren pro 1909 überhaupt kaum abzusehen und die Preise waren mehr wie schlecht. Man ließ nur die Maschinen gehen, die man zur notdürftigen Beschäftigung der Arbeiterinnen laufen lassen mußte. Die übrigen Spinnmaschinen stellte man außer Betrieb. Trotzdem ist das Lager bis oben voll.

Es ist gleichwohl möglich, daß eine Vergrößerung des Betriebes vorgenommen werden kann, wenn die Regierung sich bereitfindet, Mittel zur Verfügung zu stellen, die es ermöglichen, die Wohnungsgelegenheiten der Arbeiter zu verbessern, deutsche Leute heranzuziehen und die Leute durch Übergabe von Wohnung und Land ansässig zu machen.

Daß diese Bemühungen seitens der Regierung nicht immer unterstützt werden, sondern manchmal sogar direkt gehindert werden, ist eine traurige, aber nachweisbare Tatsache.

III. Zuckerindustrie.

Sowohl der Betrieb in der Kampagne 1908/09 als auch die Entwicklung des Zuckermarkts haben einen Verlauf genommen, auf den die an der Rohzuckerproduktion Beteiligten befriedigt zurückblicken können. Manche Fabriken rechnen das Geschäftsjahr 1908/09 zu den besten, die sie bisher aufzuweisen hatten.

Im Hinblick auf die Witterungsverhältnisse und auf die guten Geschäfte, die die Rohzuckerfabriken bereits im vorangegangenen Jahre gemacht hatten, hat man zu Anfang des Jahres auf einen gegen das Vorjahr mäßigen Mehranbau von Rüben in den verschiedenen, in Betracht kommenden europäischen Ländern gerechnet. Im Regierungsbezirk Bromberg traf diese Erwartung nicht ein, die Anbaufläche ist im Gegenteil um ca. 3000 Morgen kleiner geworden. Abgesehen von kleinen Verzöger-

rungen infolge des langen Winters ging die Rübenbestellung sonst glatt von statten. Später waren aber die Witterungsverhältnisse für die Entwicklung der Rüben sehr ungünstig. Sonnenschein und Niederschläge standen nicht in wechselvollem Zusammenhange, vielmehr fehlte es in den Monaten Juli, August und September gänzlich an Regen, so daß quantitativ nur eine recht mäßige Ernte zu verzeichnen war, die noch durch zeitig eingetretenen Frost sehr beeinträchtigt wurde. Im ganzen wurden pro Morgen durchschnittlich ca. 13½ Ztr. weniger geerntet und etwa 2300000 Ztr. weniger verarbeitet. Vom landwirtschaftlichen Standpunkte aus betrachtet, wären diese Ackererträge also keine guten zu nennen. Der Ausfall wurde jedoch gut eingeholt. Trockenheit und Sonne, durch die sich die Herbstmonate auszeichneten, brachten ein Rübenmaterial mit einem Zuckergehalt zur Reife, die eine außergewöhnlich hohe fabrikative Ausbeute ermöglichen, Rüben mit 18—19% Zuckergehalt gehörten nicht zu den Seltenheiten; im Durchschnitt war die Zuckerausbeute beim Erstprodukt um 1,62%, bei den Nachprodukten um 0,11% höher als im Vorjahre. Trotz des erheblich kleineren Rübenquantums ist dann die Menge des gewonnenen Rohzuckers im Bezirk doch nur um ca. 95000 Ztr. geringer als im Vorjahr geworden. In solchen Ergebnissen, — sie sind in der nachfolgenden Tabelle zahlenmäßig dargestellt, — fanden also schließlich trotz des geringeren Rübenquantums auch die Rübenproduzenten bei erhöhten Preisen ihre gute Rechnung.

Die Fabrikation stellte sich im allgemeinen etwas teurer, teils infolge der wiederum erhöhten Löhne und Materialpreise, teils — für den Zentner berechnet — infolge Steigerung der Verarbeitungskosten; die geringere Rübenmenge verursachte trotzdem dieselben Generalunkosten wie sonst, denn die Verarbeitung mußte bei dem außergewöhnlichen Rübenmaterial sorgfältiger vor sich gehen und vollzog sich, da Stockrüben und gefrorene Rüben häufig vorkamen, schwieriger und langsamer.

Bei der Beurteilung der Absatzverhältnisse war diesmal ein neuer Faktor mit in Betracht zu ziehen. Die Berichtskampagne war die erste

in der Zeit der Geltung der abgeänderten Bestimmungen der Brüsseler Konvention; England ist von der Verpflichtung, prämierten Zucker mit Zuschlagszöllen zu belegen oder seine Einfuhr zu verbieten, befreit und Rußland ist mit einem ansehnlichen Quantum prämierten Zuckers auf den Weltmarkt zugelassen. Die deutsche Statistik der Rohzuckerausfuhr aus der Kampagne 1908/09 bot denn auch keinen erfreulichen Stand, sie wies einen erheblichen Rückgang auf, wobei allerdings zu berücksichtigen ist, daß der gute Ausfall der kubanischen Rohzuckerernte es Amerika ermöglichte, sich von dem europäischen Markte zurückzuhalten. Wenn der Wettbewerb auf dem englischen Markte noch in den letzten Monaten weniger heftig wurde, so wird dies darauf zurückgeführt, daß Rußland nach Lage seiner Ernte nur beschränkte Mengen für den Export übrig hatte. Zum Ausgleich gegen die Verminderung der Ausfuhr war jedoch der eigene Verbrauch wesentlich günstiger. Er wird auf den Kopf der Bevölkerung auf 19,51 kg berechnet, gegen 19,04 kg in der vorigen Kampagne. Bedauerlicherweise hat der Reichstag die Herabsetzung der Zuckersteuer von 14 auf 10 M. auf Jahre hinaus verschoben, und die Hoffnung, daß der Zucker verbilligt und sein Verbrauch im Inland rascher gesteigert werden kann zum Ausgleich gegen die Erschwernisse in der Ausfuhr, ist wieder einmal fehlgeschlagen.

Den Fabriken unseres Bezirks ist die Bewertung ihrer Produkte in befriedigender Weise gelungen. Sie hatten günstige Vorverkäufe getätigt und waren in der Lage, die über die Kampagne hinaus angehaltenen erheblichen Posten Zucker bei guter Tendenz zu verkaufen. Im Durchschnitt ist gegen das Vorjahr ein um ca. 27 Pf. höherer Preis für das Erstprodukt erzielt worden, für das Zweitprodukt stellte sich der Mehrpreis auf ca. 49 Pf. p. Ztr.

Von der neuen Kampagne hofft man bei sonst normalen Betriebsverhältnissen wieder ein günstiges Ergebnis zu erzielen. In Rüben gab es wieder nur eine Mittelernte, doch wird der Zuckergehalt voraussichtlich wiederum ein hoher sein. Auch die statistischen Verhältnisse auf dem Markte berechtigen zu der hier ausgesprochenen Hoffnung.

Geschäftsergebnisse der Zuckerfabriken des Bezirks 1908/09.

Firma	Erbaut im Jahre	Zuletzt umgebaut	Aktien- bezw. Stammkapital M.	Bebaute Morgen	Verarbeitete Rüben Ztr.	Rüben-ertrag pro Morgen		Beginn der Kampagne	Schluß der Kampagne	Verarbeitete Rüben pro Tag Ztr.	Gewonnener Rohzucker I. Produkt Ztr.	% des Rüben-gewichts	Nachprodukte (II und III) usw Ztr.	% des Rüben-gewichts	Rohzucker über- haupt Ztr.	Abfchreibungen M.	Zahlung an Reservefonds M.	Höhe des Reservefonds M.	Zur Verteilung gelangter Reingewinn M.	% Dividende	Gewinn-Vortrag M.	
						1908/09	1907/08															
						Ztr.	Ztr.															
Zuckerfabrik Krušchowitz, Akt.-Ges. . . .	1881	1906	2 484 000	24 000	2 719 180	123	131 ¹ / ₂	22. 9. 08	14.12.08	35 314	416 364	15,31	36 118	1,33	452 482	147 041,05	44 720,41	144 720,41 (1 632 635,—)	901 552,—	22	3 196,47	
Zuckerfabrik Montwy, G. m. b. G.	1880	1904	2 000 000	14 500	2 218 000	158	168	5. 10. 08	7. 12. 08	37 280	341 193	15,38	31 776	1,43	372 966	158 261,64	23 528,10	360 000	261 563,80	10	9 035,70	
Zuckerfabrik Union in Pa- tosch, Akt.-Ges.	1880	1892	1 266 000	10 881	1 514 200	139	158	1. 10. 08	7. 12. 08	24 620	247 000	16,3	16 300	1,00	263 300	120 000	23 000	300 000	356 427,—	25	7 900,—	
Zuckerfabrik Kujavien in Amsee	1875	1908	1 000 000	12 000	1 609 840	134	152	6. 10. 08	8. 12. 08	27 518	265 046	16,46	23 740	1,47	288 786	77 632,10	59 023,92	586 320,50	409 889,78	30	4 446,31	
Zuckerf. Gnesen, v. Grabski, Jeschek & Co. Kom.-Ges. . .	1882	1894	759 000	11 500	1 526 000	132,7	142	5. 10. 08	8. 12. 08	23 000	228 440	14,97	23 804	1,61	252 244	55 797,36	27 841,29	361 376,86	—	—	—	
Aktien-Zucker- fabrik Wierz- choslawice in Großen- dorf	1880	1902	1 002 000	8 000	1 052 208	131 ¹ / ₂	144 ¹ / ₂	6. 10. 09	23.11.09	25 587	164 792	15,66	16 140	1,53	180 932	126 289,41	54 825,—	70 000	131 290,67	—	2 425,81	
Zuckerfabrik Kafel, Akt.-Ges.	1881	1891	948 000	7 307	815 080	111,50	126,70	14. 10.	28. 11.	21 170	125 322	15,37	13 250	1,63	138 572	57 891,10	—	94 800	162 743,33	14	8 991,13	
Zuckerfabrik Znín G. m. b. G. . .	1894	1907/8	883 000	8 884	933 845	104,94	132,16	6. 10. 08	9. 12. 08	16 880	132 621	14,63	18 864	2,02	151 485	96 492,92	—	—	—	4	105,81	
Zuckerfabrik Tuzno, Akt.- Ges.	1883	1893	1 000 000	9 000	1 360 360	151	165	1. 10. 08	14.12.08	19 716	219 234	16,12	22 722	1,67	242 056	65 213,46	55 298,10	390 822,33	350 000	25	6 628,61	
Zuckerfabrik Niezbynowo, G. m. b. G. . .	1884	1894	598 500	5 261	642 883	122	124	15. 10.	12. 12.	5 952	102 540	15,95	7 872	1,22	110 412	63 724	—	149 625	—	5	39818,—	
Zusammen . . .			11945500	111 333	14391596										2453235							

IV. Industrie der Steine und Erden. Chemische Industrie.

Salzindustrie und Salzhandel.

Das Königliche Salzamt zu Hohensalza berichtet über den allgemeinen Geschäftsgang wie folgt:

Die Salzerzeugung ist in ungefähr gleicher Größe wie die vorjährige ohne jede Störung von statten gegangen, abgesehen von einigen Unregelmäßigkeiten in der Bestellung von G-Wagen zum Salzversand und bei Anlieferung der Betriebskohle, letztere gleichfalls durch Wagenmangel bedingt. Neubauten und Betriebserweiterungen haben nicht stattgefunden, die Zahl der Arbeiter und die diesen gezahlten Löhne sind unverändert geblieben.

Der durch syndikatische Abmachungen geregelte Absatz hat keine nennenswerten Verschiebungen erfahren. Durch den scharfen Wettbewerb des gemahlene Steinsalzes sind wiederum einige Absatzteile in Ostpreußen verloren gegangen, während die Einfuhr englischen Salzes nach den Provinzen Preußen nicht zugenommen hat. Eine Schmälerung der Lieferquote nach der Provinz Posen ist im Jahre 1909 auffallenderweise nicht eingetreten. Die Verkaufspreise blieben annähernd unverändert bestehen, nur in einigen wenigen westpreussischen Plätzen wurden Regulierungen der bei dem früher bestandenen Wettbewerb allzu stark geworfenen Preise vorgenommen.

Insgesamt ist eine geringe Aufbesserung der geschäftlichen Lage des Werkes festzustellen.

Über den **Salzgroßhandel** liegt folgender Bericht vor:

Das Absatzgebiet umfasste früher die Provinzen Ostpreußen, Westpreußen und den nördlichen Teil der Provinz Posen sowie einige Grenzzorte Rußlands, nachdem der früher sehr ausgedehnte Handel nach Russisch-Polen durch die Zollpolitik Rußlands schon seit dem Jahre 1883 unterbunden war.

Infolge Gründung des Ostdeutschen Salinenverbandes, dem neben den Staatsalinen

Hohensalza und Schönebeck eine Anzahl von Privatsalinen (Lüneburg, Stade, Linden i. Hannover u. a.) angehören, mußte die Belieferung von Königsberg, Tilsit und Memel sowie des Kreises Niederung andern Werken überlassen werden; obwohl Ersatz für die hierdurch entgangenen Mengen durch verstärkten Absatz nach Rußland zu niedrigen Preisen gesucht und gefunden wurde, hat der Verlust der angeführten ostpreussischen Plätze eine Minderung des Gesamtabsatzes zur Folge gehabt.

Die von dem Salinenverbande dekretierte Absatzrayonierung entspricht nicht den Wünschen und Interessen der Konsumenten, die in einer auch von seiten der Handelskammer für den Regierungsbezirk Bromberg unterstützten Eingabe des Vorsteheramtes der Kaufmannschaft zu Tilsit die Wiederherstellung der Handelsbeziehungen zu der durch die geographische Lage als der natürlich sich ergebenden Absatzquelle Hohensalza erbeten haben. Einen Erfolg haben diese Bestrebungen bisher nicht gehabt.

Infolge des Zusammenschlusses der Salinen und der starken Beschränkung der Einfuhr englischen Salzes durch den Zollschutz konnten die Preise im Inlande eine mäßige Erhöhung von 3–5% erfahren, während in Rußland der Absatz nur zu stark gedrückten Preisen möglich war.

Die absteigende Preisbewegung auf dem Futemarkte, die anscheinend ihr Ende noch nicht erreicht hat, ermöglichte die Beschaffung des Packmaterials zu Preisen, die dem Werte der verpackten Waren mehr entsprachen, als dies in den Vorjahren der Fall war.

Im allgemeinen kann der Gang des Geschäftes als normal bezeichnet werden.

Sodafabrikation.

Im Absatz der Fabrikate, sowie auch in den Verkaufspreisen derselben ist im abgelauenen Geschäftsjahr keine wesentliche Veränderung eingetreten. Die Preise der Rohmaterialien waren zum Teil etwas höher als im Vorjahre. Die Arbeitslöhne sind

weiter gestiegen. Die Zahl der Arbeiter der Steinsalz- und Sodawerke Montwy betrug annähernd 200. Der gewöhnlich während der Erntezeit auftretende Mangel an Arbeitern war in dem letzten Jahre weniger fühlbar. Die Ausichten für die Zukunft hängen im wesentlichen von der weiteren Entwicklung des allgemeinen Geschäftslebens ab.

Gipsindustrie.

Die allgemeine Lage der Gipsindustrie hat im Berichtsjahr durch erhöhten Absatz infolge regerer Bautätigkeit eine nicht unerhebliche Besserung erfahren. Die Verkaufspreise ließen indessen im Vergleich zu den erheblichen Herstellungskosten des recht diffizilen Artikels noch zu wünschen übrig.

Besonders geklagt wird über die andauernd völlig unzureichende Stellung gedeckter Güterwagen seitens der Eisenbahn. Alle Beschwerden werden, so heißt es, mit hinhaltenden Versprechungen beantwortet, denen aber selten wirkliche dauernde Abhilfe folge. Der Gemeinschaftsvertrag mit den mittel- und süddeutschen Staaten verschärfe die Situation immer mehr, da unserem Direktionsbezirk scheinbar zuviel Wagen entzogen werden; es müsse dringend auf eine baldige ausreichende Vergrößerung des Wagenparkes hingewirkt werden. Bis dahin könnte bei der Verteilungsstelle Berlin durch bessere Berücksichtigung unseres Bezirks darauf hingewirkt werden, daß die östliche Industrie nicht nur mit schönen Reden, sondern auch durch die Tat Unterstützung findet.

Ferner wird es als wünschenswert bezeichnet, wenn die hohen Kohlenfrachten von Oberschlesien nach hier eine Ermäßigung erfahren könnten.

Kalkindustrie.

Der Absatz an rohen Kalksteinen erfuhr eine geringe Verminderung, weil durch Fortschritte in der Technik der Zuckerindustrie der Kalkbedarf dieser Industrie sich vermindert hat

und einzelne westpreussische, an der Weichsel gelegene Fabriken ihren Steinbedarf aus Schweden infolge billiger Seefrachten billiger beziehen konnten, als aus dem Inlande.

Nach der Stagnation, die die Bautätigkeit im Vorjahre hauptsächlich wohl infolge der Schwierigkeit der Hypothekenbeschaffung erfahren hatte, setzte im Laufe des Jahres die Bautätigkeit recht kräftig, wenn auch infolge des langen Winters ziemlich verspätet, ein. Infolgedessen kann der Absatz an Baulack als recht befriedigend bezeichnet werden. Die Preise der Produkte erfuhren keine Änderung.

Die seit Jahren aufsteigende Bewegung der Löhne hat im Berichtsjahre einen Stillstand erfahren, auch war in diesem Jahre dauernd ein ausreichendes Angebot von Arbeitern vorhanden; allerdings konnte auch in diesem Jahre auf die Beschäftigung ausländischer Arbeiter nicht verzichtet werden. Die Kohlenpreise behielten ihre vorjährige Höhe.

Braunkohlenindustrie.

Wie schon in dem Jahresberichte für 1908 angegeben wurde, hat der Repräsentant der Gewerkschaft, Herr Ingenieur Emil Sinell in Berlin, sich veranlaßt gesehen, Ende April 1908 den Betrieb des Werkes Moltkegrube einzustellen.

Schon in den letzten Monaten des Jahres 1907 wurde von der Betriebsleitung erkannt, daß es nicht möglich war, die für einen wirtschaftlichen Betrieb notwendige Belegschaft auf der Grube selbst oder in den benachbarten Dörfern unterzubringen. Bei der näheren Untersuchung ergab sich, daß es sich hier nicht um eine eigentliche Arbeiterfrage handelte, sondern nur um die Frage der Beschaffung genügender Arbeiterwohnungen. Die Betriebsleitung hatte geglaubt, genügend Wohnungen für die Arbeiter in den umliegenden Dörfern und bei den Bauern zu finden. War diese Annahme schon an und für sich unrichtig, so ergab sich auch der Mißstand, daß selbst diejenigen Arbeiter, die auf solche Weise unter-

gebracht werden konnten, durch ihr Abhängigkeitsverhältnis zu den Bauern nur ganz unregelmäßig zur Arbeitsleistung auf der Grube erschienen.

Ein damals vom Repräsentanten der Gewerkschaft unternommener Versuch, schleunigst eine Arbeiterkolonie, eventuell mit Unterstützung der Ansiedlungskommission zu organisieren, mißlang.

Bei den Verhandlungen zur Schaffung einer Arbeiterkolonie unter Mithilfe der Regierung wurde von letzterer die Forderung aufgestellt, daß in den Wohnhäusern nur deutsche Arbeiter untergebracht werden dürften. Da aber die Mehrzahl der Grubenarbeiter polnisch ist und ein genügender Stamm von deutschen Arbeitern nicht sofort zu bilden war, so mußte die Schaffung einer Arbeiterkolonie an der regierungsseitig aufgestellten Forderung scheitern, da die baren Mittel der Gewerkschaft nicht mehr ausreichten, um auf ihre Kosten die umfangreichen baulichen Arbeiten durchzuführen.

Bedauerlicherweise ist es trotz vielseitiger Bemühungen auch bis zum Jahreschluß nicht gelungen, neues Privatkapital zu interessieren und so konnte bis zum Augenblick der Betrieb auf der Grube noch nicht wieder aufgenommen werden, da der Hauptbeteiligte, Herr Ingenieur Sinell, allein weitere Opfer nicht mehr bringen will.

Es muß ohne weiteres anerkannt werden, daß es sich hier um ein Werk handelt, dessen regelrechter und allmählich wachsender Betrieb für weiteste Kreise der gesamten Ostmark von größtem Vorteil ist. Die Kohlenvorräte auf Moltkegrube sind sehr bedeutend. Durch ausreichende Bohrungen ist bereits ein Feld erschlossen, welches bei einer Jahresförderung von 180 000 Tonnen für 40 bis 50 Jahre Kohlen liefern kann, doch ist dieses Feld nur ein geringer Teil der gesamten Kohlenfelder der Moltkegrube. Wenn man annimmt, daß in dem gesamten Mutungsfeld das Flöz in gleichbleibender Mächtigkeit vorhanden ist, wozu auf Grund

älterem Bohrungen volle Berechtigung vorliegt, so würde, wenn man die Förderung sogar auf 300 000 Tonnen im Jahre steigerte, der Kohlenvorrat der Moltkegrube für weit über 100 Jahre ausreichen.

Der bisherige Betrieb hat ergeben, daß die Wasserbewältigung keine Schwierigkeiten bereitet, die Wasserverhältnisse müssen sogar als günstig bezeichnet werden. Bergmännische Schwierigkeiten beim Abbau der Kohle haben sich niemals ergeben, wenn die vorgerichteten Feldesteile rechtzeitig zurückgebaut wurden, was jedoch im letzten Betriebsjahre wegen Mangel an Arbeitern nicht immer durchgeführt werden konnte. Überhaupt liegen die gesamten Verhältnisse in Moltkegrube für die Gewinnung der Kohlen so überaus günstig, wie sie kaum bei einem anderen Vorkommen in der Ostmark wieder anzutreffen sind.

Abgesehen davon, daß die Kohlen und Bricketts der Moltkegrube ein vorzügliches Brennmaterial für alle Fabrikanlagen, industrielle Etablissements und auch für den Privatgebrauch sind, so bieten auch diese großen Kohlenvorräte die Möglichkeit, auf Moltkegrube eine Überlandzentrale (Landskraftwerk) zu bauen. Die Bedeutung der Überlandzentralen zur Hebung der Volkswirtschaft ist genügend bekannt. Erfolge in dieser Richtung können aber nicht erwartet werden von solchen Überlandzentralen, wie sie jetzt meistens durch einzelne Kreise oder von mehreren Kreisen gemeinschaftlich geplant oder schon ausgeführt werden. Solche kleineren Zentralen mit einer Größtleistung von 1000 bis 2000 K. W. können die Kilowattstunde meist nur mit 20 bis 30 Pfennig liefern, wogegen Überlandzentralen großen Umfangs (wie sie im Rheinisch-westfälischen Industriebezirk, in Oberschlesien, in der Schweiz usw.) ausgeführt werden, die Kilowattstunde zu 5 bis 6 Pfennig und noch billiger abgeben können. Zum Bau eines solch großen Werkes bieten die Kohlenvorräte der Moltkegrube die beste Gelegenheit, da hier alle Bedingungen zur billigen Erzeugung elektrischer Energie er-

füllt sind. Auch läßt sich von Moltkegrube aus mit Leichtigkeit ein Gebiet von 200 Kilometer Radius mit Strom versorgen, so daß außer den großen Städten in diesem Umkreise auch der Industrie und der Landwirtschaft Strom zu ganz niedrigen Preisen geliefert werden könnte. Hierdurch müßte zweifellos eine Hebung der wirtschaftlich ungünstigen Gegenden eintreten.

Aus industriellen und anderen Kreisen treffen unausgesetzt bei dem jetzigen Besitzer der Moltkegrube Anfragen ein, wann der Betrieb auf der Grube wieder eröffnet werde, woraus sich unzweifelhaft das Interesse für die Kohlenlieferung der Moltkegrube ergibt. Daß auch bei Wiedereröffnung des Betriebes genügend Arbeiter angelegt werden können, wenn nur erst für geeignete Wohnungen gesorgt ist, geht aus den vielen Anfragen von solchen Arbeitern hervor, die früher auf Moltkegrube beschäftigt waren und die bei Stillstellen des Werkes abkehren mußten.

Es erscheint daher als eine dringende Verpflichtung der Staatsregierung, sowie auch der Kreisverwaltung, alles aufzubieten und wenn notwendig, die privaten Bestrebungen mit Geldmitteln zu unterstützen, damit der Betrieb auf Moltkegrube bald wieder aufgenommen und damit die Möglichkeit zum Bau eines großen Landkraftwerkes gegeben wird.

Hierdurch würde tatsächlich der Industrialisierung des Ostens und der gesamten Volkswirtschaft ein großer Dienst geleistet werden.

Zuletzt soll nicht unerwähnt bleiben, daß in der Wiederaufnahme und Ausdehnung des Betriebes auf Moltkegrube die einzige Möglichkeit erblickt werden kann, die jetzige große Unterbilanz der Kreisbahn allmählich zu verringern und möglicherweise in absehbarer Zeit ganz zu beseitigen.

Kohlen-, Koks- und Briketthandel.

Steinkohlen: Wenn man nur mit geringen Hoffnungen für eine Auflebung des Geschäfts in das neue Jahr ging, dann

war dieses durchaus berechtigt, denn der zum Teil schlechte Geschäftsgang, der schon im Jahre 1908 bestand, hielt auch diesjährig an. Es ist dieses zum großen Teil darauf zurückzuführen, daß die Industrie nach wie vor nicht ausreichend beschäftigt ist und demzufolge nicht den Bedarf an Kohlen wie in früheren Jahren hat; zeitweise trat zwar eine kleine Besserung ein, die jedoch nie lange anhielt und stets schnell vorüberging. Wie aus den Grubenberichten zu ersehen ist, erfuhren allerdings im allgemeinen die Förderungszahlen eine Steigerung, doch steht diese in keinem Verhältnis zu der Absatzerhöhung in früheren Jahren. Auch die Preise, die gezahlt wurden, ließen nur einen ganz mäßigen Verdienst zu. Nur um die Ware abzusetzen, wurden zum Teil unsichere Geschäfte gemacht und die Folge davon war, daß bei dem geringen Verdienst die Verluste den früheren Durchschnitt im allgemeinen übertrafen. Abnehmer, die sonst durchaus zufriedenstellend regulierten, nahmen Ziele in Anspruch, die im allgemeinen im Kohlenhandel nicht gewährt werden, so daß der Zinsverlust, den die Großhändler hierbei erleiden, den ohnehin geringen Verdienst noch mehr reduzierte. Die von den Plaghändlern, resp. industriellen Unternehmungen getätigten Schlüsse wurden zum Teil bei weitem nicht erfüllt, da einerseits die Kleinhändler bei den konsumierenden Abnehmern nicht genügend Absatz hatten, andererseits die Industrie, die nicht voll beschäftigt war, gleichfalls für die gekauften Mengen nicht volle Verwendung hatte. Für das nächste Jahr wird sowohl eine Aufbesserung in Preisen als auch im Absatz erwartet, da Amerika scheinbar wieder einer neuen Konjunktur entgegensteht; hieran wird selbstverständlich auch Deutschland teilnehmen und der Kohlenmarkt dürfte gleichfalls seine Vorteile aus dem allgemein zu erwartenden wirtschaftlichen Aufschwung ziehen. Wie sich die Preise für heimische Kohlen nächstjährig stellen werden, ist heute noch nicht zu übersehen; jedenfalls haben die Engländer daraufhin ihre Preise schon allgemein erhöht und einzelne be-

gehrte Kohlenforten sind in England schon heute für das nächste Jahr ausverkauft. Bei unseren schlesischen Gruben sind aber leider die Bestände noch so groß, daß wir — vorläufig wenigstens — keine Aussicht haben, gleich günstige Verhältnisse wie England zu erhalten.

Koks: Im Gegensatz zu oberschlesischen Steinkohlen hat sich der Bedarf in ober-schlesischem Grubenkoks wiederum im allgemeinen vergrößert. Dadurch, daß die Kokspreise ermäßigt wurden, hat er sich viele neue Abnehmer erworben. Durch den Umstand, daß der Grubenkoks nachgewiesenermaßen heizkräftiger ist, wie Gaskoks, findet er besonders große Verwendung für Dampfheizungen und Sauggasanlagen.

Briketts: Das Geschäft war insolge der bedeutenden Preisreduktion, die die Werke vorgenommen hatten, ziemlich flott und der Absatz ein besserer wie im Vorjahr. Eine große Anzahl der Lausitzer Werke hat die Quantitäten, die in den Sommermonaten gestapelt werden mußten, durch den früh eingetretenen Winter nunmehr glatt abgesetzt. Der Osten beteiligt sich an dem Bezuge von Hausbrandbriketts alljährlich mehr, doch ist der Absatz von Industriebriketts in hiesiger Gegend außerordentlich schwierig.

Es wird immer wieder aus den in früheren Berichten bereits vorgebrachten Gründen der dringende Wunsch geäußert, die Sätze des Ausnahmetarifs für Braunkohlenbriketts dem Osten auch beim Bezuge von weniger als 20 t einzuräumen. Dieser sog. Zweiwaggontarif kommt gegenwärtig nur sehr wenigen Interessenten zugute.

Eine besondere Konkurrenz ist in Briketts dadurch entstanden, daß die Schiffer jetzt auch mit diesem Artikel einen Handel anfangen und diejenigen Marken, die außer dem Syndikat liegen, hier einzuführen suchen. Infolgedessen wurden die besseren Marken, die teurer sind, aus dem Handel zurückgedrängt. — Die Bromberger Kohlenkonvention, die bis zum 30. Juni 1910 einen Vertrag abgeschlossen hat,

und welcher 22 Firmen beigetreten sind, sieht sich veranlaßt, mit Ablauf ihres Vertrages auseinander zu gehen, weil sich inzwischen zu viel neue Konkurrenz gebildet hat und diese neue Konkurrenz nur durch Kampfspreise zu unterdrücken ist.

Gaszerzeugung.

Das vergangene Geschäftsjahr kann für die Verwaltung des städtischen Gaswerks **Bromberg** als günstig bezeichnet werden. Mit dem 1. April 1909 ist der Einheitspreis von 13 Pf. pro cbm für Leucht-, Koch-, Heiz- und Motorengas als Verkaufspreis eingeführt worden; inwieweit die Einführung des Einheitspreises von Einfluß auf die Gasabgabe sein wird, kann erst am Jahresschluß festgestellt werden. Die Preise für Koks sind die gleichen geblieben, für Ammoniakwasser und Teer fand ein Preisrückgang statt. Der Bezug der Rohstoffe war vorteilhafter als im Vorjahr, da die Preise für englische Kohlen um 5,00 M, für schlesische Kohlen um 1,14 M pro t gefallen sind, desgleichen war der Preis für neue Gasreinigungsmasse um 50 Pf. pro t niedriger. Die Arbeiterzahl und die Arbeitslöhne sind dieselben geblieben.

Das Gaswerk **Hohensalza** hat auch im letzten Geschäftsjahr eine günstige Weiterentwicklung gezeigt.

Die Gasabgabe ist gestiegen; die Verkaufspreise für Gas waren die gleichen wie im Vorjahre. Die Kohlen konnten billiger eingekauft werden. Die Verkaufspreise für Teer und Ammoniakwasser waren die gleichen wie im Vorjahre, für Koks etwas niedriger.

Die Arbeiterzahl war die gleiche wie im Vorjahre; die Arbeiterlöhne sind um etwas gestiegen.

Dem Städtischen Gaswerk **Gnesen** brachte das vergangene Geschäftsjahr nur eine geringe Steigerung des verkauften Gases, was auf den etwas lauen Geschäftsgang zurückzuführen ist. Der Koks wurde zu außerordentlich guten Preisen abgesetzt; das Lager blieb

stets geräumt. Der Teer war schwer unterzubringen und der Preis blieb weit hinter dem üblichen zurück. Es soll daher mehr wie bisher der Teer zu eignen Straßenpflasterungen verwendet werden. Die Zahl der Arbeiter blieb dieselbe; die Löhne für gute und brauchbare Leute mußten um ca. 10 % erhöht werden.

Der Gewinn war zufriedenstellend und nicht unbedeutend gegen das Vorjahr gestiegen; was hauptsächlich durch große Neu- und Umbauten der Retortenöfen und der dadurch bedingten Mehrausbeute an Gas zugeschrieben werden muß.

Das **Elektrizitätswerk** in Gnesen wird dauernd mehr in Anspruch genommen. Der Stromkonsum steigt fast gleichmäßig. Besonders bemerkbar macht sich die Abgabe von Kraftstrom. Bei dem niedrigen Satze von 20 Pfennig pro Kilowatt und je nach Abnahme bis 30 % Rabatt haben auch solche Anlagen, die eigene Kraftmaschinen hatten, sich an das Werk angeschlossen. Durch die im Vorjahr vorgenommene Erweiterung ist das Werk allen Ansprüchen gewachsen.

Auch das Installationsgeschäft war im Berichtsjahr gut beschäftigt. Der Gewinn des Elektrizitätswerkes übertrifft in den letzten Jahren bedeutend denjenigen der Gasanstalt.

Flaschenfabrikation.

Der überaus kühle und regnerische Sommer übte auf den Verkauf von Bier- und Mineralwasserflaschen einen sehr nachteiligen Einfluß aus, so daß der Erdereingang vielfach zu Wünschen übrig ließ; auch die allgemeine ungünstige Wirtschaftslage bewirkte eine Zurückhaltung der Konsumenten in der Erteilung von Bestellungen.

Einen wesentlichen Rückgang hat der Export erfahren. Schon im Jahre 1908 ist die Ausfuhr gegenüber dem vorangegangenen Jahre um etwa ein Drittel gewichen, und wenn auch die Ergebnisse des Berichtsjahres ziffermäßig noch nicht feststehen, so ist doch zu erwarten, daß das Jahr 1909 in bezug auf

den Export noch ungünstiger abschließen wird. Die bedauerliche Tatsache der erheblichen Abschwächung der Ausfuhr ist im wesentlichen darauf zurückzuführen, daß die ausländischen Fabriken die Waren billiger anbieten können, als die inländischen Fabriken. Bestimmend für die verminderte Konkurrenzfähigkeit gegenüber dem Auslande wirken die der deutschen Industrie auferlegten enormen, fortwährend steigenden Lasten für Steuern, Beiträge für soziale Einrichtungen und dergl. Auch die in Utsch bei Schneidemühl gelegene Fabrik ist mit Steuerabgaben außerordentlich belastet. Namentlich wird geklagt, daß die von der Stadtgemeinde Utsch zur Erhebung kommenden kommunalen Zuschläge zu den staatlich veranlagten Steuern von Jahr zu Jahr rapid gewachsen sind, denn während diese Zuschläge beispielsweise 1902 auf die Einkommensteuer nur 150 % und auf die Realsteuern 180 % betragen, hatten dieselben 1907 die Höhe von 230 % resp. 275 % erreicht. Gegenüber dem Jahre 1902 sind die kommunalen Zuschläge also um mehr als 50 % gestiegen! Für das Jahr 1909 haben die Zuschläge eine erhebliche Reduktion ebenfalls nicht erfahren. Daß die Fabrik in Utsch unter solchen Umständen höhere Preise als die ausländischen Fabriken verlangen muß und deshalb mit dem Auslande nicht zu konkurrieren vermag, erscheint ohne weiteres erklärlich, und es unterliegt keinem Zweifel, daß diese so enorm gestiegenen öffentlichen Lasten einen rentablen Betrieb nicht schaffen können.

Wegen der ungünstigen Richtung, welche die Entwicklung des Flaschengeschäfts sowohl im Inland, als auch im Export genommen hat, haben die dem Deutschen Flaschenverbande angeschlossenen Fabriken eine prozentuale Einschränkung ihrer Produktion durchgeführt. Im hiesigen Bezirk ist auf die Fabrik in Gertraudenhütte eine Verringerung der Produktion insofern erzielt worden, als die Fabrik die anlässlich einer Ofenreparatur sich notwendig machenden Arbeiten tunlichst weit ausgedehnt

und den Betrieb während dieser Zeit stillgelegt hat. Auf ihren anderen Fabriken hat die Firma den dreischichtigen Betrieb eingeführt, um eine Entlassung von Arbeitern zu vermeiden.

Die Bedingungen der Warenerzeugung in der Flaschenfabrikation sind im wesentlichen dieselben geblieben, wie in den vorhergegangenen Jahren, ebenso haben die Preise für Rohmaterialien eine beträchtliche Änderung nicht erfahren.

Von Lohnstreitigkeiten sind die Flaschenfabriken verschont geblieben.

Porzellanfabrikation.

Die Geschäftslage hat sich gegen das Vorjahr nicht gehoben. Im Gegenteil macht sich die durch die große Vermehrung der Porzellanfabriken hervorgerufene Konkurrenz je länger desto nachteiliger fühlbar. Die ungünstige geschäftliche Konjunktur im Verkehr mit dem Ausland, namentlich mit Nordamerika, blieb unverändert. Was abgesetzt werden konnte, mußte zu so niedrigen Preisen abgegeben werden, daß ein angemessener Gewinn nicht erzielt wurde.

Dennoch hat sich die Porzellanfabrik Kolmar von ihrem Entschluß, Arbeiter in Rentenhäusern mit Gartenland sesshaft zu machen, durch die Ungunst der geschäftlichen Lage nicht abbringen lassen, weil es nicht nur in nationaler, sondern ebenso sehr in geschäftlicher Hinsicht notwendig ist, tüchtige deutsche Arbeiter dauernd hier zu halten.

Dies ist nur möglich, wenn ihnen Gelegenheit geboten wird, sich unter günstigen Bedingungen ein eigenes Heim zu sichern. Die Fabrik hat zunächst 10 Wohnhäuser fertiggestellt und gedenkt in der Entwicklung dieser Arbeiterkolonie allmählich fortzufahren.

Im übrigen hat die Fabrik begonnen, durch Aufnahme neuer Artikel und durch andere geschäftliche Maßnahmen sich andere Absatzgebiete zu schaffen, um nicht mehr von der schwankenden Auslandskonjunktur und von der

Überproduktion in der Geschirrs- und elektrotechnischen Branche so sehr wie bisher abhängig zu sein.

Steingutfabrikation.

Dem Geschäftsbericht der Annaburger Steingutfabrik entnehmen wir:

Das Geschäftsjahr 1908/09 stand im Zeichen eines wirtschaftlichen Niederganges, welcher von besonders einschneidender Wirkung für die gesamte keramische Industrie war. Kennzeichnend für die Lage in der Branche ist der unter starkem Preisdruck sich entfaltende Wettbewerb um neue Aufträge, und auch unsere Werke sind hierbei in Mitleidenschaft gezogen worden. Bei teilweise ermäßigten Preisen ist es uns nicht gelungen, den vorjährigen Umsatz zu erreichen, vielmehr hat unsere Fabrik in Kolmar einen erheblichen Minderabsatz zu verzeichnen, während in unserem Werk in Annaburg der Umsatz eine kleine Erhöhung erfuhr, die aber den Ausfall in Kolmar nicht ausgleichen konnte.

Wie schon im letzten Bericht ausgeführt, waren im abgelaufenen Geschäftsjahr die Arbeitslöhne die gleich hohen, trotz des Mehrangebots an Arbeitskräften. Einige wenige Rohprodukte, die aber quantitativ keine große Rolle in der Fabrikation spielen, sind zu billigeren Preisen als früher hereingenommen worden, dagegen haben Tone und Kohlen, die in besonders großen Mengen gebraucht werden, ihren alten Preisstand behauptet. Für unser Werk in Annaburg hatten wir bisher einen recht günstigen Abschluß in böhmischen Braunkohlen, der aber im August 1909 seine Erledigung gefunden hat. Wir haben uns daher durch neuen Abschluß gedeckt, jedoch ist es uns nicht möglich gewesen, die früheren günstigen Einkaufspreise zu erzielen.

Auch die Handlungs- und Betriebsunkosten weisen trotz Minderumsatz eine größere Ziffer wie im vergangenen Geschäftsjahr aus; es ist dies darauf zurückzuführen, daß mehr Aufwendungen für das Hereinholen von Auf-

trägen nötig waren wie sonst, eine Erscheinung, die bei schlechten Zeiten nahe liegt, indem mehr Anstrengungen durch Reisen, neue Muster gemacht werden müssen.

Seifenfabrikation und Seifenhandel.

Unter dem Druck, welcher auf fast allen Zweigen der Industrie im vorigen und in diesem Jahre lastete, hatte auch die Seifenfabrikation zu leiden. Natürlich ist der Rückgang des Konsums in den östlichen Provinzen ein nicht so großer, wie in den Industriezentren, da wir hier in erster Linie mit der Landbevölkerung zu rechnen haben. Im Gegenteil wird durch die Ansiedlung die Zahl der Konsumenten gesteigert, wenn auch vorerst noch wenig davon zu merken ist.

Die allgemeine wirtschaftliche Lage bringt es mit sich, daß sich jeder soweit wie möglich einschränkt und bei den hohen Preisen für Nahrungsmittel, für die natürlich in jeder Familie zuerst gesorgt wird, bleibt für Seife und andere Haushaltungsgegenstände, die eher zu entbehren sind, nicht mehr viel Geld übrig. Auffallend ist es, daß von dem Gelde, welches die Beamten infolge der Beamtenzulage nachgezahlt bekommen haben, nichts zu merken ist. Im Gegenteil ist gegen Ende dieses Jahres eine Geldknappheit eingetreten, wie solche noch niemals größer war, nicht einmal bei einem Bankdiskont von 7 %.

Ein arger Übelstand ist bei dem Seifenhandel die sogenannte „stillschweigende Baissenklausel“, die jeder Wiederverkäufer für sich in Anspruch nimmt, und die schon oft genug der Grund war, daß Fabrikanten ihre Zahlungen einstellen mußten. Der Fabrikant verkauft auf Monate hinaus, ohne sich einzudecken zu können, da er dem Wiederverkäufer eventl. die Preise ermäßigen muß. Wie dieser nun gegen niedrige Preise gesichert ist, hat er andererseits fast allein den Vorteil bei steigender Konjunktur. Auch die vielen langfristigen Schlüsse sind ein großer Krebschaden beim Seifenhandel. Gerade in diesem

Jahre haben sich diese beiden Übel schwer gerächt, und es gibt wohl nicht viel Fabrikanten, die sich rühmen dürften, einen guten Abschluß zu haben. Eine Ausnahme machen nur diejenigen Fabrikanten, welche im Anfang dieses Jahres große Posten Rohmaterialien gekauft haben; aber die Anzahl dieser wird aus den vorerwähnten Gründen nur eine sehr minimale sein. Folgende Zahlen mögen ein Bild von der Entwicklung der Preise für Rohmaterialien und Seifen in diesem Jahre geben. Es haben gekostet:

Leinöl im Januar *M* 44,—, Juli *M* 52,—, November *M* 62,— pro 100 Kilogramm.

Naturkernseife im Januar *M* 14,50, Juli *M* 15,—, November *M* 15,25 pro Zentner.

Palmkernöl im Januar *M* 54,—, Juli *M* 60,—, November *M* 70,— pro 100 Kilogramm.

Reine Dranienburger Kernseife im Januar *M* 24,—, Juli *M* 25,50, November *M* 27,— pro Zentner.

Mehr gestiegen sind verhältnismäßig Talg, Cottonöl und Kokosöl, da sämtliche Vorräte hiervon bei den hohen Preisen für Butter und Schmalz zur Fabrikation von Speisefett, Margarine, Pflanzenbutter usw. verwendet werden. Zu der enormen Hausse in Rohmaterialien stehen natürlich die heutigen Tagespreise in gar keinem Verhältnis, und wenn man nun noch bedenkt, daß jeder Fabrikant alte Schlüsse zu niedrigen Preisen laufen hat, kann man sich leicht ein Bild von der traurigen Lage der Seifenindustrie in diesem Jahre machen. So unlogisch es auch klingen mag, ist es doch Tatsache, daß der Seifenfabrikant von einer Hausse den wenigsten Vorteil hat, sondern bei andauernd gleichen Preisen der Rohmaterialien am besten auf die Kosten kommt.

Bezüglich der Vereinigung der Seifenfabrikanten gilt das im Vorjahr gesagte.

Die Lage der gesamten Seifenindustrie ist seit langen Jahren gleich schlecht geblieben,

und auch die Ausichten für das kommende Jahr und spätere Zeiten sind bei den wachsenden Unkosten eher schlechtere, wie bessere.

Apotheken.

Die Geschäftslage der Apotheken im Jahre 1909 ist gegen die Vorjahre unverändert schlecht geblieben. Eingaben des Apothekervereins, um eine, wenn auch geringe Verbesserung der Lage der Apotheken herbeizuführen, blieben bei der Regierung unberücksichtigt.

Die Lage hat seit Jahren eine Aufbesserung nicht erfahren, obgleich gerade in der letzten Zeit die Preise aller notwendigen Lebensbedürfnisse, die Gehälter und Löhne der Angestellten usw. bedeutend gestiegen und namentlich im Berichtsjahre im Reiche und in Preußen die Steuern erhöht worden sind. Wie schädigend gerade die letztere Tatsache gewirkt hat, zeigt sich bei der Branntweinsteuer. Obgleich die Erhöhung derselben bereits am 1. Oktober 1909 in Kraft trat, konnten die Apotheker, da eine entsprechende Herauffekung der Taxpositionen für Alkohol und alkoholhaltige Arzneimittel ausblieb, mit ihren Preisen nicht folgen und mußten, ungleich allen anderen Gewerbetreibenden, welche die Steuer auf die Verbraucher abwälzen konnten, die Mehrausgabe selbst tragen. Die Arzneitaxe für 1910 trägt zwar selbstverständlich den erhöhten Spirituspreisen Rechnung, diese kommen aber bei den Eigentümlichkeiten der Grundsätze für die Taxberechnung nur zum Teil zur Wirkung. Und selbst wenn dies im ganzen Umfange der Fall wäre, ergäbe sich nur ein Ersatz für die erhöhten tatsächlichen Ausgaben, nicht aber ein Ersatz für die sonstigen erhöhten Anforderungen. Die Apotheker verlangen daher mit Recht seit Jahren eine den genannten Umständen Rechnung tragende Änderung der Taxe; sie ist ihnen jedoch bisher nicht bewilligt und für 1910 wieder abgelehnt worden.

Die Krankenkassen — in erster Reihe die Orts- und Betriebskrankenkassen — schließen sich immer mehr zu großen Verbänden zu-

sammen, die ihre große wirtschaftliche Macht zu einem Druck auf den Apotheker ausnützen und ihn zur Gewährung hoher Rabatte — gewöhnlich 15 bis 20% — auf die niedrige Taxe zwingen. Dieser Macht können die Apotheker nur schwer Widerstand leisten, da sie gesetzlich verpflichtet sind, geforderte Arzneien jederzeit abzugeben, und somit nicht die Möglichkeit besitzen, gleich anderen Gewerbetreibenden die Lieferung zu verweigern.

Auch sonst vermehren sich die Schwierigkeiten für den Apothekenbetrieb auf allen Seiten. Die gesetzlichen Bestimmungen über den Verkehr mit Arzneimitteln außerhalb der Apotheken sind für die heutigen Verhältnisse gänzlich unzureichend und durch die Rechtsprechung durchlöchert. Seit fast 20 Jahren wird auf Herausgabe einer positiven Liste gedrungen, die alle diejenigen Mittel enthält, welche von Drogisten frei verkäuflich sein sollen, aber leider vergeblich. Dazu ist die Überwachung des Verkehrs seitens der Polizeibehörden, welche die Kosten regelmäßiger Revisionen scheuen, ganz unzulänglich.

Allen diesen Schwierigkeiten gegenüber legt der Staat die Hände in den Schoß. Nicht einmal die dringendste Forderung des Standes, die reichsgesetzliche Regelung des Konzessionswesens, wird erfüllt. Zwar werden immer wieder von der Reichsregierung Versuche gemacht, ein entsprechendes Reichsgesetz zustande zu bringen; die Entwürfe gelangen aber niemals bis zum Bundesrat.

Handel in Drogen, Chemikalien usw.

Die in dem vorjährigen Bericht ausgesprochene Hoffnung auf Besserung der geschäftlichen Lage hat sich leider nur in beschränktem Maße erfüllt.

Infolge der ständig weichenden Preise sehr vieler Artikel zeigte sich wenig Kauflust. Jeder deckte nur den augenblicklichen Bedarf; das Geschäft war bis Mitte dieses Jahres durchweg schleppend, so daß der Umsatz zur rückging. Erst der Spätsommer und de-

Herbst brachten erfreulicherweise eine etwas lebhaftere Nachfrage mit sich und so wurde ein Teil des im ersten Halbjahr eingebüßten Umsatzes nachgeholt. Die Preistendenz für fast alle wichtigen Artikel ist zur Zeit als fest zu bezeichnen. Vorübergehende Abschwächungen sind ganz vereinzelt und es ist daher die in der letzten Zeit sich bemerkbar machende Unternehmungslust berechtigt. Hoffentlich hält diese auch bei der allgemeinen Besserung in Handel und Industrie weiterhin an.

Da es zu weit führen würde, speziell über die Artikel der Branche zu berichten, so soll nur hier von einigen wichtigen Veränderungen die Rede sein.

In natürlichen Mineralwässern, speziell Tafelwässern, war der Absatz infolge des nassen, kühlen Sommers recht mangelhaft.

Der sehr wichtige Artikel Benzin brachte wohl jedem wenig Freude. Infolge andauernden Konkurrenzkampfes unterbieten sich die Fabrikanten gegenseitig und es bleibt infolgedessen weder diesen noch den Groß- und Kleinhändlern ein entsprechender Nutzen, der bei diesem feuergefährlichen Artikel unbedingt kalkuliert werden muß. Besonders die D. A. P. G. hat den Benzin-Handel sehr geschädigt, weil sie ohne Rücksicht auf den Zwischenhändler auch Konsumenten direkte Offerten unterbreitet. Der Händler schneidet sich deshalb ins eigene Fleisch, wenn er diese Firma bei seinen Einkäufen berücksichtigt.

Der Import von russischem Mineralöl blieb hinter dem des Vorjahres zurück, weil der Absatz sehr langsam war. Die Notierungen waren bis vor kurzem stabil, aber die Groß-Importeure und russischen Fabrikanten, welche kein Geschäft auslassen wollen, bemühen sich um Untergebote.

Die Preise für Blei- und Zinkpräparate haben sich langsam gebessert, dagegen konnten sich Kupferpräparate noch nicht erholen. Mit Ende dieses Jahres läuft die bestehende Lithopone-Konvention ab. Infolgedessen wird dieser sehr umsatzfähige Artikel heute weit unter den

bisherigen Preisen angeboten. Nur eine Verständigung zwischen den maßgebenden Fabriken könnte wieder reguläre Preise herbeiführen. Die Fabrikanten werden jedenfalls heute kaum einen genügenden Nutzen haben, so daß mit einer Veränderung über kurz oder lang gerechnet werden muß.

Amerikanisches Terpentinöl, ein Artikel, der mit Vorliebe spekuliert wird, bewegte sich bis vor kurzem in bedeutender Hausse, die sich erst seit einigen Wochen etwas beruhigt hat. Infolgedessen stiegen auch die Preise für polnisches Terpentinöl, welches in hiesiger Gegend mehr gehandelt wird.

In letzter Zeit dürfte wohl am meisten Leinöl interessiert haben, weil sich der Markt seit Monaten in einer ständigen Aufwärtsbewegung befindet. Es mußten im November Preise bezahlt werden, die seit Jahren nicht mehr gekannt waren. Sollten die vorliegenden Berichte aus den Saatproduktionsländern zuverlässig sein, so würde man wohl kaum mit billigeren Preisen vor Mitte nächsten Jahres zu rechnen haben. Bei einigen Vegetabilien, z. B. Chrysanthemum, Fenchel, Majoran, sind Mißernten zu verzeichnen, die eine bedeutende Preissteigerung zur Folge hatten.

Wenn eine nicht unwahrscheinliche weitere Diskonterhöhung seitens der Reichsbank der kaum belebten Unternehmungslust nicht einen empfindlichen Stoß versetzt, so darf man wohl mit einer weiteren Gesundung des Geschäftes rechnen.

Chemisch-technische Industrie.

Die Tendenz des Jahres 1909 war eine langsam fortschreitende Besserung der allgemeinen Wirtschaftslage, die sich auf allen Gebieten des Handels und der Industrie mehr oder weniger bemerkbar machte. Dieser Besserung der allgemeinen Wirtschaftslage ist es auch zuzuschreiben, daß wir hier im Osten unter weniger vielen Zahlungseinstellungen bzw. Konkursen als im Vorjahre zu leiden hatten. Bei Verbindungen mit der kleinen

Provinzialkundschaft ist jedoch auch fernerhin allergrößte Vorsicht zu üben. Besonders unzuverlässig ist die kleine Händlerkundschaft in den Vororten unserer größeren Plätze wie Posen, Danzig usw. Platz und Bezirk Bromberg weisen in dieser Beziehung die gesündesten Verhältnisse auf.

Wichse und Puspräparate. Der Absatz in den chemisch-technischen Fabrikaten wie Wichse, Militärpusmittel usw. ließ sich gegen die Vorjahre nicht heben. Eine gewissenlose Schleuderkonkurrenz speziell Mittel- und Westdeutschlands sucht gerade den Osten besonders heim, was ihr dadurch, daß ihr Gelegenheit geboten ist, ihre überschüssige Produktion hierher auf dem Wasserwege im billigen Stückgutverkehr auf den Markt zu werfen, erleichtert wird. Es ist schon früher betont worden, daß gerade durch das Vorhandensein von billigen Transportwegen für Stückgüter nach dem Osten der ostdeutsche Industrie benachteiligt wird, denn ihm stehen die gleichen Wege mangels vorhandener Stückgutgelegenheit nach Mittel- und Westdeutschland nicht zu Gebote. Wohl können hiesige Getreide-, Mühlen- und Holzinteressenten, welche stets ganze Rahmladungen zu verfrachten haben, den Wasserweg nach Mittel- und Westdeutschland benutzen, doch kommt für chemisch-technische Erzeugnisse der Wasserweg dorthin nicht in Betracht, weil Ladungen dorthin im Stückgutverkehr mangels genügender Warenmengen nicht vorhanden sind. Für Sendungen nach unseren Seeplätzen, wie solche via Danzig abgefertigt werden können, sind bei größerer Zeitdauer der Transporte die Frachten mehr als doppelt so hoch, wie solche von den gleichen Plätzen nach hierher erhältlich sind.

Öle. Trotz des Aufschwunges in der Industrie hat indes, wie die Zollstatistik des Vorjahres zeigt, der Import ausländischer Schmieröle nur wenig Belebung gebracht; ja, darin ist sogar eine kleine Abnahme zu verzeichnen. Recht interessant war es, aus der Zollstatistik zu entnehmen, daß eine Ver-

schiebung in den liefernden Produktionsländern vor sich gegangen ist. Während im Vorjahre Amerika in seinen Lieferungen zurückblieb, und sich Rußland verbesserte, hat sich im verfloßenen Jahre der Import wieder zum Nachteil von Rußland verändert. Die hohen Rohölpreise in Baku waren Anlaß, daß die russischen Fabrikanten der Konkurrenz auf dem Weltmarkte nicht begegnen konnten. Selbst Firmen mit begründetem Weltruf wie die Gesellschaft S. M. Schibaëff & Co., Moskau und Baku und J. N. Ter-Akopoff in Moskau und Nischny-Nowgorod konnten ihren Verpflichtungen nicht gerecht werden und waren gezwungen, sich unter Administration zu stellen. Für russische Öle war gegen das Vorjahr eine Preisermäßigung von $M 1,-$ p. 100 Kilogramm eingetreten.

Der Markt für amerikanische Maschinen-, besonders Zylinderöle, welche im Laufe des Jahres auch eine Preiseinbuße von durchschnittlich $M 1,50$ p. 100 Kilogramm erlitten, war gegen Ende des Jahres ein besonders lebhafter. Da die Möglichkeit vorlag, daß wir zu einem Zollkriege mit den Vereinigten Staaten kommen konnten, und damit der Zoll für amerikanische Öle von $6,-$ M wieder auf $10,-$ M pro 100 Kilo Brutto gesteigert worden wäre, wurden enorme Mengen speziell amerikanischer Öle, hauptsächlich Zylinderöle, ins Land genommen und zur Verzollung gebracht.

Der Ausfall des Imports russischer Maschinen- und Spindelöle ist durch die galizische Ölproduktion gedeckt worden. Galizien hat es verstanden, nicht nur seinen Absatz von leichten Mineralölen nach hier um ein ganz Bedeutendes zu vergrößern, sondern ist in neuerer Zeit auch durch Lieferung brauchbarer heller Maschinenöle dazu übergegangen, den russischen Ölen eine empfindliche Konkurrenz zu bieten.

Unsere heimische Erdölproduktion, insbesondere in den hannoverschen Ölterritorien um Celle-Wize, hat brauchbare Maschinenöle erst in kleineren Mengen an den Markt gebracht. Zumeist konnte deren Rohöl nur zur Herstellung

geringwertiger Qualitäten wie auch zur Wagenfettfabrikation Verwendung finden. Nachdem sich die hannoverschen Erdöle zur Herstellung von Wagenfetten brauchbar erwiesen, ist hierdurch dem Haleschen Paraffinöl-Syndikate eine empfindliche Konkurrenz für seine dunklen Paraffinöle entstanden, und ist das Paraffinöl-Syndikat gezwungen, seine Notierungen um *M* 2,50 p. 100 Kilo herabzusetzen. Die Wagenfettfabrikanten konnten aus diesem Preisnachlaß um deswillen nicht den erhofften Erfolg erzielen, weil amerikanische Harze und Harzöle eine ganz bedeutende Preissteigerung erfuhren.

Trotzdem der Tranimport Deutschlands sich gegen das Vorjahr um ca. 30 000 Kilo-Zentner hob, hat auch dieser Artikel eine Preissteigerung um ca. 25 % erfahren. Insbesondere kam die Preissteigerung denjenigen hellen Tranqualitäten zugute, welche in der Seifenfabrikation Verwendung finden konnten. Die enorm hohen Preise für Leinöl zwangen einen großen Teil der Seifenfabrikanten dazu, Tran in größeren Mengen als sonst als Ersatz für Leinöl zu verwenden.

Ceresin- und Wachsfabrikate. Zufriedenstellend war das Geschäft und der Absatz für Ceresin- und Kunstwachsprodukte. Hierin zeigte hauptsächlich der Export eine erfreuliche Besserung. Die Abgänge nach Rußland, Schweden, Norwegen, Dänemark, Österreich-Ungarn, Italien und den Balkanstaaten bewegten sich im alten Gleise. Die Beziehungen nach Frankreich und Spanien haben sich dagegen viel lebhafter als bisher gestaltet, während neue Verbindungen mit Portugal und den Vereinigten Staaten von Nordamerika angeknüpft werden konnten.

Die Preise für Paraffin jeglicher Provenienz bröckelten ständig ab; Paraffin hat einen so niedrigen Preisstand eingenommen wie seit langer Zeit nicht.

Gingegen haben die guten Qualitäten Roh-Dzokerit besonders österreichisch-ungarische Ware der Länderbank in Wien, ihre Notierungen um

10 % erhöht. Weiter haben sich Fabrikationskosten für raffiniertes Dzokerit und Ceresin infolge von Lohnerhöhungen und weiterer auf allen Gebieten erhöhter Spesen um ein ganz Bedeutendes erhöht, so daß für raff. Dzokerit eine Preissteigerung um ca. 10,— *M* p. 100 Kilo Platz greifen mußte, während billige Ceresin-Qualitäten trotz der niedrigen Paraffinpreise eine Preisreduktion nicht genießen konnten.

Diejenigen Klagen, welche in den letzten Jahresberichten in bezug auf ungenügende Förderung der ostdeutschen Industrie vorgebracht wurden, sind auch heute noch vollberechtigt, da ein Wandel zum Besseren nicht eintrat.

Ölraffinerie und Fettfabrikation.

Das Geschäft in Ölen und Fetten war im ganzen Jahre wegen der geringen Beschäftigung der Industrie schleppend. Die Konkurrenz war daher sehr scharf und die Preise gedrückt. Erst in den letzten Monaten des Jahres trat eine kleine Besserung ein, die voraussichtlich auch anhalten wird. Die Preise für Rohmaterial blieben die gleichen bis auf Harz und Leinöl, welche bis zu einer noch nie dagewesenen Höhe gestiegen sind. Das Paraffinöl-Syndikat konnte den hohen Preis für Paraffinöl nicht weiter halten, weil durch österreichische Öle der Konsum zurückgegangen war. Der Preis wurde daher um *M* 1,50 p. 100 Kilogramm herabgesetzt.

Calcium-Carbid.

Die neugegründete Firma, Brandenburgische Carbid- und Elektrizitätswerke, Aktiengesellschaft Berlin, übernahm im Sommer 1909 sämtliche Aktiva und Passiva der Brandenburgischen Carbidwerke, G. m. b. H., sowie diejenigen der Ostdeutschen Wasserkraft-Gesellschaft m. b. H., die umfangreiche Wasserkräfte an der Rüdow oberhalb Schneidemühl besaß.

Das Aktienkapital beträgt 3 500 000 Mark. Der Reservefond weist 350 000 Mark auf.

Zweck der neuen Gesellschaft ist in erster Linie die Fortführung der von den beiden Gesellschaften mit beschränkter Haftung betriebenen Wasserkraftanlagen und Carbidfabriken, sowie Ausbau anderer Wasserkräfte und Lieferung elektrischer Energie an Dritte.

Die Herstellung von Calcium-Carbid wurde eingeschränkt (16 000 Zentner), da der im letzten Bericht erwähnte Preisrückgang infolge der Überproduktion weiter fortschritt und das norwegische Tochterunternehmen infolge der denkbar günstigsten Verfrachtungsverhältnisse billig importieren kann, zumal der deutsche Markt keinerlei Schutz Zoll genießt.

Nachdem sich jedoch inzwischen die für den norwegischen Markt in Betracht kommenden skandinavischen Fabriken zusammengeschlossen haben und die Angliederung weiterer Carbidfabriken zu erwarten ist, dürfte in absehbarer Zeit eine Besserung auf Grund einer allgemeinen Verständigung der Carbidproduzenten zu erwarten sein. Auf jeden Fall aber wird im Jahre 1910 die Fabrikation in Mühlthal wieder beginnen, da die Kalkstickstoffabrik in Mühlthal vertraglich ihren Bedarf an Calcium-Carbid dort zu decken hat und die Produktion des norwegischen Werkes unter Berücksichtigung der vorhandenen Lieferungsverträge zur Befriedigung des Gesamtbedarfs nicht ausreicht.

Erhebliche Vorteile böte die Errichtung der geplanten Umschlagstelle in Bromberg, die es ermöglichen würde, per Dampfer ankommende Güter direkt auf die Kleinbahn zu verladen unter der Ersparnis des jetzt kostspieligen Achsentransportes. Auch für die Verfrachtung der Fertigfabrikate würde diese Verkehrserleichterung von großem Wert sein.

Für die Schiffbarmachung der Oberbrahe bis Crone ist dankenswerter Weise die Handelskammer eingetreten, und steht durch deren Förderung eine baldige Ausföhrung des für den Kreis Bromberg außerordentlich wünschenswerten Unternehmens zu erhoffen.

Kalkstickstoff.

Es ist dem Kalkstickstoff gelungen, weitere Kreise zu erobern, so daß in diesem Jahre schon bedeutend größere Mengen konsumiert wurden als im Vorjahr. Immerhin ist der Absatz noch nicht ein derartig großer, daß das Werk Mühlthal voll beschäftigt werden kann. Auch waren noch technische Schwierigkeiten vorhanden, deren Beseitigung erst gegen Ende des Berichtsjahres gelang. — Analog den Verhältnissen des Salpetermarktes waren auch die Preise für diesen Artikel sehr gedrückt, so daß ein Verdienst nicht erzielt werden konnte. — Die Gesamtproduktion an 20 prozentigem Kalkstickstoff betrug 11 000 Zentner.

V. Eisenhandel und Eisenindustrie.

Eisenhandel.

Der wirtschaftliche Niedergang in der Eisenindustrie erfuhr in der ersten Jahreshälfte keinen Stillstand, vielmehr wichen die Preise andauernd. Der lange Winter wirkte lähmend auf die Unternehmungslust und brachte demnach nur geringen Bedarf.

Das allgemein erwartete bessere Frühjahrsgeschäft hat fast in keinem Produktionsartikel eingesezt. Auch die politische Konstellation wirkte hemmend auf die industrielle Tätigkeit. Die serbischen Unruhen, der Türkei innerer Hader ließen keinen rechten Mut für ausgiebige wirtschaftliche Entwicklung aufkommen. Trotzdem eine Geldflüssigkeit, wie wir sie seit Jahren nicht mehr kannten, eingetreten war und Gelder reichlich angeboten wurden, so zwang doch weise Vorsicht, solche flüssigen Mittel immer nur auf kurze Zeit wegzugeben. Man wollte sich nicht auf lange Zeit entblößen.

Da aber Gelder, die zu Bauzwecken gegeben werden, niemals schnell zurückzuerhalten sind, so hatte gerade die Bautätigkeit von dieser Geldflüssigkeit keinen erheblichen Nutzen.

Bis in den Mai und Juni hinein hatte die Marktlage sich dauernd verschlechtert und die Stimmung auf dem Markte war geradezu mutlos geworden, auch der Markt selbst zeigte große Verworrenheit und die Preise für alle Artikel der Eisenindustrien, speziell für die freien Artikel, als Bleche und Stabeisen gingen dadurch immer weiter zurück. Allmählich machte sich im Juli und August infolge dieser außerordentlich niedrigen Preise einerseits, die eine weitere Ermäßigung nicht gut erfahren konnten, und andererseits infolge des billigen Geldstandes, eine immerhin merkliche Erholung und Belebung am Markte geltend, zumal auch auf dem Auslandsmarkte eine leichte Besserung der Nachfrage sich einstellte.

Verbraucher und Händler gingen dann wieder unter dem Eindruck dieser Tatsachen zur Eindeckung des lange zurückgehaltenen Bedarfs über.

Infolge dieser Vorgänge hoben sich zwar die Preise noch nicht besonders, sie wurden aber doch fester und verschlechterten sich nicht mehr, bis dann im September der durch die Not erzwungene Zusammenschluß der Stabeisenwerke gerade dem Stabeisenmarkte die langentbehrte feste Verfassung gab, die dann ihren wohlthätigen Einfluß auch auf all die vielen Eisen verarbeitenden Industrien ausübte.

Die Bautätigkeit zeigte zwar noch keine durchgreifende Belebung, der Bedarf besserte sich doch aber auch von dieser Seite merklich.

Die Situation auf dem Eisen- und Eisenkurzwarenmarkte am Schlusse des Jahres wäre kurz und treffend wie folgt zu kennzeichnen: „Gehobene Absatzmöglichkeit bei besseren Preisen.“

In Stabeisen machte sich eine Bewegung nach oben wohl Anfang Januar bemerkbar infolge der Bemühungen, einen Deutschen Stabeisenverband zustande zu bringen. Da dieselben aber scheiterten, so gingen die Preise weiter nicht unerheblich zurück und gelangten schließlich auf einem Niveau an, welches die Unkosten der Werke nicht deckt.

Dies machte sich auch im Handel erheblich bemerkbar, der in Befürchtung weiteren Rückgangs zur Deckung seines Bedarfs immer noch nicht recht schreiten wollte. Später trat dann infolge der oben geschilderten Umstände eine wesentliche Preisaufbesserung ein.

In Formeisen hat der Stahlwerksverband zwar durch Gewährung eines Winterabatts eine künstliche Vermehrung des Bedarfs seitens der Händler erreicht; derselbe ließ aber sofort nach, als die Gewährung des Rabatts aufhörte, zumal die Bautätigkeit immer noch nicht recht einsetzen wollte und konnte.

Der Artikel Bleche ist im Preise zuerst dauernd zurückgegangen, dann übertrug sich die Befestigung auf dem Eisenmarkte in nicht unbedeutender Form auf den Blechmarkt.

Maschinen waren infolge des langen Winters und der damit verzögerten Frühjahrbestellung schwach im Absatz. Später trat auch hier eine Wendung zum Bessern ein.

Die Artikel Drahtstifte und Draht waren bis Anfang Januar derartig im Preise zurückgegangen, daß die Werke sich durch gegenseitige Konkurrenz erheblichen Verlust bereiteten. Hier konnte Rettung nur ein Zusammenschluß bringen, den die Not auch tatsächlich zeitigte. Durch die für diese Artikel unter den Werken geschaffene Preiskonvention ist nun zunächst der Preischleuderei Einhalt getan.

Der Bedarf war zunächst so zurückhaltend und gering gegen frühere Jahre, daß die Händler in gegenseitiger Konkurrenz nicht einmal die infolge der Konvention entstandenen höheren Tagespreise gegen früher durchsetzen konnten, sondern auf Grund ihrer früheren billigeren Schlüsse immer noch unter solchen verkaufen. Dann hat auch im Drahtgewerbe die Festigkeit zugenommen und starker Begehre nach Drahtstiften eine weitere Erhöhung der Preise dieses Artikels veranlaßt.

Der Artikel Blechemalle war nicht in dem Maße, die notwendige Aufbesserung der Preise durchzusetzen.

In den übrigen Artikeln, wie Spaten, Gabeln, Beschlägen, hat das I. Quartal fast versagt, erst der Monat April brachte darin Bedarf und demgemäße Abforderung.

Das Jahr 1909 schloß mit günstigen Aus- sichten ab.

Eisenkonstruktions- und Maschinenbau.

Die M a s c h i n e n b r a n c h e war im Jahre 1909 etwas günstiger als im Vorjahr beschäftigt. Die Verkaufspreise haben jedoch keine Besserung erfahren. Vielfach mußte nur um Leute zu beschäftigen und den Betrieb aufrecht zu erhalten, ohne jeden Nutzen gearbeitet werden. Ganz besonders haben diejenigen Fabriken, die allgemeinen Maschinenbau als Fabrikation betreiben, zu leiden gehabt. Es liegen auch keine Anzeichen dafür vor, daß im Winter- halbjahr auf eine dauernde normale Beschäftigung in der Maschinenindustrie zu rechnen ist, weil immer noch nur der absolut notwendige Bedarf gedeckt wird.

Für Kleinbahnlokomotiven fehlten Auf- träge oder waren nur bei sehr gedrückten Preisen zu haben. Ebenso war es mit den Spezialitäten für Schiffsmaschinen- und Dampf- kesselbau. In diesen Fabrikationszweigen fanden indessen Aufträge aus dem Auslande statt, besonders aus Rußland, Österreich-Ungarn und Schweden.

Die Maschinenfabrik C. Blumwe & Sohn, A.-G., Prinzenthal, Maschinenfabrik für Sägegatter und Holzbearbeitungsmaschinen, war ausreichend, und vorübergehend sogar stark beschäftigt. Die Konkurrenz ist aber nach wie vor eine sehr scharfe, und wirkt auf die Preisgestaltung bei Verkäufen dauernd un- günstig. Dazu kommt eine fortschreitende Ver- teuerung der Fabrikation durch die Löhne, Betriebsunkosten, Erhöhungen der Steuer- und Versicherungslasten usw., ohne daß dafür zur Zeit ein Ausgleich in den Verkaufspreisen ge- funden werden konnte.

Die Maschinenfabrik H e r m a n n L ö h - n e r t, Aktiengesellschaft, Spezialfabrik für

Kugelmühlen und andere Hartzerkleinerungs- maschinen, konnte auf ein normales Geschäfts- jahr zurückblicken. Allerdings waren Umsatz und Ausfuhr etwas geringer als im Vorjahr.

Der Geschäftsgang der Eisenbahn-Signal- bauanstalt C. F i e b r a n d t & Co., G. m. b. H., wurde ungünstig beeinflusst durch die große Einschränkung der Mittel des preußischen Eisen- bahnetats für 1909 und hatte daher geringeren Umsatz bei gesunkenen Preisen.

Der Absatz der Maschinenfabrik der B r o m b e r g e r S c h l e p p s c h i f f a h r t - A.-G. hat im Jahre 1909 gegen das Vorjahr erheblich nachgelassen, was wohl auf die neueren Gesetze betr. die Besteuerung des Spiritus zurückzuführen ist, da die Fabrik außer Schiffen und Schiffsmaschinen usw. in der Haupt- sache Maschinen für Brennereien fabriziert.

Fabrikation und Handel landwirtschaftlicher Maschinen.

Im ersten Vierteljahr 1909 nahm das Geschäft in Ackergeräten und besonders Drill- maschinen einen befriedigenden Verlauf.

Die außergewöhnlich lange Trockenperiode im Frühjahr verursachte dann jedoch bei der gesamten landwirtschaftlichen Bevölkerung eine Depression, welche besonders der Maschinen- handel durch das beinahe völlige Stocken des Geschäfts auf das empfindlichste spürte. Erst als kurz vor der Ernte Niederschläge ein- setzten, hob sich etwas das allgemeine Ver- trauen, und das Geschäft kam in Gang. Immer- hin blieb der Handel in Erntegeräten bedeutend zurück hinter den Umsätzen der Vorjahre. Auch das Geschäft in Dreschmaschinen war im Hin- blick auf die absolut ungenügende Strohernte durchaus unbefriedigend; dafür nahm nach der Ernte das Geschäft in Drillmaschinen, Häcksel- maschinen, Rübenschnidern und -Dämpfern einen lohnenden Umfang an. Ganz besonders begehrt waren Kartoffelerntemaschinen neuester Konstruktionen.

Im großen und ganzen war es im ver- flossenen Jahre nur durch intensivste Ausnutzung

einer umfangreichen Geschäftsorganisation und Reklame, sowie durch Herausbringen vorteilhafter und konkurrenzloser Neukonstruktionen möglich, den Umsatz auf der Höhe früherer Jahre zu erhalten. Dort, wo Firmen nicht mit Anspannung und Ausnutzung aller modernsten Hilfsmittel operieren konnten, blieben die Geschäftsergebnisse des letzten Jahres absolut unbefriedigend, was aus allgemeinen Klagen der Geschäftswelt zu entnehmen war.

Die vorstehenden Wahrnehmungen sind gemacht worden in einem Betriebe, welcher ausschließlich für das Geschäft mit kleinen und mittleren landwirtschaftlichen Betrieben zugeschnitten und organisiert ist.

Bei dieser Gelegenheit muß mit Bedauern konstatiert werden, daß der ungestörte und friedliche wirtschaftliche Wettbewerb durch die nationalen Gegensätze erschwert wird.

Schließlich ist auf folgendes hinzuweisen: Einen großen Teil bestimmter landwirtschaftlicher Maschinengattungen (Getreidereinigungsmaschinen oder Putzmühlen, Rübenschneider, Dreschmaschinen, Kartoffelquetschen, Vorder- schneider-Häckselmaschinen usw.) ist man genötigt, aus Süddeutschland, und zwar aus Burgsolms a. d. Bahn, zu beziehen. Die weite Entfernung und die daraus resultierende Frachtverteuerung erfordern äußerste Ausnutzung der Waggonverladungsmöglichkeiten. Bis vor ca. 3,4 Jahren stellte die Bahnverwaltung dem Lieferanten zur Verladung der durchweg leichten, aber viel Raum beanspruchenden Maschinen ihre größten sogenannten 55-Waggons zur Verfügung. Seit kurzem wird die Bestellung dieser Waggons verweigert, so daß nur noch in Waggons normaler Größe verladen werden kann. Die hierdurch eintretende Frachtverteuerung beträgt gegen früher ca. 10% und stellt den Bezug von der sonst außerordentlich leistungsfähigen Firma in Burgsolms überhaupt in Frage.

Zu beantragen wäre, daß zum Bezug der angeführten leichten Maschinengattungen mit

Rücksicht erstens auf die weite Entfernung, sodann darauf, daß bei normalen Waggons mit den in Frage kommenden leichten Maschinengattungen das Ladungsgewicht nicht entfernt ausgenutzt werden kann, wieder die Bestellung der großen 55-Waggons zugelassen wird.

Für den **Handel mit landwirtschaftlichen Maschinen** ist das verflossene Berichtsjahr als nicht besonders günstig zu bezeichnen.

Die ersten Monate, Januar bis März, brachten sehr viele Aufträge in Pflügen und Säemaschinen, sowie überhaupt Bodenbearbeitungsartikeln; aber als der strenge Frost nicht weichen wollte und dadurch die Bestellung der Felder sich sehr verzögerte, da merkte man sofort, daß der Landwirt mit seinen Aufträgen zurückhielt. Dazu kam später die anhaltende Dürre, so daß vor allem die Wiesen und Kleefelder kahl blieben. Die Folge hiervon war, daß die Nachfrage nach Grassähern und Heuwendern usw. aus hiesiger Gegend fast ganz aufhörte, nur nach weniger hart betroffenen Gegenden wurden größere Lieferungen ausgeführt. Ebenso war das Geschäft in Hackgeräten und Maschinen nicht besonders gut. Auch in Erntemaschinen wurden die Lagerbestände nicht geräumt; trotzdem die Nachfrage zeitweilig eine sehr lebhafte war, hielten auf der anderen Seite die Besitzer mit Neuanschaffungen zurück, da die Ernteaussichten nicht gut waren, weil besonders das Stroh der Halmfrüchte zu kurz blieb. Sehr gut war das Pflug- und Säemaschinengeschäft im Herbst. Auch wurden Geräte zur Kartoffel- und Rübenernte sehr viel verlangt, so daß nicht alle Aufträge prompt erledigt werden konnten. Infolge der guten Herbstwitterung haben sich die Wintersaaten im allgemeinen gut entwickelt, so daß man wohl auf ein gutes Frühjahrsgeschäft rechnen darf.

Leider war auch in diesem Jahre die große Preischleuderei von seiten der Provisionsagenten und kleineren Händler derart, daß

namentlich bei weniger großen Besitzern ein Geschäft zu normalen Preisen überhaupt nicht mehr zu erzielen war. Als weiter sehr erschwerend für den Handel kommt das lange, sehr oft zinsfreie Ziel in Betracht, das dem kleinen Landmann gewährt wird; darauf ist es auch zurückzuführen, daß in diesem Jahre diverse kleine Händler in Zahlungsschwierigkeiten geraten sind, und der Großist die Verluste zu tragen hat.

Von anderer Seite wird berichtet:

„Die ersten Monate des Jahres 1909 litten noch beträchtlich an der allgemeinen Depression, welche in den letzten Monaten des Vorjahres 1908 immer mehr an Umfang gewonnen hatte; erst im April trat im Handel mit unseren Fabrikaten, speziell Drillmaschinen, Kultivatoren, Pflügen usw., etwas mehr Belebung ein, die aber in den Monaten Mai und Juni wieder nachließ.

Dagegen gestaltete sich im Juli und ganz besonders im August und September der Geschäftsgang ausnahmsweise lebhaft, sowohl in Lokomobilen und Dampfdreschmaschinen, als auch in größeren und kleineren Göpeldreschmaschinen, so daß die Umsätze in diesen Monaten die Umsätze in den früheren Jahren wesentlich übertrafen.

Hauptursache hiervon waren die inzwischen eingetretenen günstigeren Witterungsverhältnisse, Regen und Wärme.

Das Herbstgeschäft gestaltete sich weiter recht günstig. Das Geschäft in Drillmaschinen zur Herbstsaat war derartig lebhaft, daß wir trotz Aufbietung aller Kräfte nicht imstande waren, alle Aufträge auszuführen, und eine nicht unbeträchtliche Anzahl Bestellungen mußte wegen zu kurzer Lieferungsfristen zurückgewiesen werden.

Auch in Kofswerken, kleinen Dreschmaschinen, Rübenschnidern usw. war das Geschäft weiterhin lebhaft, so daß der diesjährige Gesamtumsatz nicht allzusehr gegen den vorjährigen Umsatz zurückgehen wird.“

Der Handel mit **Molkereibedarfsartikeln** gestaltete sich im laufenden Jahre im ersten Vierteljahr in derselben langsamen Weise wie im Vorjahre, durch das so überaus späte Frühjahr wurde er aber so schleppend und flau, wie er in den letzten 10 bis 15 Jahren noch nicht gewesen war. Durch das trockene Frühjahr, die späte Ernte und die vollständige Mißernte in Futtergewächsen ist auch heute die Nachfrage nach Bedarfsartikeln und Molkereimaschinen eine minimale. Selbst die großen Molkereien, die ein sehr ausgedehntes Revier beherrschen und einen großen gut-situierten Lieferantenzirkel haben, verarbeiten jetzt kaum die Hälfte der Milch, die sie zu derselben Zeit im Jahre 1908 verarbeitet haben. Größere Molkereien sind in diesem Jahre nicht entstanden, eine Privatmolkerei ist in eine Genossenschaft umgewandelt worden. Umbauten und Vergrößerungen von Molkereien sind nicht vorgekommen, da bei dem geringen Milchquantum jeder die Ausgaben scheut und wegen dieses geringen Quantum auch Vergrößerungen nicht notwendig waren. Die Konkurrenz mit Raiffeisen und der landwirtschaftlichen Zentralgenossenschaftskasse wird immer unerträglicher. Raiffeisen hat jetzt die Molkereien, die er eingerichtet hat, verpflichtet, ihren ganzen Bedarf an Hilfsstoffen nur von Raiffeisen zu kaufen und schickt jetzt Reisende herum, die jede Molkerei besuchen und gegen die alten Firmen, welche in diesen Artikeln eingeführt sind, Propaganda machen.

Das englische Higgins **Buttersalz** führt sich immer mehr ein, es wird jetzt auch von einzelnen Fleischern gekauft, die es wegen seiner großen Reinheit und seines hohen Gehaltes an Chlornatrium (98,5%) anderen Salzen vorziehen. Die Zahl der Molkereien wächst zusehends, welche dieses Salz verbrauchen, da es der Butter einen reineren Geschmack gibt und weniger Salz notwendig ist. Der Umsatz des letzten Jahres ist gegen denjenigen vor vier Jahren um das fünffache gestiegen.

VI. Baugewerbe und Baubedarf.

Baugewerbe.

Gegen das Jahr 1908 machte sich im Baugewerbe innerhalb des letzten Jahres eine nur unwesentliche Besserung der Lage bemerkbar. Die Konkurrenz bei Vergebung bedeutender Objekte war meistenteils eine so große und scharfe, daß die Behörden in mehreren Fällen die niedrigsten Offerten, selbst wenn dieselben von leistungsfähigen Firmen abgegeben waren, nicht berücksichtigt haben.

Das am 21. Juni 1909 in Kraft getretene Gesetz zur Sicherung der Bauforderungen hat keinerlei Einfluß auf die Bautätigkeit ausgeübt, da Umgehungen der einzelnen Gesetzespunkte immer noch möglich sind und diese Möglichkeiten auch ausgenutzt werden. Im hiesigen Bezirk kann man das verflossene Geschäftsjahr, sofern das Baugewerbe in Frage kommt, als ein mittelmäßiges bezeichnen. Wie auch in zahlreichen anderen Bezirken, so übte auch hier die bis zur Jahresmitte andauernde Unsicherheit in der Reichsfinanzreform und später die Reform, selbst wenn man sie wirklich als eine solche bezeichnen will, ihren ungünstigen Einfluß auf unternehmungslustige Bauherren aus. Wenn hin und wieder eine rege Bautätigkeit entwickelt wurde, so war vielfach das bevorstehende Ablaufen der Bauhandwerkertarife die Ursache, geplante Bauten noch vor der Krise fertigzustellen.

Die Beschäftigung ausländischer Arbeiter wurde gegen das Vorjahr noch bedeutend erschwert, dagegen ist in der Erledigung der Abschlagszahlungen mit geringen Ausnahmen wiederum eine Besserung zu verzeichnen.

In der Handhabung der Submissionen sind die bereits früher angeführten Mißstände bestehen geblieben. Die Zeit zwischen Ausschreibung und Verdingungstermin ist zu kurz, dagegen die Zuschlagsfrist eine zu ausgedehnte. Als eine Neuheit in der Verabfolgung der Verdingungsunterlagen ist zu bezeichnen, daß eine Behörde in der öffentlichen Ausschreibung

erstere zu einem ziemlich hohen Preise anbietet. Auf Anfordern erhielt der betreffende Unternehmer dann nur ein Verzeichnis der Massen, es wird ihm aber gleichzeitig auch ein Text der einzelnen Positionen zu einem ebenfalls sehr hohen Preise angeboten, so daß zum Beispiel für einen einfachen Schulbau die Verdingungsunterlagen ohne Zeichnungen ca. 15 M kosten.

Diese Willkür in der Abgabe von Verdingungsunterlagen wird sehr mißfällig beurteilt und es bedarf hierin einheitlicher Vorschriften bei allen Behörden.

Dem Bedarf an geeigneten Arbeitskräften stand zu jeder Zeit ein genügendes Angebot gegenüber.

Beton- und Tiefbau.

Das im vorigen Berichte über die Tiefbaubranche Gesagte trifft auch im wesentlichen für das abgelaufene Jahr 1909 zu. Die Verhältnisse haben sich inzwischen nicht gebessert, die Bautätigkeit ist als eine rege nicht zu bezeichnen. Für jede zu vergebende Arbeit werden von einer sehr großen Anzahl Firmen Angebote bei starker Unterbietung eingereicht. Fast ausnahmslos werden von der Behörde nur die billigsten Angebote berücksichtigt. Den soliden Baufirmen ist es daher fast unmöglich, Arbeiten mit angemessenen Preisen zu übernehmen.

Im Beton- und Brückenbau, in Fundierungen, Kanalisation usw. war die Bautätigkeit der Behörden lebhaft, die Beschäftigung daher ziemlich umfangreich, allerdings immer noch nicht so groß, um eine lohnende Beschäftigung aller Betriebe zu ermöglichen. Arbeitermangel war nicht so fühlbar wie 1908, die Löhne aber erfuhren eine weitere Steigerung. Die Preise für Zement waren etwas geringer als im Jahre vorher, doch werden Steine (Findlinge), die bei Betonarbeiten Verwendung finden, ständig seltener und teurer. Es wäre erwünscht, wenn die Eisenbahnverwaltung durch angemessene Herabsetzung der Frachtsätze es ermöglichte, Stein-

material nach steinarmen Gegenden aus größerer Ferne zu beziehen.

Leider war es der großen Konkurrenz halber nicht möglich, die infolge Steigerung der Löhne und der Preise für Steinmaterial erforderliche Erhöhung der Preise für gutes Fabrikat zu erzielen.

Dies zeigte sich namentlich auch bei den Submissionsergebnissen, aus denen hervorging, daß die Preise sehr gedrückt waren, so daß von einem nennenswerten Verdienst nicht die Rede sein konnte.

Allerdings muß zugegeben werden, daß Eisenbetonfirmen, namentlich Schlesiſche, die hier Filialbureaus haben, im allgemeinen gut beschäftigt waren; sie werden auch, weil ebenso leistungsfähig wie die westdeutschen, jedenfalls das Feld behaupten.

Trotz aller Bemühungen des über ganz Deutschland verbreiteten Deutschen Beton-Vereins, dessen Arbeiten tatkräftig von den Ministerien unterstützt und gefördert werden, sind viele Behörden noch nicht zu der Überzeugung gekommen, daß für alle Tiefbauarbeiten Unternehmer wie auch Material erstklassig sein müssen. Auch im Jahre 1909 sind zahlreiche Fälle bekannt geworden, in denen Städte durch Vergabung von Kanalisationsarbeiten an nicht genügend leistungsfähige Firmen nur durch Verwendung minderwertigen Materials erheblichen Schaden erlitten haben.

Zu klagen ist auch immer noch darüber, daß Staats- wie Kommunalbehörden geringer Preisunterschiede wegen große Arbeiten nach dem Westen vergeben. Die Bestrebungen, in dieser Hinsicht Abhilfe zu schaffen, haben bisher nur wenig Früchte getragen. Das Mißtrauen, welches bei den Behörden immer noch gegen unsere Kunststein- und Zementwaren-Industrie vorherrscht, wird hoffentlich die im Jahre 1911 in Posen stattfindende Gewerbeausstellung beseitigen.

Ziegelfabrikation.

Der langandauernde Winter 1908/09 verzögerte den diesjährigen Betriebsbeginn um

reichlich zwei Wochen und erschwerte den Betrieb noch auf lange Zeit dadurch, daß das ausgelegte Rohmaterial den Frost festhielt; so zeigten sich selbst im Juli/August noch Eisstücke bei der Verarbeitung des Tonens zu Steinen.

Als Folge dieser Witterungseinflüsse ergab sich eine Verminderung der erzeugten Mengen von Steinen.

Von männlichen Arbeitskräften war zwar nicht reichlich, aber genügend Angebot vorhanden, darunter indes viele Gelegenheitsarbeiter, die für ständige Arbeit nicht gut brauchbar sind. Weibliche Arbeitskräfte sind vielfach knapp gewesen.

Die für den Ziegeleibetrieb erforderlichen Kohlenforten haben den bisherigen hohen Preisstand behalten, obgleich anscheinend die Aufnahmefähigkeit des Konsums für diese Sorten nachgelassen hat; die Ablader hatten es mit den Verladungen sehr dringend.

Der Absatz von Mauersteinen war im Frühjahr recht rege und dürfte die vorhandenen Bestände geräumt haben; die Preise zogen im Frühjahr etwas an.

Durch den späteren Betriebsbeginn kam die neue Erzeugung auch später an den Markt, was bei der Preisgestaltung von einigem Einfluß war.

Im Laufe des Sommers gestaltete sich der Verkauf schleppend, wurde aber zum Herbst etwas lebhafter. Die Preisbildung zeigte rückläufige Richtung und es wurden Verkäufe getätigt, die einen Nutzen kaum übrig lassen können.

Nicht ohne Einwirkung auf Absatz und Preis war die zu beobachtende Verwendung von Kalkhandsteinen.

Auch der Versand von Mauersteinen nach auswärts war in diesem Jahre geringer, als im vorangegangenen. Die Ablieferungen für die Herbstbauten sind dadurch mehrfach verzögert worden, daß die Beschaffung der Baukonsumense lange Zeit erfordert. Ursache dieser Zeitverluste soll nach behördlicher Angabe un-

genügende Bearbeitung der Bauprojekte durch die Architekten, insbesondere unzureichende Beachtung der Baupolizei-Vorschriften sein, die in zu häufigen Fällen Baudispense des Regierungspräsidenten erfordern; von anderer Seite wird über den langwierigen Geschäftsgang bei Baugesuchen geklagt.

Jedenfalls entsteht hieraus bei den Steinablieferungen ein unangenehmer Zeitverlust.

Für die zum Jahreschlusse verbleibenden Bestände an Mauersteinen dürfte zum Frühjahr reger Begehr sein, sofern die allgemeinen wirtschaftlichen Verhältnisse und insbesondere der Geldmarkt die Ausführung der in Aussicht stehenden Bauten nicht hindert.

Eine Ziegelei aus Hohensalza berichtet:

Die allgemeine Lage des Geschäfts im Jahre 1909 zeigte ein wenig verändertes Bild. Die Bautätigkeit unserer Stadt selbst liegt völlig danieder und man ist gezwungen, mit sehr billigen Preisanboten an die im Kreise Hohensalza in Aufteilung befindlichen Ansiedelungsgüter heranzutreten. Abgesehen von den von der Stadt ausgeführten zwei Schulbauten und von einigen Erweiterungen auf größeren Gütern war an Private recht wenig Absatz in Mauersteinen; hierdurch waren die Preise ziemlich gedrückt. Diejenigen Ziegeleien, die ein Anschlußgleis haben, haben bei billigem Angebot ihr Absatzgebiet auf eine weitere Umgegend erstrecken können. In Drainageröhren war in diesem Jahre die Nachfrage lebhafter, da auf den nicht drainierten Gütern durch das nasse Frühjahr bei den Wintersaaten große Wasserschäden entstanden; die Frühjahrsbestellung verspätete sich. Mehrere Besitzer ergänzen daher die Drainierung ihrer Güter, worauf die lebhaftere Nachfrage zurückzuführen ist; die Preise der Drainageröhren waren normale. Für den Kreis Hohensalza und die anliegenden Kreise dürften sich die Aussichten vor der Hand wenig bessern, da das Absatzgebiet an Ziegeln durch die Fabrikation von Kalk- und Zementsteinen verkleinert und die Preise für die Folge eine Erhöhung wohl

nicht erfahren werden. Die wirtschaftlichen Interessen der Ziegeleien wären unter folgenden Gesichtspunkte zu fördern: „Es müßte unseren Ziegeleien ermöglicht sein, das Absatzgebiet nach Möglichkeit zu erweitern. Das Haupthindernis an einer Erweiterung sind die zu hohen Frachtsätze unserer Eisenbahn. Es wäre für die Ziegeleiindustrie von unschätzbarem Werte, wenn eine Verbilligung der Frachtsätze für Ziegelsteine eintreten würde. Dadurch würde sich das Absatzgebiet erweitern und Produzenten und Konsumenten hätten ihren Nutzen davon. Die Baukosten würden sich verbilligen was eine Anregung zu bauen zur Folge haben und so auch der Industrie einen Nutzen bringen und einem Aufblühen besonders ländlicher Ortschaften von Vorteil sein würde.

Der Ziegeltransport ist für uns Ziegeleibesitzer ein ganz bedeutender Faktor. Der Ziegelstein, unser Produkt, hat ein schweres Gewicht, das zu dem Preise in gar keinem Verhältnis steht. In einen 10 000 Kilogramm-Waggon können 3000 Ziegel verladen werden. Drei Tausend Ziegel kosten 70—75 Mark. Auf einer 20 Kilometerstrecke kostet ein mit 3000 Ziegel beladener 10 000 Kilogramm-Waggon 11 Mark. Da eine ganze Waggonladung, die nur 3000 Ziegel fassen kann, nur einen Wert von 70—75 Mark hat, so verteuert sich die Ware bei einem Transport von 100 Kilometern um die Hälfte des Ziegelwertes, so daß dadurch 3000 Stück Ziegel nicht ca. 70—75 Mark, sondern 110—115 Mark kosten würden. Das Absatzgebiet von Ziegeln ist durch die hohen Frachtsätze auf nur 15—20 Kilometer im Umkreise beschränkt. Diese Transportkosten trägt der Ziegeleibesitzer, der ein Anschlußgleis hat. Um wieviel erhöhen sich aber die Transportkosten der Ziegeleien, die kein Anschlußgleis haben? Sie sind angewiesen auf die Gnade der Fuhrleute und müssen für den Transport bis zur Bahn erhebliches Fuhrlohn zahlen. Durch die Teuerung an Futtermitteln und Arbeitskräften ist das Fuhrlohn gestiegen. Eine Besserung der wirtschaftlichen

Lage unserer Ziegelindustrie wird eintreten, wenn die Frachtsätze für Ziegel ermäßigt werden.

Der Umsatz in **Kalksandmauersteinen** war etwas größer als im Vorjahre. Die Preise der Rohmaterialien dagegen waren weiter gestiegen, während die Verkaufspreise gefallen waren. Die Bautätigkeit fing in letzter Zeit an reger zu werden und trug dazu bei, daß der Umsatz größer wurde.

Dachpappenfabrikation.

Das letzte Jahr war für die Dachpappenfabriken, welche bis zum 1. Oktober kartelliert waren, durchaus nicht günstig, weil sowohl die zahlreichen Außenseiter als auch neu entstandene Fabriken die Absatzmöglichkeit in Dachpappen ungünstig beeinflussten. Es mußte aus diesem Grunde der größte Teil der Produktion zu billigen Kampfpreisen verkauft werden, soweit nicht durch die Konkurrenz die Verkäufe schon vorher getätigt waren. Die Kartellierung der Dachpappenfabriken hat sich demnach durchaus nicht bewährt.

Nachdem das Kartell am 1. Oktober 1909 aufgelöst war, gingen die Verkaufspreise dann ganz erheblich herunter. Gleichzeitig trat aber eine größere Kauflust seitens der Händler und Konsumenten hervor, da vordem zu den höheren Kartellpreisen nur immer der notwendigste Bedarf gekauft wurde. Es entwickelte sich darauf im Herbst, unterstützt durch die rege Bautätigkeit, ein lebhaftes Geschäft, wenn auch die Verkaufspreise nur einen geringen Nutzen brachten.

Die milde Witterung ermöglichte es, daß die im Herbst begonnenen Bauten gut weitergeführt werden konnten.

Die Herstellungskosten für Dachpappe haben sich im Berichtsjahre günstiger gestaltet, da sowohl Rohpappe als auch Teer billiger zu beschaffen war.

Die Aussichten für das kommende Jahr sind nicht ungünstig, da der Bedarf erheblich größer geworden ist. Der jetzt wieder mögliche

freie Wettbewerb hat bewirkt, daß jetzt jede Fabrik ihre Verkäufe in ihrem natürlichen Absatzgebiet suchen muß, so daß auch bei billigeren Verkaufspreisen immerhin noch ein bescheidener Nutzen erzielt werden kann.

In gleicher Weise wird die Geschäftslage der Branche im folgenden Berichte beurteilt, der die Verhältnisse während der Kartellierung eingehender beleuchtet:

„Der Verbrauch an Dachpappe war in der Bausaison 1909 größer als im vorhergegangenen Jahre. Die Verkaufspreise dieses Fabrikats waren zum größeren Teile um ca. 25 bis 35 % höhere; auch der Bruttoverdienst war demgemäß höher, während die Rohmaterialien eher etwas billiger waren. Trotzdem hatten viele Fabrikanten keinen Anteil an dem Absatz und selbst bei weniger Absatz nicht den erwarteten Überschuß. Schuld daran waren folgende näher erklärten Mißstände.

Alle in Betracht kommenden Dachpappenfabrikanten in den Provinzen Posen und Schlesien waren seit dem 1. Januar 1909 zu einer eingetragenen Genossenschaft m. b. H. mit dem Sitze in Berlin zusammengeschlossen und durch ihre Satzungen an feste und unnatürlich hohe Verkaufspreise für ihre Fabrikate gebunden. Für jeden Fabrikanten war ein Kontingent festgelegt.

Die Fabrikanten in Ost- und Westpreußen hatten eine lose Preisconvention, aber größere Firmen als Außenseiter.

Mitteldeutschland einschl. Brandenburg und Pommern dagegen, die bereits eine feste Vereinigung hatten, lösten diese am 1. Januar 1909 auf, also am selben Tage, an dem das oben erwähnte neue Kartell ausging. Die Außenseiter waren in der Lage, sich die Abnehmer durch Unterbietungen auszusuchen, wovon sie ergiebigsten Gebrauch machten. Eine Konkurrenz durch die Kartellmitglieder war nicht möglich, weil keine schriftlichen Offerten, sondern durch Reisende feste Abschlüsse gemacht wurden. Was für das Kartell übrig blieb, waren oft nicht solvente Abnehmer, denen doch geliefert wurde, weil

man sich sagte, geht nur die Hälfte des Rechnungsbetrages ein, so ist wenigstens nichts verloren; aber oft ging nichts ein. So haben also die hier kartellierten Fabriken für die Außenfeiter die Leiter gehalten und waren so gezwungen, seit dem 1. Oktober 1909 in Liquidation zu treten, deren Ende auch noch nicht abzusehen ist, da Klagen unter den Mitgliedern unausbleiblich scheinen.

Auch die Behörden unterstützen einzelne Berliner resp. Hamburger Fabrikanten, indem sie deren Fabrikate, wie Ruberoid usw., den Bauunternehmern direkt als Bedachungsmaterial zur Verwendung in unseren Provinzen vorschreiben. Sie erwecken dadurch den Anschein, als wenn dies etwas besonders Gutes wäre und schaffen solcher Firma ein Renommee, das sich trotz der doppelt so hohen Preise, wie für beste Dachpappe, einen mühelosen guten Absatz bei uns schafft. Dabei ist der Haupt- und Grundstoff nichts anderes als „r o h e D a c h p a p p e“, während die Imprägnierung lediglich von Asphaltmasse abweicht, wobei durchaus nicht erwiesen ist, daß diese ebensogut oder gar besser als Asphaltmasse ist.

Seit dem 1. Oktober 1909 wurden nun die Abschlüsse für das nächste Jahr 1910 zu freien Preisen gemacht. Jeder bietet seine Fabrikate, so billig und so gut es ihm irgend möglich ist, an; dadurch ist eine normale und gerechte Verteilung geschaffen, wenn auch der Ausgleich im Absatze voraussichtlich erst in zwei Jahren in Erscheinung tritt; jedenfalls kommen wir aber auf diesem Wege zu günstigeren Verhältnissen.“

Schließlich sei noch folgender Äußerung zu dem oben mehrmals erwähnten Kartell Raum gegeben:

Die zur Gesundung der Branche ins Leben getretene Konvention fand von Anfang an in ihren eigenen Reihen erbitterte Gegner, welche ihren früheren Umsatz — teils infolge der allgemeinen Depression im Baugewerbe, teils

durch außenseitige Konkurrenz — mehr und mehr dahinschwinden sahen und ihr Heil nur in der früher von ihnen geübten Praxis der Preisdrückerei und des Verschleuderns ihrer Ware sahen. Es gelang diesen Firmen, am 1. Oktober 1909 die Konvention zu sprengen, welche bei längerer Dauer und bei größerer Loyalität einiger Mitglieder segensreich gewirkt haben würde.

Gegen Ende des Jahres sahen wir eine völlige Deroute in der Branche, da die Kunden überlaufen werden und die von ihnen den Fabrikanten gegenüber genannten angeblichen anderweitigen Offerten immer noch zu Preisabbröckelungen führen. Man hält eben bei der wilden Jagd nach Abschlüssen jeden Preis für möglich.

Kalk- und Zementhandel.

Während im Jahre 1908 der Umsatz in Kalk und Zement zurückging, hob sich das Geschäft im Jahre 1909 wieder, so daß sämtliche Kalk- und Zementwerke sehr gut beschäftigt waren.

Im Zementhandel ist inzwischen ein großer Preiskampf unter den Schlesischen Fabriken dadurch hervorgerufen worden, daß die neu-entstandenen Fabriken eine Einigung mit der alten Verkaufsstelle nicht erzielen konnten und demzufolge durch vorgenommene bedeutende Preisreduktionen das Geschäft außerordentlich drückten. Hierunter litten selbstverständlich nicht nur die Fabriken, sondern es litt in ebenso fühlbarer Weise der Zwischenhandel, dem die Fabriken nur einen ganz bescheidenen Nutzen ließen. Das ständige Fallen der Zementpreise hat selbstverständlich viele Interessenten, die sich die billigen Preise zunutze machen wollten, veranlaßt, zu bauen.

Die Kasseingänge erfolgten jedoch nach wie vor schleppend, so daß trotz des gesteigerten Umsatzes und des lebhaften Geschäftes für den Kalk- und Zementhandel von einem nur einigermaßen befriedigenden Nutzen nicht die Rede sein kann.

Zementwaren- und Kunststeinfabrikation.

Die Zementwarenfabrikation hat sich im ganzen gut entwickelt. Es werden Zementwarenfabrikate bedeutend mehr als Ersatz für Granit und Tonsteine verwandt. Namentlich für Dachbedeckungen sowie Flurbeläge, Treppen, auch Rohrleitungen, werden gut gearbeitete Waren in Anbetracht des billigen Preises anderen Materialien vorgezogen.

Die Victor Großschen Eisenbahnüberfahrt-Formsteine aus Zementgranit werden für die Preussisch-Hessischen Eisenbahnen von Schneidemühl aus über das ganze Reich geliefert, von Tag zu Tag laufen immer größere Nachbestellungen ein.

VII. Lederhandel und Lederindustrie.

Der Lederhandel hatte in diesem Jahre gegen widrige Umstände anzukämpfen. Der schon im vorigen Jahre fühlbar gewordene Aufschlag der Preise hat in diesem Jahre rapide Fortschritte gemacht. Die Preise sind in verschiedenen Lederarten derartig hoch geworden, wie sie seit vielen Jahren nicht gewesen sind. Für den Lederhandel ist Sohlleder der Hauptartikel, und dieser ist gegen voriges Jahr, in dem auch schon ein Aufschlag eingetreten war, 20—30% teurer geworden. Aber auch Fahlleder, Ripse, und die feineren Leder, Bog Calf, Chevreauz usw. sind im Preise 15—20% gestiegen. Nicht genug damit, auch der Ausfall in der Qualität ist schlechter als früher. Auf der einen Seite ist nun ein hoher Preisstand, und auf der anderen ein miserabler Geschäftsgang zu verzeichnen. Der Flickschuhmacher hat allenfalls Beschäftigung, doch dessen Lederbedarf spricht nicht mit, aber der größere Schuhmacher, der neue Sachen herstellt, kann sein Produkt nicht los werden. Schon in normalen Zeiten ist es bei ihm zum Sparen nicht eingerichtet, aber in der gegenwärtigen ist es zum Erbarmen. — Wer ist der Leidtragende? Der Lederhändler. —

Vor dem Rätsel der stark gestiegenen Preise bei schlechtem Geschäftsgang stehen alle, die mit Leder zu tun haben und dies ist nicht nur in unserem Bezirk, wo Landwirtschaft vorherrscht, der Fall, sondern vor demselben Rätsel stehen die Lederinteressenten auch in Gegenden, wo die Industrie überwiegt. — Seit etwa Anfang November ist eine Stagnation der Preise eingetreten. —

Das **Treibriemengeschäft** war in verganginem Jahre gegen sonst bedeutend lebhafter, trotzdem die Landwirtschaft mit Anschaffung neuer Riemen sehr zurückhielt. Der Umsatz war durch die eingetretenen höheren Lederpreise auch höher als sonst. Die Lederpreise blieben im ganzen Jahr nach oben anhaltend fest und es ist keine Aussicht vorhanden, daß diese so bald bedeutend heruntergehen werden. Der Rohledermarkt ist seit langer Zeit sehr fest, so daß die Lederfabriken ihre fertigen Produkte auch nur mit anhaltend höheren Preisen abzugeben haben.

Lederfabrikation. Die hohen Rohpreise, welche wir schon zu Anfang des Jahres hatten, haben durch die Spekulation Nordamerikas eine weitere und zwar ganz bedeutende Steigerung erfahren. In der Erwartung, daß der Eingangszoll auf rohe Häute in Wegfall kommen würde, hatten die Nordamerikaner enorme Posten Rohware zusammengekauft und dadurch die Rohpreise fortwährend in die Höhe getrieben. Erst nach der Zollaufhebung haben die Nordamerikaner die Ware hereingenommen und nun glaubte man, daß sich dieselben nunmehr im Einkauf zurückhalten würden. Dieser Fall ist jedoch nicht eingetreten, vielmehr haben die Nordamerikaner alle nur irgend erreichbare Rohware weggekauft und für viele Sorten Preise angelegt, wie man sie vorher noch nicht gekannt hatte. Hierdurch war eine Knappheit in roher Ware entstanden und wurden die deutschen, wie auch alle übrigen Lederfabrikanten gezwungen, entweder die enorm hochgetriebenen Rohpreise ebenfalls zu bewilligen oder den Betrieb einzustellen. Vorläufig dürfte ein Rückschlag wohl

noch nicht eintreten, da die Nordamerikaner — wenigstens soweit es Wildhäute betrifft — die Schlachtungen auf diverse Monate voraus gekauft haben. Nach allem muß das Geschäft in Amerika sehr gut gehen, während in Europa, speziell in Deutschland, das Gegenteil der Fall ist. Aus diesem Grunde sind auch keine angemessenen Garlederpreise zu erzielen und ist das Geschäft ein sehr gequältes. Zum Teil liegt dies auch daran, daß wir gar kein Konsumwetter haben. Der Herbst war bisher außerordentlich trocken, wodurch der Verbrauch in Schuhwaren erheblich zurückgegangen ist. Die Verteuerung aller Lebensmittel, wie auch der zurückgegangene Arbeitsverdienst der großen Massen wirken ebenfalls lähmend auf das Geschäft. Die hohen Rohpreise sind nur durch den Einkauf Amerikas verursacht, die Geschäftslage in Deutschland bietet nicht die geringste Veranlassung dazu. Würde Amerika die Preise nicht hochgetrieben haben, so hätten wir normale Zeiten. Da Amerika den Weltmarkt aber vollständig beherrscht, so kann ebenso über Nacht, wenn es den Nordamerikanern gerade so gefällt und es denselben besser paßt, ein Rückschlag eintreten und der großen Hausse eine plötzliche Baïsse folgen. Bei den unvermeidlich großen Beständen, die der Gerberbetrieb erfordert, würde dies zu enormen Verlusten führen.

Die Ausichten für die Zukunft sind somit recht trübe, denn bei dem schlechten Geschäftsgang lassen sich trotz aller Anstrengungen angemessene Preise nicht erzielen; dabei bleibt das große Risiko eines eventl. Rückganges. In den meisten Lederfabriken wird deshalb schon längere Zeit schwächer gearbeitet, einesfalls um über die ungewisse Zeit leichter hinwegzukommen, andererseits, weil der geringe Absatz dies erfordert. Sollte sich das Geschäft nicht bald beleben, so werden weitere Arbeitszeitverkürzungen und Arbeiterentlassungen unvermeidlich sein.

Um die Lederfabrikation in ihrer schwierigen Lage zu unterstützen, müßte deshalb der Zoll

für die ausländischen Gerbstoffe, die für die deutschen Gerber unentbehrlich sind, in Wegfall kommen.

Schuhfabrikation. Das Geschäft zeigte uns in dem letzten Jahre ein dauernd unruhiges Bild. Die Preise der rohen Häute gingen während dieses ganzen Zeitraumes sprungweise in die Höhe und nahmen zuletzt einen Stand an, wie man ihn so hoch seit Jahren nicht gesehen hat. Es dürfte diese Erscheinung vorwiegend auf Einflüsse von Amerika zurückzuführen sein, da dieses in Europa als Käufer auftrat und die Vorräte an Häuten schlang aus dem Markt nahm. Hand in Hand hiermit ging die Aufwärtsbewegung der Preise für die gegerbten Leder, die schließlich eine ungewöhnlich hohe Ziffer gezeitigt haben, und trotzdem hat diese Tendenz ihr Ende noch nicht erreicht.

Auf das Geschäft in der Schuhbranche wirkt dies Vorkommnis drückend und hemmend ein. Die Schuhhändler sträuben sich, die Mehrforderungen der Fabrikanten zu bewilligen, verhalten sich bei der Erteilung ihrer Aufträge zurückhaltend und abwartend, und können dies um so leichter, da das Sommergeschäft kein lebhaftes war und sie über große Lagerbestände verfügen. Sie werden sich aber mit der Zeit der allgemeinen Marktlage doch fügen müssen, besonders wenn der Herbstbedarf eintritt und die Vorräte sich lichten werden.

Die **Pantoffel- und Filzschuhfabrikation** nahm eine zufriedenstellende Weiterentwicklung. Zwar hielt die Besserung, die sich in der Geschäftslage bereits im Herbst 1908 deutlich bemerkbar machte, den darauf folgenden langen und strengen Winter über nicht durch. Der Umsatz hob sich dann aber gleich zum Frühjahr wieder und stieg im Sommer in erfreulicher Weise weiter, da anhaltend schönes trockenes Wetter dem Absatz der Fabrikate besonders förderlich ist. Unter gleichen Voraussetzungen entwickelte sich das Geschäft nach der Ernte und besonders im Herbst günstig, und so gestalteten sich sowohl die Resultate des

Jahres 1909, als auch die Ausichten für die nächste Zukunft noch besser als im Herbst 1908. Beim Bezuge der Rohstoffe mußten durchweg höhere Preise angelegt werden; dies gilt namentlich auch für Leder, das bei der gespannten Lage des Ledermarktes schwierig heranzuschaffen war. Demgemäß steigerten sich, da die Arbeitslöhne ebenfalls höhere wurden, auch merklich die Kosten für die Fertigfabrikate. Infolge der guten Nachfrage ließen sich etwas bessere Preise für dieselben doch noch durchsetzen.

VIII. Weiß-, Manufaktur- und Modewaren.

Das Manufakturwarengeschäft war während des ganzen Jahres ein sehr ungünstiges. Auf einen schlechten, verregneten Sommer folgte ein schöner, sonniger Herbst, der für das Zwischen-Saisongeschäft nicht sonderlich günstig war. Obgleich man nun auf ein besseres Wintergeschäft infolge guter Ernte rechnete, hat sich diese Erwartung gar nicht bestätigt. Die enorm gestiegenen Preise für Lebensmittel tragen dazu bei, daß die Kauflust eine so geringe geworden ist.

Für den Modewarenhandel und die Konfektion war das Jahr 1909 gleichfalls kein günstiges.

Das Geschäft in Sommer-Kleiderstoffen und Konfektion war des verregneten Sommers wegen ebenfalls flau und es sind große Läger übrig geblieben. Ebenso hat der Verkauf für den Winter durch das schöne Herbstwetter erst spät eingesetzt, so daß im September und Oktober ziemlich bedeutende Ausfälle an Einnahmen zu verzeichnen waren.

IX. Papierverarbeitung.

Buchdruckerei.

Die Geschäftslage im Buchdruckgewerbe und den verwandten Zweigen im Bezirk hat

sich im Berichtsjahr erfreulich verbessert und führte zum Teil zu Betriebserweiterungen. Es ist ein frischer und belebender Zug im Geschäft unverkennbar.

Der Grund hierfür ist nicht auf vorübergehende große Aufträge und Lieferungen für Behörden etwa zurückzuführen, diese sind sogar geringer als in den letzten Jahren ausgefallen, sondern auf eine größere Menge von Aufträgen von Geschäfts- und Privatleuten. Dieses Moment war um so erfreulicher, als es einen gleichmäßigen Gang des Betriebes unter Ausnutzung der vollen Arbeitszeit gewährleistete und noch den Rückschluß rechtfertigte, daß der wesentliche Mehrverbrauch an Druckfachen auf den anderen Gebieten des Erwerbs- und Wirtschaftslebens auch eine Besserung der Geschäftslage in sich schließt.

Wohl infolge hiervon ist auch eine Hebung des Zeitungswesens zu konstatieren.

Mechanische Dütenfabrikation.

Das allgemeine Bestreben auf Verringerung der Geschäftskosten machte sich auch hier im vergangenen Geschäftsjahre geltend, indem bessere und lohnendere Qualitäten weniger als sonst verlangt wurden und die Nachfrage in den billigeren Massenpackungen recht erheblich stieg. Der Versuch, die eigenen erhöhten Kosten durch einen Preisaufschlag herauszuholen, gelang nicht. Um einen, wenn auch kleinen Ausgleich zu schaffen, wurde zur leistungsfähigeren Ausgestaltung der maschinellen Anlagen geschritten.

Die Lage des Papiermarktes war durchweg als günstig für die Papierwarenindustrie zu bezeichnen.

Zu bedauern ist, daß namhafte Großabnehmer des Bezirks noch immer glauben, ihren Bedarf von fernen Fabrikationsstätten decken zu müssen und auf diese Weise der heimischen Industrie nicht ihre Unterstützung angeeignen lassen.

X. Bankgeschäft.

Die günstigere Entwicklung der **Geldverhältnisse**, die im Laufe des vorigen Jahres eingetreten war, hielt auch im Geschäftsjahre 1909 an, so daß dieses im allgemeinen günstig verlaufen ist. Der billige Geldstand führte eine erfreuliche Belebung des ganzen Geschäfts herbei. Der Reichsbankdiskont hielt sich vom Februar bis zum September auf $3\frac{1}{2}\%$, um dann allerdings innerhalb drei Wochen auf 5% zu steigen. Der Diskontsatz im Jahre 1909 betrug

bis zum 16. Februar . . .	4 %
" " 20. September . . .	$3\frac{1}{2}\%$
" " 11. Oktober . . .	4 %
und vom 11. Oktober an . . .	5 %

Hiermit ging auf dem **Effektenmarkt** im ersten halben Jahre Hand in Hand eine lebhaftere Nachfrage nach festverzinslichen Anlagewerten, und infolgedessen eine Steigerung ihrer Kurse, die allerdings im zweiten Semester zum Teil verloren ging. Für Industriewerte zeigte sich, da sich die Anzeichen einer fortschreitenden Besserung der wirtschaftlichen Verhältnisse mehrten, großes Interesse. Sie konnten daher ihren Kursstand teilweise wesentlich erhöhen.

Das **Baugeldgeschäft** hat sich, nachdem die Bautätigkeit in den letzten beiden Jahren sehr gering war, im laufenden Jahre etwas belebt. Die Hypothekenbanken gaben, besonders im ersten halben Jahre, reichlich Geld zu günstigen Bedingungen, auch die Sparkassen und das Privatpublikum legten bei dem billigen Geldstande ihre Kapitalien bereitwillig in Hypotheken an. Gute erst- und zweitstellige Hypotheken waren sehr begehrt.

Das Gesetz über die Sicherung der Bauforderungen ist einstweilen nur mit seinem ersten Teile in Kraft getreten. Sollte der zweite, viel mehr einschneidende Teil in Kraft gesetzt werden, so dürfte in den betreffenden Kommunen die Bautätigkeit in ganz andere Bahnen gelenkt werden und das Baugeldgeschäft eine vollständige Umwälzung erfahren.

Auch die sonstigen gesetzgeberischen Maßnahmen des Jahres 1909 bedeuteten für das Bankgewerbe vielfach eine Erschwerung, wie die Einführung des erhöhten Wechselstempels, des Scheck- und Quittungstempels, der Talonsteuer usw.

An dem Zusammenbruch einiger größerer Holzfirmer in Berlin ist der hiesige Holzhandel direkt nicht in nennenswertem Umfange beteiligt, immerhin dürfte die dadurch hervorgerufene Unsicherheit auf den Diskontverkehr abschwächend einwirken.

XI. Verkehrsgewerbe.

Flößerei und Schiffahrt.

Der Flößereiverkehr hat sich in diesem Jahre gegen das Vorjahr um etwas gehoben.

Das Ergebnis bis zum 15. November war folgendes:

	1908.	1909.
a) In den Hafens Brahemünde wurden eingeschleuft (Ifd. m bei 4 m Tafelbreite)	515 581	742 592
b) Zu den Unterbrahemühlen wurden befördert (Ifd. m bei 4 m Tafelbreite)	207 032	312 955
c) In den Kanal wurden eingeschleuft (Schützen a 78 Meter lang bei 4 m Tafelbreite)	3 406	4 930

In den Hafensflächen lagerten ca. 135 000 Ifd. m. Ferner sollen in dem neuen Thorner Holzhasen noch ca. 30—40 Traften Aufnahme gefunden haben.

Der Betrieb ist wegen des lang andauernden Winters erst Mitte April aufgenommen worden und hat sich außer kleinen Unterbrechungen glatt abgewickelt.

Eine eingehende Schilderung über den Verlauf des Flößereibetriebes ist in dem Bericht über Holzhandel und Holzspedition mit enthalten.

Der Schiffahrtsbetrieb auf der Weichsel konnte wegen des lang anhaltenden Winters erst Anfang April aufgenommen werden, gestaltete sich dann aber bis gegen Mitte August normal. Im September und Oktober war die Schiffahrt durch niedrigen Wasserstand der Weichsel teilweise behindert.

Die beförderte Gütermenge bewegte sich ungefähr in denselben Grenzen, wie im Vorjahre.

Nach den Stationen des oberen Nekekanals war ein besonderer Zufluß von Gütern nur während des Frühjahrs und Herbstes zu verzeichnen, während die Sommermonate sehr ruhig verliefen. Durch Einstellung eines neuen Frachtdampfers von 150 Tonnen Ladefähigkeit gelang es, jede Woche einen Dampfer nach den Stationen des oberen Nekekanals zu expedieren; es ist zu hoffen, daß sich hierdurch der Verkehr heben wird. Die Verladung von Soda aus der Sodafabrik in Montwy war infolge des regelmäßigen Verkehrs eine regere.

Expedition.

Eine wesentliche Besserung im Verkehr gegen das Jahr 1908 ist leider nicht zu verzeichnen, da die Industrie sowie die Bautätigkeit in dem größten Teil des Jahres keine Zunahme gegen das vorige Jahr aufzuweisen hatte.

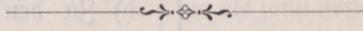
Der Stückgutverkehr sowohl von als zur Bahn erwies eine Zunahme, was wohl auf die bessere Ernte zurückzuführen ist.

Auch der Sammeladungsverkehr war etwas stärker.

Die Einlagerung von Rohzucker in Bromberg betrug	
im Jahre 1909	148 000 Ztr.
dagegen im Jahre 1908 nur . . .	81 000 "
	<hr/>
	mithin . 67 000 Ztr.

mehr.

Das Möbeltransportgeschäft bewegte sich im Jahre 1909 in normalen Grenzen und war nur während der Osterzeit und zu Michaelis stärker zu nennen.



Die Gesetzgebung des Jahres 1909.

Von den im Berichtsjahre publizierten Gesetzen und gesetzlichen Bestimmungen heben wir als für Handel und Gewerbe mehr oder minder bedeutend die folgenden hervor:

A. Reichsgesetze.

8. Februar. Gesetz betr. die Preisfeststellung beim Markthandel mit Schlachtvieh.

4. März. Gesetz wegen Änderung des Gesetzes betr. die Wechselstempelsteuer.

8. März. Gesetz zur Ergänzung des Gesetzes betr. Postdampfschiffsverbindungen mit überseeischen Ländern.

15. März. Gesetz betr. die Einwirkung von Armenunterstützung auf öffentliche Rechte.

22. März. Gesetz zur Abänderung des Reichsgesetzes wegen Beseitigung der Doppelbesteuerung vom 13. Mai 1870.

5. April. Gesetz zur Ausführung des Abkommens über den Zivilprozeß vom 17. Juli 1905.

7. April. Weingesetz.

3. Mai. Gesetz über den Verkehr mit Kraftfahrzeugen.

1. Juni. Gesetz über die Sicherung der Bauforderungen.

1. Juni. Gesetz betr. Änderungen des Gerichtsverfassungsgesetzes, der Zivilprozessordnung, des Gerichtskostengesetzes und der Gebührenordnung für Rechtsanwälte.

1. Juni. Münzgesetz.

1. Juni. Gesetz betr. Änderung des Bankgesetzes.

7. Juni. Gesetz gegen den unlauteren Wettbewerb.

26. Juni. Viehseuchengesetz.

15. Juli. Besoldungsgesetz.

15. Juli. Branntweinsteuergesetz.

15. Juli. Gesetz wegen Änderung des Branntweinsteuergesetzes.

15. Juli. Gesetz wegen Änderung des Tabaksteuergesetzes.

15. Juli. Gesetz zur Abänderung des Schaumweinsteuergesetzes.

15. Juli. Gesetz wegen Änderung des Reichsstempelgesetzes.

15. Juli. Gesetz wegen Änderung des Wechselstempelgesetzes.

15. Juli. Gesetz betr. Änderung im Finanzwesen.

24. Juli. Gesetz wegen Änderung des Schankgefäßgesetzes.

3. August. Gesetz betr. die zollwidrige Verwendung von Gerste.

11. Dezember. Gesetz betr. die Abänderung des § 15 des Zolltarifgesetzes vom 25. Dezember 1902 und des § 2 des Gesetzes betr. den Hinterbliebenen-Versicherungsfonds und den Reichsinvalidenfonds vom 8. April 1907.

13. Dezember. Gesetz betr. die Handelsbeziehungen zum Britischen Reiche.

B. Preussische Gesetze.

26. Mai. Gesetz zur Abänderung des Gesetzes betr. die Gewährung von Wohnungsgeldzuschüssen an die unmittelbaren Staatsbeamten vom 12. Mai 1873.

16. Juni. Gesetz betr. die Heranziehung der Beamten, Elementarlehrer und unteren Kirchendiener zur Gemeindeeinkommensteuer.

23. Juni. Gesetz über den Bergwerksbetrieb ausländischer juristischer Personen und den Geschäftsbetrieb außerpreussischer Gewerkschaften.

26. Juni. Gesetz betr. die Abänderung des Stempelsteuergesetzes vom 31. Juli 1895.

24. Juli. Gesetz betr. die Aufhebung der Generalkommission für die Provinzen Westpreußen und Posen in Bromberg.

28. Juli. Eisenbahnanleihegesetz.

28. Juli. Gesetz betr. die Abänderung des Allgemeinen Berggesetzes vom 24. Juni 1865/1892.

1. August. Gesetz über die Haftung des Staates und anderer Verbände für Amtspflichtverletzungen von Beamten bei Ausübung der öffentlichen Gewalt.

1. August. Gesetz betr. die Erhebung von Beiträgen für die gewerblichen und kaufmännischen Fortbildungsschulen.

1. August. Gesetz betr. den Grunderwerb am Rhein-Weser-Kanal und am Großschiffahrtswege Berlin-Stettin.

3. August. Gesetz betr. die Bewilligung weiterer Staatsmittel zur Verbesserung der Wohnungsverhältnisse von Arbeitern, die in staatlichen Betrieben beschäftigt sind, wie von gering besoldeten Staatsbeamten.

25. August. Gesetz über die Ausführung des Staatsvertrages zwischen Preußen und Hamburg vom 14. November 1908 betr. die Verbesserung der Elbe usw.

11. Dezember. Verordnung betr. die Vermehrung der Deputierten der Landgemeinden im Kreistage der Kreise Gnesen und Kolmar im Regierungsbezirke Bromberg.

C. Bezirkserlasse.

Von den Erlassen, welche im Amtsblatt der Königlichen Regierung zu Bromberg im Jahre 1909 veröffentlicht und für die Handel- und Gewerbetreibenden des Bezirks von Bedeutung sind, sind folgende hervorzuheben:

21. Januar. Hochwasser-Meldeordnung für die Weichsel. (Außerordentliche Beilage zu Nr. 10.)

18. März. Polizeiverordnung betr. Ladenschlußzeit in der Stadt Znin. (Nr. 13.)

23. März. Bekanntmachung betr. Aufhebung des Nachtrags vom 12. September 1907 zum Tarif für die Hafengebühren in Brahemünde vom 24. Mai 1905. (Nr. 13.)

29. März. Polizeiverordnung betr. die Einrichtung und den Betrieb von Bierdruckvorrichtungen. (Außerordentliche Beilage zu Nr. 13.)

30. März. Polizeiverordnung über die Verjagung von Wild und den Handel mit Wild. (Nr. 17.)

30. März. Polizeiverordnung betr. die Beförderung von Dampfpflügen auf Chausseen. (Nr. 71.)

21. April. Polizeiverordnung betr. Ladenschlußzeit in der Stadt Mogilno. (Nr. 17.)

24. April. Bekanntmachung betr. die Errichtung eines Nahrungsmittel-Untersuchungsamts in der Stadt Bromberg. (Nr. 17.)

6. Juni. Bekanntmachung betr. Erleichterung der Anmeldungen zur Statistik des Binnenschiffsverkehrs. (Nr. 24.)

24. Juli. Bekanntmachung betr. Erledigung von Begleitscheinen I beim Zollamt I Schönlanke. (Nr. 30.)

10. September. Polizeiverordnung betr. Ladenschlußzeit der Stadt Strelno. (Nr. 37.)

20. September. Polizeiverordnung betr. Sonntagsruhe im Verkehr mit Molkereiprodukten. (Nr. 38.)

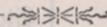
27. September. Bekanntmachung betr. Eröffnung der Eisenbahn Prust-Bagnitz—Crone a. Br. 875. (Nr. 39.)

25. Oktober. Polizeiverordnung betr. Ladenschlußzeit in der Stadt Crone. (Nr. 43.)

24. November. Bekanntmachung betr. Aufhebung der sanitätspolizeilichen Überwachung des Schiffsahrts- und Flößereiverkehrs in Schulitz. (Nr. 48.)

8. Dezember. Bekanntmachung betr. Anlegung eines Flußholzhafens in Langenau bei Schulitz. (Nr. 50.)

16. Dezember. Polizeiverordnung über die äußere Heilighaltung der Sonn- und Feiertage.



Inhalts-Verzeichnis.

	Seite		Seite
Präsidium	3	Kalkindustrie	29
Mitglieder der Handelskammer	3	Braunkohlenindustrie	29
Ausschüsse der Handelskammer	4	Kohlen-, Koks- und Briketthandel	31
Ständige Kommissionen (Fachauschüsse) der Handelskammer	4	Gaserzeugung	32
Beridigte und öffentlich angestellte Handels- fachverständige	6	Flaschenfabrikation	33
Einleitung	7	Porzellanfabrikation	31
Lage und Gang von Handel und Gewerbe nach Einzelberichten der Interessenten.		Steingutfabrikation	34
I. Landwirtschaftliche Rohprodukte und Fabrikate, insbesondere Nahrungs- und Genussmittel.		Seifenfabrikation und Seifenhandel	35
Getreidehandel	9	Apotheken	36
Weizen	9	Handel in Drogen, Chemikalien usw.	36
Roggen	9	Chemisch-technische Industrie	37
Hafer	9	Ölraffinerie und Fettfabrikation	39
Gerste	9	Calcium-Carbid	39
Mühlindustrie	10	Kalkstickstoff	40
Kartoffelhandel	11	V. Eisenhandel und Eisenindustrie.	
Stärke- und Stärkezuckerindustrie	11	Eisenhandel	40
Futter- und Düngemittel	12	Eisenkonstruktions- und Maschinenbau	42
Sämereien und Saaten	12	Fabrikation und Handel landwirtschaftlicher Maschinen	42
Kunst- und Handelsgärtnerei	13	Handel mit Molkereibedarfsartikeln	44
Bierbrauerei, Mälzerei	14	VI. Baugewerbe und Baubedarf.	
Spritzfabrikation	15	Baugewerbe	45
Destillation und Essigfabrikation	15	Beton- und Tiefbau	45
Tabak-, Zigarren- und Zigarettenfabrikation	16	Ziegelfabrikation	46
Molkereiprodukte	16	Dachpappenfabrikation	48
Viehhandel	17	Kalk- und Zementhandel	49
Konservenindustrie	17	Zementwaren- und Kunststeinfabrikation	50
Kolonialwaren	17	VII. Lederhandel und Lederindustrie.	
Mohprodukte	18	Lederhandel	50
II. Holzhandel. — Holzindustrie.		Treibriemengeschäft	50
Holzhandel und Holzspedition	18	Lederfabrikation	50
Holzindustrie	23	Schuhfabrikation	51
Jalousiefabrikation	24	Bantoffel- und Filzschuhfabrikation	51
Kunst- und Luxusmöbelfabrikation	24	VIII. Weiß-, Manufaktur- und Modewaren.	52
Holzwoollfabrikation und Seilspinnerei	25	IX. Papierverarbeitung.	
III. Zuckerindustrie	25	Buchdruckerei	52
Geschäftsergebnisse der Zuckerrfabriken des Be- zirks 1908/09	27	Mechanische Tintenfabrikation	52
IV. Industrie der Steine und Erden. Chemische Industrie.		X. Bankgeschäft.	53
Salzindustrie und Salzhandel	28	XI. Verkehrsgewerbe.	
Sodafabrikation	28	Flößerei und Schifffahrt	53
Gipsindustrie	29	Spedition	54
		Die Gesetzgebung des Jahres 1909	55



W. 2166/57

Biblioteka Główna UMK



300020843591